

BUSINESS INSIGHT

АМЕРИКАНСКАЯ ТОРГОВАЯ ПАЛАТА В КЫРГЫЗСКОЙ РЕСПУБЛИКЕ

Выпуск №67
Февраль 2024





BUSINESS INSIGHT

AMERICAN CHAMBER OF COMMERCE IN THE KYRGYZ REPUBLIC

SOCIAL MEDIA



AmCham News

- 4 ➤ Календарь предстоящих мероприятий AmCham на 2024 год
- 5 ➤ Ежегодное мероприятие Палаты – AmCham Quiz Night
➤ Меморандум о взаимопонимании и сотрудничестве между Американской торговой палатой и ОЮЛ «Ассоциация малых ГЭС»
- 6 ➤ Назначен новый заместитель исполнительного директора Американской торговой палаты в Кыргызской Республики
➤ Состоялся брифинг для членов Американской торговой палаты, посвященный недавним изменениям в санкциях США
- 7 ➤ Состоялся Бизнес-завтрак с участием Председателя Государственной Налоговой Службы
- 8 ➤ Состоялась ознакомительная встреча по инвестиционным возможностям, предоставляемым Корпорацией финансирования международного развития США (DFC)
➤ Американская торговая палата и Ассоциация поставщиков (производителей и дистрибьютеров) подписали Меморандум о сотрудничестве
- 9 ➤ Ежегодный турнир по боулингу для членов Палаты

AmCham New Members

- 10 ➤ ОАО «Империал групп компани»
➤ ОсОО «Мобильные решения»

AmCham Talk

- 11 ➤ Диалог о развитии: интервью Американской торговой палаты с Председателем Государственной налоговой службы Алтынбеком Абдуваповым



SOCIAL MEDIA



AmCham Member News

- 14 ➤ Эксклюзивное интервью президента Ассоциации ювелиров ЕАЭС, совладельца ювелирного холдинга «Алтын», к. э. н. Антонины Бабосюк для журнала "Ювелирное обозрение" о перспективах развития ювелирной отрасли, новых проектах и технических инновациях
- 19 ➤ Отчет по гендерным облигациям ЗАО «Банк Азии» успешно прошёл аккредитацию
➤ Beeline вносит вклад в цифровое развитие Кыргызстана
- 20 ➤ FINCA Банк присоединился к программе финансирования зеленой экономики - KyrSEFF III
➤ "Олимпийское золото" акция от Оптима Банка и Visa!
- 21 ➤ ЗАО «Кыргызский Инвестиционно-Кредитный Банк» (КИСВ) профинансировал проект «Санарип 50+» Международного общественного фонда «Инициатива Розы Отунбаевой»
➤ КИСВ и ЕБРР профинансируют расширение официального дистрибьютора «Toyota Motor Corporation» в Кыргызстане
- 22 ➤ Банк Компаньон Принял Участие в Ежегодном Собрании GAB
➤ Doscredobank и Avosend вручили ценные подарки победителям Акции
- 23 ➤ Doscredobank и RIA Money Transfers
➤ Вода и финики для всех, кто соблюдает пост в священный месяц Рамадан!
- 24 ➤ Страховая компания ЗАО «НСК» выплатила клиенту более 16 млн. сомов
➤ Международная финансовая корпорация и компания «Тойбосс» обсудили вопросы сотрудничества
- 25 ➤ Лидер по страховым выплатам
➤ FERMA FOOD – Первый И Единственный в Кыргызстане Формат Здорового Кейтеринга из Фермерских и Натуральных Продуктов
- 26 ➤ Узнайте больше о Mobis!
- 27 ➤ Тайганы в Ташкенте

Вакансии

- 27 ➤ Doscredobank: Менеджер Департамента зеленого финансирования
➤ Doscredobank: Менеджер Службы комплаенс контроля
➤ Doscredobank: Риск-менеджер Службы риск менеджмента
- 28 ➤ Персональный Бизнес Ассистент для руководителя

Календарь предстоящих мероприятий AmCham на 2024 год



Уважаемые члены Американской торговой палаты!

С радостью представляем вам календарь предстоящих мероприятий Палаты на 2024 год. В этом году вас ожидают замечательные и разнообразные события, призванные укрепить деловые связи, обогатить знания и поддержать дружеские отношения в ассоциации.

Ежегодные и традиционные мероприятия, такие как AmCham Quiz Night, корпоративные туры, нетворкинг-мероприятия CEO Night и BOD Networking Night, станут прекрасной возможностью обменяться опытом, углубить знания и создать новые связи в бизнесе. Приглашаем вас также принять участие в спортивных турнирах, таких как турнир по боулингу и благотворительный турнир по мини-футболу, где вы сможете не только продемонстрировать свои профессиональные навыки, но и укрепить командный дух.

В этом году также состоятся важные встречи с государственными органами, такими как Министерство экономики и коммерции, Министерство финансов, Государственная таможенная служба и Государственная налоговая служба. Данные мероприятия предоставят возможность обсудить актуальные вопросы, касающиеся бизнес-среды и развития экономики, а также получить ответы на ваши вопросы.

2024 год приглашает нас насладиться не только знанием и деловыми вопросами, но и открыть для себя новые и интересные возможности. Будут проводиться семинары, мастер-классы, бизнес-завтраки и другие мероприятия, направленные на повышение квалификации и обмен опытом.

Не пропустите уникальную возможность принять участие в Бизнес-турах в Соединенные Штаты Америки. Отправляйтесь в Сан-Франциско и Чикаго с 9 по 17 апреля 2024 года, а затем в Вашингтон, округ Колумбия и Нью-Йорк с 21 по 30 июня 2024 года. Эти туры предоставят владельцам бизнеса и топ-менеджерам уникальную возможность узнать о передовых знаниях, инновациях и принципах работы американских компаний, а также построить партнерские проекты. Завершающим аккордом станет «AmCham GALA 2024» – встреча членов и партнеров Палаты.

Мы с нетерпением ждем возможности встретиться с вами на этих захватывающих событиях, где мы сможем продвигать наши бизнес-интересы и создавать неповторимые моменты в дружественной атмосфере. Присоединяйтесь к нам, и вместе сделаем 2024 год великим и запоминающимся!

ЯНВАРЬ	ФЕВРАЛЬ	МАРТ	АПРЕЛЬ
<ul style="list-style-type: none"> ★ Тренинг для подопечных AWE ★ Заседание Совета Директоров 	<ul style="list-style-type: none"> ★ AmCham Quiz Night ★ Тренинг для подопечных AWE ★ Турнир по боулингу AmCham ★ Бизнес-завтрак с ГНС КР 	<ul style="list-style-type: none"> ★ Благотворительность посвященная святому месяцу Рамадан ★ Тренинг для подопечных AWE ★ Церемония Закрытия AWE ★ Форум B5+1 в Алматы, Казахстан ★ Корпоративный тур 	<ul style="list-style-type: none"> ★ Бизнес-тур в США ★ Круглый стол по вопросам гос. регулирования в сфере здравоохранения ★ Воркшоп "Девять ключевых показателей успешного стартапа"
МАЙ	ИЮНЬ	ИЮЛЬ	АВГУСТ
<ul style="list-style-type: none"> ★ CEO Night ★ Благотворительный турнир по мини-футболу ★ Корпоративный тур ★ Центрально-Азиатский Торговый Форум в Алматы, Казахстан ★ Ташкентский международный инвестиционный форум 	<ul style="list-style-type: none"> ★ Бизнес-тур в США: делегация SelectUSA ★ Мастер-класс** ★ Общее собрание членов AmCham 	<ul style="list-style-type: none"> ★ Круглый стол** ★ Бизнес-завтрак** ★ Ланч по вопросам пиара с государственной прессслужбой 	<ul style="list-style-type: none"> ★ Избрание Совета директоров AmCham
СЕНТЯБРЬ	ОКТАБРЬ	НОЯБРЬ	ДЕКАБРЬ
<ul style="list-style-type: none"> ★ III Национальный налоговый форум в Оше, Кыргызстан ★ Бизнес-завтрак** ★ Рабочая встреча** ★ Бизнес-тур в Европу 	<ul style="list-style-type: none"> ★ AmCham BOD Networking Night ★ CEO Night ★ Семинар от DevCIT Acceleration 	<ul style="list-style-type: none"> ★ Бизнес-тур в США 	<ul style="list-style-type: none"> ★ Встреча членов и партнеров Американской торговой палаты «AmCham GALA 2024»

*Список мероприятий может быть изменён. Для получения последних обновлений, пожалуйста, свяжитесь с Маликой Ален, менеджер по проектам и развитию, по почтовому адресу projects@amcham.kg или по телефону +996 (777) 95 75 45.
**Тема мероприятия будет объявлена позже.

Ежегодное мероприятие Палаты – AmCham Quiz Night



1 февраля 2024 года состоялось ежегодное мероприятие Палаты – Quiz Night AmCham! Это была увлекательная интеллектуально-развлекательная игра, в которой приняли участие двадцать четыре команды членов и партнеров Американской торговой палаты.

Выражаем огромную благодарность всем командам за участие в турнире и за создание невероятной атмосферы! Это был вечер, наполненный энтузиазмом, смехом и фантастическими моментами.

Игра была ориентирована не только на борьбу за звание победителя, но и на развитие эрудиции, расширение знаний, укрепление корпоративного духа и сплочение участников. AmCham Quiz Night – это уникальная интерактивная викторина, состоящая из семи увлекательных туров.

По итогам игры третье место заняла команда «Стратегические партнеры», состоящая из представителей бизнес-ассоциаций. Второе место завоевала команда «РГБ», а чемпионом турнира стала команда «Бакай Банк»! Наши искренние поздравления победителям игры!!!

От имени Американской Торговой Палаты мы рады поздравить команды «TSI АУЦА» и «World Class» с заслуженными местами!

Команда AmCham выражает искреннюю благодарность дистрибьюторской компании «Forester» за предоставление приветственных напитков во время игры и команде «Викторина, пожалуйста!» за увлекательный конкурс.

Поздравляем победителей и желаем всем участникам и дальше достигать новых высот в своих профессиональных достижениях!



Меморандум о взаимопонимании и сотрудничестве между Американской торговой палатой и ОЮЛ «Ассоциация малых ГЭС»



6 февраля 2024 года был подписан Меморандум о взаимопонимании и сотрудничестве между Американской торговой палатой и ОЮЛ «Ассоциация малых ГЭС».

От имени «Ассоциация малых ГЭС» Меморандум подписала Президент, Эльвира Боромбаева. От имени Американской торговой палаты, Меморандум подписала Исполнительный директор, Айсулуу Сыдыгалиева.

Стороны обсудили актуальные вопросы и перспективы развития двустороннего взаимодействия между Ассоциациями. Также была выражена необходимость поддержания постоянных контактов между организациями, обмена опытом и информацией, а также участия в совместных мероприятиях и рабочих встречах.

Мы хотели бы выразить нашу благодарность за доверие, которое нам оказано, и с нетерпением ожидаем продолжения долгосрочного и плодотворного сотрудничества.

Назначен новый заместитель исполнительного директора Американской торговой палаты в Кыргызской Республики



Уважаемые члены и партнеры AmCham!

Мы рады представить нашего нового заместителя исполнительного директора Алтынай Асанову. Алтынай обладает обширным практическим опытом в сфере продаж и маркетинга, демонстрируя впечатляющие результаты на протяжении всей своей карьеры.

До назначения на должность заместителя директора Американской торговой палаты она занимала должность менеджера по развитию палаты, демонстрируя высокие результаты. С 2019 по 2021 год Алтынай занимала должность директора по продажам в «Шератон Бишкек», входящем в международную сеть отелей Marriott, где эффективно руководила отделом продаж, реализовывала стратегические маркетинговые планы и управляла операционным бюджетом, курируя продажи и маркетинговые кампании.

Алтынай также занимала должности директора, менеджера по продажам и маркетингу в ООО «Орион Отель», Холидей Лтд., Хаятт Ридженси Бишкек и Новотель. Она активно способствовала открытию и продвижению на рынке большинства этих отелей.

Пройдя путь от младшего сотрудника до руководящей должности, Алтынай была отмечена многочисленными наградами за успешную реализацию стратегии продаж, контроль бюджета и разработку маркетинговой стратегии.

Алтынай свободно говорит на кыргызском, русском и английском языках и обладает глубокими знаниями в области управления продажами. Ее профессиональный путь, потенциал, образование, лидерские качества, коммуникативные навыки и обширные деловые контакты делают ее ценным и ключевым игроком для любого проекта и команды.

Алтынай окончила Кыргызский экономический университет по специальности «Менеджмент» в 2007 году. Она прошла различные стажировки и программы обучения в ОАЭ, Турции, Нидерландах, уделяя особое внимание умным продажам, лидерству, управлению временем и задачами, а также кризисным ситуациям, управление продажами.

Постоянно повышая свою квалификацию, Алтынай Асанова стремится к профессиональному росту.

Американская Торговая Палата в Кыргызской Республике желает ей успехов на новой должности!

Состоялся брифинг для членов Американской торговой палаты, посвященный недавним изменениям в санкциях США



9 февраля 2024 года состоялся брифинг для членов Американской торговой палаты, посвященный недавним изменениям в санкциях США. Мероприятие было приурочено к созданию открытой платформы для обсуждения и разрешения важных вопросов в области санкций, играющих значительную роль в мировой экономике.

Брент Бейер, заместитель руководителя политико-экономического отдела Посольства США поделился информацией о последних изменениях в санкционной политике и их воздействии на бизнес-сообщество. Участники брифинга активно взаимодействовали, задавая свои вопросы и выражая свои точки зрения. Это создало атмосферу открытого диалога и обмена мнениями. Вопросы затрагивали не только темы изменений в санкциях, но и их возможных последствий для бизнеса и экономики в целом.

Брифинг оказался не только источником актуальной информации, но и площадкой для обмена опытом и мнениями, способствуя созданию более ясного понимания вопросов санкций среди членов Американской торговой палаты.

Состоялся Бизнес-завтрак с участием Председателя Государственной Налоговой Службы



13 февраля 2024 года состоялся Бизнес-завтрак с участием Председателя Государственной Налоговой Службы при Министерстве финансов Кыргызской Республики, г-на Алтынбека Каныбековича Абдувапова. В рамках мероприятия собрались представители компаний-членов Американской торговой палаты (AmCham) из различных секторов, таких как производство товаров и услуг, строительство, банковская сфера, образование, медицина, логистика, страхование и другие.

Целью встречи было проведение прямого диалога с руководством Государственной Налоговой службы, чтобы выразить свои вопросы, предложения и проблемные моменты относительно налоговой среды и ее влияния на деловую активность.

Шахида Нурхаджиева, Генеральный директор компании “DOS Network Consultancy and Services KG”, высоко оценивает встречу с Налоговой Службой: *“Подобные встречи с Налоговой Службой, с государственными органами очень полезны для бизнеса, потому что существует огромный пробел между пониманием сектора бизнеса и государственного сектора. Мы все хотим взаимодействовать, работать вместе и обеспечить прозрачность, но есть этот пробел в понимании, и подобные встречи помогают заполнить его и сделать наше общение гладким.”*

Члены и партнеры Американской торговой палаты активно участвовали в обсуждении, задавали интересующие вопросы Председателю и его заместителю касательно цифровизации, защиты данных, применение последних изменений в налоговом кодексе, цифровой маркировки, видов страхования, администрирования ККМ, ЭСФ и ЭТГН, а также перспективах сотрудничества.

Государственная Налоговая служба Кыргызской Республики под председательством Алтынбека Каныбековича Абдувапова успешно продвигается в улучшении администрирования, что было подробно представлено в ходе беседы с председателем. Он подробно ответил на все вопросы и рассказал о текущих усилиях службы.

В частности, г-н Абдувапов подчеркнул, что в 2023 году ГНС сумела вывести значительную часть бизнеса из «тени», что стало значимым достижением. Он также сообщил о введении моратория на проверки и раскрыл планы перехода к камеральным проверкам в будущем, что обещает более эффективное взаимодействие с предпринимателями.

В контексте предстоящих стратегий г-н Абдувапов поделился информацией о намерении снизить ставку страховых взносов с 27,25% до 12-14%, что, по его словам, способствует улучшению администрирования подоходного налога. Он выразил признательность добросовестному бизнесу за своевременное исполнение налоговых обязательств и попросил понимания в связи с возможными сбоями в налоговой системе, над которыми в настоящее время активно работают.

Гульнара Ускенбаева, президент ассоциации поставщиков (производителей и дистрибьюторов), высоко оценила заявление Председателя о снижении налоговой нагрузки: *“Меня очень порадовали слова Председателя, когда он сказал, что возможно с марта месяца текущего года будет значительное снижение социальных отчислений. Я думаю, это позволит вывести на светлую сторону заработные платы сотрудников некоторых отраслей, которые ранее неким способом скрывались.”*

Председатель завершил беседу с благодарностью бизнес-сообществу за сотрудничество и поддержку в реализации мероприятий по усилению налогового администрирования в стране.

По итогам бизнес-завтрака большинство участников выразили благодарность организаторам и выразили пожелание проводить такого формата встречи на регулярной основе.

Елена Кадырова, главный бухгалтер компании ЗАО “Кока-Кола Бишкек Боттлерс”, выражает благодарность за организацию мероприятия: *“Я выражаю благодарность за организацию данного мероприятия и предоставленную возможность выступить на платформе, где можно задать вопросы непосредственно представителям Налоговой службы и получить ценные ответы.”*

Мероприятие, организованное Американской торговой палатой, стало не только платформой для конструктивного диалога и обмена мнениями, но и площадкой для предложений от участников по различным аспектам налоговой системы.

Состоялась ознакомительная встреча по инвестиционным возможностям, предоставляемым Корпорацией финансирования международного развития США (DFC)



22 февраля 2024 года, Американская торговая палата в сотрудничестве с проектом USAID по развитию предпринимательства и бизнес-среды (USAID FGI) успешно провела мероприятие, ознакомив членов и партнеров Палаты с инвестиционными возможностями, предоставляемыми Корпорацией финансирования международного развития США (DFC). Гостем и спикером на мероприятии выступил г-н Тимоти Шервуд, Директор по инвестициям DFC.

В рамках своей презентации г-н Тимоти Шервуд поделился подробной информацией о DFC и ее продуктах, предоставляющих широкий спектр возможностей для частного сектора и коммерческих банков. Среди важных продуктов, которые занимают центральное место в деятельности DFC, можно выделить: долговое финансирование, предоставляющее прямые кредиты в размере от 1 миллиона до 1 миллиарда долларов США на срок до 25 лет; инвестиции в капитал, включающие прямые вложения в акционерный капитал компаний или проектов в развивающихся странах с целью активизации развития; и инвестиционные фонды, предназначенные для инвестирования в фонды прямых инвестиций на развивающихся рынках с устремлением к решению проблемы нехватки инвестиционного капитала.

Важными секторами инвестиционных приоритетов DFC являются климат, здравоохранение, гендерное равенство, информационные и коммуникационные технологии (ИКТ), финансовая доступность, агробизнес/продовольственная безопасность, возобновляемая энергия и образование.

Мероприятие завершилось сессией вопросов-ответов, где участники имели возможность получить более детальную информацию от г-на Шервуда относительно инвестиционных возможностей и стратегий DFC в Центральной Азии.

**Международная корпорация финансирования развития США (U.S. International Development Finance Corporation, DFC) – финансовый институт развития и агентство федерального правительства Соединенных Штатов. DFC инвестирует в проекты развития преимущественно в развивающихся странах.*

Американская торговая палата и Ассоциация поставщиков (производителей и дистрибьютеров) подписали Меморандум о сотрудничестве



29 февраля 2024 года был подписан Меморандум о сотрудничестве между Американской торговой палатой и Ассоциацией поставщиков (производителей и дистрибьютеров).

Меморандум был подписан Президентом Ассоциации поставщиков, Гульнарой Ускенбаевой. Со стороны Американской торговой палаты Меморандум подписала Исполнительный директор, Айсулуу Сыдыгалиева.

В ходе встречи стороны обсудили перспективы совместного сотрудничества, выразили важность обмена опытом и подчеркнули необходимость поддержания контакта между двумя ассоциациями, включая проведение совместных встреч и мероприятий.

Американская торговая палата выражает благодарность за доверие и с нетерпением ожидает продолжения плодотворного сотрудничества.

Ежегодный турнир по боулингу для членов Палаты



29 февраля 2024 года Американская торговая палата провела ежегодный турнир по боулингу для членов в боулинг-центре Cosmopark. В мероприятии за звание «Лучшая команда» боролись 12 команд, а также за такие звания «Лучший мужской игрок» и «Лучший женский игрок»:

- Команда компании Кока-Кола Бишкек Боттлерс
- Команда ОсОО «Фуд Дрим»
- Команда ОсОО «АРДА Трибьюн»
- Команда ОсОО «Тойбосс»
- Команда ОсОО «Борусан Макина»
- Команда ОАО «Дос-Кредобанк»
- Команда ЗАО «НСК»
- Команда Юридической фирмы «LEX»
- Команда ОсОО «Тооашкан»
- ОсОО «Бейкер Тилли Бишкек»
- Команда ОсОО «Грант Торнтон»
- Команда ОсОО «Крестон»

Участники турнира болели друг за друга, наполняя турнир дружеской атмосферой. Команды продемонстрировали отличные командные навыки, сделав турнир захватывающим и зрелищным для всех.

По итогам турнира были выявлены победители, команда компании Кока-Кола Бишкек Боттлерс забрала звание «Лучшая команда». Второе место и третье место заслужено получили команды ЗАО «НСК» и LEX Law Firm соответственно. Звание «Лучший игрок» забрал Максат Садыков из команды Кока-Кола Бишкек Боттлерс, среди женщин лучшей стала Акмарал Оталиева ОАО «Дос-Кредобанк». Наши искренние поздравления всем победителям турнира!

Также Палата выражает благодарность нашим спонсорам LEX Law Firm за предоставление призового фонда, Forester за приветственные напитки. Без их поддержки это мероприятие не состоялось бы. Мы гордимся тем, что в ассоциации Палаты есть верные и поддерживающие нас партнеры.

Ежегодный турнир по боулингу прошел успешно! Команда Палаты надеется, что турнир стал еще одним ярким и запоминающим воспоминанием, сблизившим всех участников.



ОАО «ИмпериаЛ групп компани»

ОАО «ИмпериаЛ групп компани» – первая кыргызская компания по производству обуви, предлагающая инновационные решения для защиты и комфорта.



Компания производит обувь для строителей, энергетиков, горнорудников и структур МЧС. Продукция отличается прочностью, надежностью и комфортом, что делает ее идеальным выбором для тех, кто нуждается в надежной защите и удобстве в различных условиях. Продукция отражает заботу о клиентах, сочетая в себе высокое качество, современный дизайн и соответствие стандартам безопасности.

Фабрика оснащена самой современной и передовой производственной линией, которая была запущена в феврале 2017 года. За счет запуска обувной фабрики было создано 100 рабочих мест для местного населения.

Миссия заключается в импортозамещении обуви и развитии обувной, кожевенной, а также легкой промышленности, а также в пропаганде промышленной безопасности и охраны труда в Кыргызской Республике. Цель - предоставлять высококачественные продукты, соответствующие мировым стандартам, и настойчиво выступать за безопасные и здоровые условия труда как на национальном, так и на международном уровнях.

ОсОО «Мобильные решения»



ОсОО «Мобильные решения» – это сильная и бурно развивающаяся компания, основанная в 2016 году, специализирующаяся на создании современных IT-систем и мобильных приложений, которые оптимизируют бизнес-процессы. Компания предоставляет услуги в сфере IT-консалтинга, разработки, дизайна, занимаясь анализом текущих IT-систем компании и разработкой прототипов систем. Также компания сотрудничает с различными международными и отечественными брендами, создавая условия для успешной работы партнеров.

ОсОО «Мобильные решения» предоставляет услуги в сфере IT-консалтинга:

- Анализ текущих IT-систем компании
- Анализ процессов внутри компании для автоматизации и оптимизации
- Разработка долгосрочных IT-стратегий
- Консультации по разработке IT-систем

В сфере разработки:

- Разработка ПО, адаптированного под уникальные потребности и процессы вашего бизнеса
- Интеграции с существующими системами и базами данных
- Разработка корпоративных решений (CRM, ERP)
- Разработка мобильных приложений
- Поддержка и обслуживание ПО

В сфере дизайна:

- Разработка прототипов систем
- Разработка Технического задания UX и UI аудит
- Дизайн интерфейсов (UX/UI)

С момента основания в 2016 году компания успешно реализовала проекты для таких известных компаний, как KICB, Huawei, Honor, NovaClinic, Winrock International, УТПК, Giraffe Coffee и многих других. Партнерство с Red Petroleum помогает им продолжать миссию внедрения инноваций.

Диалог о развитии: интервью Американской торговой палаты с Председателем Государственной налоговой службы Алтынбеком Абдуваповым



AmCham: Какие изменения в налоговом законодательстве предприняты/предпринимаются для привлечения инвестиций и поддержки бизнеса?

— Ну для начала следует отметить, что налоговыми органами уделяется большое внимание созданию благоприятных условий для бизнес-структур. Мы стараемся организовать свою работу так, чтобы предпринимателям в нашей стране было удобно, безопасно и комфортно вести бизнес вне зависимости — это отечественные компании или иностранные. Мне кажется, что в Кыргызстане одна из самых лояльных систем налогообложения по сравнению с некоторыми странами СНГ.

Изменений было внесено много, всех их в рамках этого эфира не перечислить. Изучив международный опыт, а также в целях создания благоприятных условий для бизнеса, Кыргызская Республика приняла новый Налоговый кодекс с 2022 года. Принятый кодекс направлен на создание условий по улучшению налогового администрирования, упрощение процедуры исполнения налоговых обязательств, внедрение прозрачных механизмов государственного контроля и сокращение условий для коррупционных рисков.

Что касается инвестиционного климата, то Кыргызская Республика предоставляет иностранным инвесторам, осуществляющим инвестиции на территории нашей страны, национальный режим экономической деятельности, применяемый в отношении юридических и физических лиц Кыргызской Республики (правоотношения в связи с применением режима стабилизации к условиям по уплате налогов, включая

налог на добавленную стоимость, регулируются законодательством Кыргызской Республики об инвестициях). К примеру, на территории Баткенской области устанавливаются:

- 1) особый налоговый режим;
- 2) особый инвестиционный режим, предусматривающий государственные гарантии со стороны Кабинета Министров.

Принимаемые президентом Садыром Жапаровым решения однозначно направлены на улучшение инвестиционной привлекательности Кыргызстана.

Как вы уже знаете, президент подписал Указ "О создании благоприятной налоговой среды для субъектов предпринимательства и повышении заинтересованности застрахованных лиц в государственном социальном обеспечении". Он подразумевает снижение ставки страховых взносов с 27,25 процента до 12,25 для субъектов предпринимательства. Бизнес-сообщество с большим воодушевлением воспринял эту новость, так как это позволяет им выйти из тени, и указывать реальные зарплаты своих работников. Ведь теперь они не будут уплачивать огромные страховые взносы. Все эти меры направлены на поддержку бизнеса и призваны привлечь еще больше инвестиций в нашу страну.

AmCham: Какие налоговые тренды и изменения ожидаются в ближайшем будущем, и как они могут повлиять на предпринимательскую деятельность?

— Мы изучаем опыт развитых стран в части налогового законодательства. К примеру, сейчас активно внедряются новейшие технологии в работу налоговых органов. Все это делается для усовершенствования деятельности ГНС и минимизации человеческого фактора при взаимодействии с налогоплательщиками. Это требование времени. Старые схемы теряют свою актуальность. На самом деле, мы уже применяем тренды и вносим в нашу повседневную жизнь. Оформить электронный патент, уплатить налоги, проверить задолженность и другие налоговые услуги можно получить онлайн. И это однозначно облегчает жизнь граждан, ведь им нет необходимости посещать налоговые органы, большинство вопросов можно решить удаленно. Наши сотрудники выезжают на плановые проверки с

планшетом, что дает возможность отслеживать их работу в любое время, где бы они не находились. Это также призвано исключить коррупционные элементы. Что касается трендов, то одним из них могу назвать применение искусственного интеллекта, возможно, в ближайшее время.

AmCham: Какова роль сотрудничества между AmCham и налоговой службой в создании благоприятного бизнес-климата?

— Я считаю, что сотрудничество между Налоговой службой и Американской торговой палатой приносит огромную пользу, как для самого бизнес-сообщества, так и для госсектора в целом. Высоких результатов в той или иной сфере можно достичь, если знать все проблемные места в работе, и не просто знать, а решать их. Конечно, решение не приходит само по себе, решения принимаются совместно с другими ведомствами и бизнесом, путем конструктивных переговоров, порой даже споров. И хотелось бы поблагодарить Американскую торговую палату за то, что поднимаете важные темы, озвучиваете вопросы, принимаете активное участие в решении налоговых вопросов, вносите предложения. Только так можно создать конкурентноспособную деловую среду.

AmCham: Какие практические шаги предпринимаются для содействия диалогу между бизнес-сообществом и налоговыми органами?

— Взаимодействие налоговой службы с бизнес-сообществом в настоящее время приобретает большое значение для создания эффективной предпринимательской инфраструктуры, снижения бюрократических барьеров, повышения инвестиционной привлекательности и инновационной активности.

Одним из механизмов взаимодействия налоговой службы с бизнес-сообществом является проведение на постоянной основе семинаров, совещаний и встреч с представителями бизнес-сообщества, представляющих различные отрасли экономики, по вопросам налогообложения и обсуждения проектов по внесению изменений и дополнений в налоговое законодательство, где многие замечания и предложения бизнес-сообщества учитываются.

AmCham: Какие инновации в области цифровых технологий применяются в налоговой службе для оптимизации процессов и улучшения обслуживания бизнеса?

— В налоговой службе активно используются инновации в области цифровых технологий для оптимизации процессов и улучшения обслуживания бизнеса. Вот некоторые из них:

1. Автоматизация процессов: ГНС использует автоматизированные системы для сбора, обработки и анализа налоговых данных. Это позволяет нам быстро и точно обрабатывать большие объемы информации, уменьшая вероятность ошибок и ускоряя процесс принятия решений. Основной в этом направлении системой является ИСНАК, система позволяющая проводить обработку и анализ большинства налоговых данных.
2. Современные технологии: ГНС внедряет передовые технологии, которые способствуют повышению эффективности и улучшению качества



наших услуг. Вот некоторые из них:

- Микросервисная архитектура: Мы используем микросервисы для построения гибких и масштабируемых приложений, позволяя быстро развивать и изменять функциональность отдельных компонентов без влияния на другие части системы.
- DevOps практики: Мы внедряем DevOps методологии для автоматизации процессов разработки, тестирования и развертывания программного обеспечения. Это позволяет нам быстро и безопасно внедрять новые функции в наших систем.
- Контейнеризация: Мы используем контейнеры для упаковки наших приложений и их зависимостей, обеспечивая однородную среду выполнения на всех этапах разработки и эксплуатации. Это ускоряет процесс развертывания и повышает надежность наших систем.
- Автоматизированное тестирование: Мы применяем автоматизированные тесты для обеспечения качества наших продуктов и быстрой обратной связи о возможных проблемах. Это помогает нам выявлять и исправлять ошибки на ранних этапах

разработки, сокращая время и затраты на исправление дефектов.

- Аналитика данных: Мы используем современные методы анализа данных и машинного обучения для выявления тенденций, прогнозирования поведения пользователей и оптимизации бизнес-процессов. Это помогает нам принимать обоснованные решения на основе данных и повышать эффективность наших операций.
- 3. Автоматизация налоговых проверок: Активно внедряются алгоритмы машинного обучения для автоматической проверки налоговых деклараций и выявления потенциальных налоговых нарушений, что повышает эффективность работы и снижает риски для бизнеса.
- 4. Электронные сервисы для налогоплательщиков: Нами разработаны и предоставлены различные электронные сервисы, такие как чат-боты на базе ИИ, интерактивные калькуляторы налоговых платежей и многое другое, чтобы



обеспечить удобство и доступность обслуживания для наших клиентов.

5. Большие данные и аналитика: Используем большие данные и аналитические инструменты для анализа налоговых данных, что помогает нам выявлять нарушения, определять риски и принимать обоснованные решения.
6. Мобильные технологии: На данный момент мы делаем упор на разработку мобильных приложений, которые позволяют налогоплательщикам управлять своими налоговыми обязательствами «на ходу», упрощая взаимодействие с налоговой службой.

AmCham: Какие инновационные подходы предпринимаются для облегчения налогового администрирования и улучшения условий для предпринимателей?

— Улучшение и усиление налогового администрирования, а также переход предпринимателей на онлайн обслуживание, сыграли ключевую роль в достижении перевыполнения плановых показателей.

В рамках цифровизации налоговых процедур «Смарт Салым» внедрен и

работает ряд масштабных проектов.

Он включает в себя электронные счета-фактуры, электронную товарно-транспортную накладную, ККМ-онлайн и другие компоненты.

Мы запустили электронную регистрацию налогоплательщиков, «Кабинет налогоплательщика», мобильное приложение Salyk.kg и систему онлайн-оплаты налогов.

Мобильное приложение Salyk.kg, которое представляет собой удобный инструмент для управления вашими налоговыми обязательствами прямо с мобильного устройства. С помощью приложения пользователи могут выполнять в онлайн режиме следующее:

- уплата налогов;
- оформление электронного патента и страхового полиса;
- работа с электронными транспортно-транспортными накладными;
- проверка наличия задолженности или переплаты по налогам и страховым взносам;



- сдача налоговой отчетности с нулевыми показателями;
- отправить запрос на получение справки из налоговых органов;
- получить информацию о зарегистрированном имуществе.

Также была упрощена процедура вынесения и выдачи решения по заявлениям о ввозе товаров и уплате косвенных налогов при импорте товаров из государств – членов Евразийского экономического союза.

Мы продолжаем работать над усовершенствованием налоговых онлайн-услуг.

Теперь выполнять вход в мобильное приложение Salyk.kg можно через Единую систему идентификации. ЕСИ используется для точного определения гражданина, обратившегося за услугой и сервисом в электронном формате.

AmCham: Как AmCham может поддерживать внедрение цифровых решений в сфере налогообложения и администрирования как налогов, так и страховых платежей?

— Ну здесь, наверное, вы сами сможете рассказать о ваших планах. Ну а со своей стороны могу выразить надежду, что Американская торговая палата, как наш давний партнер, продолжит содействие в продвижении наших цифровых инструментов.

AmCham: Какие существующие или планируемые налоговые льготы предусмотрены для привлечения и поддержки инвестиций в стране?

— Я уже упомянул о снижении ставок страховых взносов. Это большая помощь, особенно крупным компаниям, общепиту, швейной отрасли.

Но также важно рассказать и о других льготах. Согласно статье 183 Налогового кодекса, Кабинет Министров утверждает перечень преференциальных видов промышленной деятельности, осуществляемой в пределах территории административно-территориальной единицы, имеющей особый статус в соответствии с законодательством Кыргызской Республики, подлежащих льготному налогообложению.

Кабинет Министров утверждает перечень организаций, подлежащих льготному налогообложению по налогу на прибыль, НДС и налогу с продаж на товары, работы

и услуги, реализуемые организациями, имеющими национальное и/или государственное и/или инвестиционное значение, в пределах ставок налогов, установленных настоящим Кодексом, а также порядок предоставления налоговых льгот.

Льготы по налогам предоставляются организациям, предусмотренным частью 4 данной статьи сроком на 5 лет.

AmCham: Каким образом AmCham содействует осведомленности бизнеса относительно налоговых стимулов и возможностей для развития?

— Одним из важных мероприятий в части осведомленности бизнеса, я считаю, организованный вами бизнес-завтрак в феврале. В обсуждении наболевших вопросов приняло участие большое количество представителей бизнеса. Что очень радует. Не многим удается собрать на одной площадке столько предпринимателей и государственный сектор. Я думаю, что встреча прошла продуктивно для обеих сторон. И информирование, конечно, должно проходить под кураторством бизнес-сообщества. Так государственные органы смогут найти точки соприкосновения с бизнесом в решении поставленных задач.

AmCham: Какие вызовы стоят перед налоговой службой в настоящее время, и как планируется их преодоление?

— На самом деле вызовы и риски есть всегда, и это не зависит какая сфера деятельности или какая страна.

Как вы знаете, в рамках внедрения эффективного контроля и учета товаров в экономике, включая борьбу с неучтенными товарами были реализованы такие компоненты налогового администрирования как электронные товаротранспортные накладные, контрольно-кассовые машины и другие. Однако путь реализации вышеуказанных проектов оказался довольно тернист, поскольку по вопросу применения ККМ и ЭТТН по стране прошла волна протестов, сопротивлений со стороны предпринимателей, отсутствие осведомленности о цифровой фискализации среди налогоплательщиков. Это и есть вызовы, над решением которых мы неустанно работаем. Огромную поддержку в решении задач оказал наш уважаемый президент Садыр Жапаров и председатель Кабинета министров Акылбек Жапаров. Без помощи руководства было бы намного сложнее, а может даже невозможно. Я считаю, что даже с такими вызовами Кыргызстану удастся выйти на новый уровень экономического развития. Самое главное, это осведомленность населения и верное интерпретирование цифровой трансформации налоговой сферы.

Эксклюзивное интервью президента Ассоциации ювелиров ЕАЭС, совладельца ювелирного холдинга «Алтын», к. э. н. Антонины Бабосюк для журнала "Ювелирное обозрение" о перспективах развития ювелирной отрасли, новых проектах и технических инновациях



Стильная, эффектная, целеустремленная и уверенная в себе, Антонина Бабосюк по праву считается одной из самых ярких фигур в современном ювелирном бизнесе. Руководство большим холдингом, представление интересов ювелирного сообщества на международной арене, защита диссертации, подготовка к печати книги о здоровом питании, ведение цикла передач о йоге, фитнесе и ювелирной моде. Мало кому удается совмещать такое множество направлений и достигать впечатляющих результатов. Мы поговорили с ней о перспективах отрасли, ювелирной моде, новых достижениях компании «Алтын». А еще о том, как в 50 можно выглядеть на 30.

➤ Антонина Викторовна, как вам удается совмещать столько различных направлений?

Все дело в том, что я отношусь к своей работе как к хобби! А для любимого дела всегда находится время. И вообще, я принадлежу к тем людям, которым интересно жить. Мне нравится начинать что-то новое в разных сферах жизни, нравится делиться своими знаниями с другими и держать руку на пульсе событий. Возможно, именно поэтому наша компания всегда находится в состоянии активного развития. Появляются новые проекты, осваиваются новые технологии — и это лучшее в ее работе.

➤ Недавно ювелирный холдинг «Алтын» в очередной раз прошел

аудит на соответствие международному сертификату ISO 9001:2015. Что это значит для вас?

Да, «Алтын» ежегодно проходит сертификацию на соответствие этому международному стандарту качества. Это всегда очень серьезное испытание, что-то вроде экзамена на качество работы. Сертификат ISO 9001:2015 означает, что компания обеспечивает контроль качества изделий на всех этапах выпуска продукции. Причем подтверждается не только качество производимых изделий, но и качество работы всего предприятия в целом. Тщательный аудит всей документации, а также производственных и торговых процессов проводят независимые эксперты аккредитованных международных организаций. На этот раз они вновь подтвердили, что изделия и услуги «Алтына» отвечают всем международным стандартам. И компания по праву этим гордится! Кстати, немаловажно, что сертификат ISO 9001:2015 — еще и важный аргумент при участии в государственных тендерах.

➤ На протяжении нескольких десятилетий ювелирный холдинг «Алтын» остается одним из самых успешных предприятий в Средней Азии. В чем ваш секрет?



С самых первых дней мы стараемся придерживаться в нашей компании принципа «качественное оборудование = качественные украшения». Ювелирные заводы «Алтын» оснащены флагманской техникой — швейцарской, немецкой,

итальянской: сертифицированное оборудование для аффинажа от компании ВТТ, вакуумные индукционные установки с системой вибрационного литья Indutherm, автоматизированное оборудование для лазерной пайки Laserstar, линии по производству цепей, конечно, Sisma и Fasti. На каждом этапе, от эскизов и STL-файлов до выпуска готовой продукции, внедряются самые передовые технологии.



➤ Какое новое оборудование появилось в «Алтыне» в последнее время?

Производственная база «Алтына» обновляется постоянно. Например, недавно мы запустили инновационный комплекс для обручальных колец, который включает в себя вакуумную установку непрерывного литья Indutherm SS 400, цифровое оборудование для волочения и протяжки трубчатых заготовок, автоматизированные гидравлические станки для изменения размера, оборудование для резки трубчатых заготовок и нанесения высокоточной алмазной грани на различные поверхности. Это позволило заводам «Алтын» рекордно быстро создавать кольца премиального качества различных форм и дизайна: и модный сегодня синтеринг (технология создания колец из комбинированного золота), и матирование, и сатинирование, и ажур, и орнамент, и рельеф, и любые драгоценные вставки...



► **Что сейчас на пике популярности у молодоженов? Какие украшения?**

Прежде всего кольца из комбинированного золота, белого, желтого или красного. Каждый металл имеет свои уникальные характеристики и эстетическое воздействие, поэтому выбирать что-то одно сейчас совсем не обязательно. И комбинированные обручальные кольца все чаще становятся символом союза разных, но ставших единым целым влюбленных. В моде также футуристический дизайн, стиль хай-тек, эксперименты с геометрией. Модные тренды отражаются в мягких изогнутых формах обручальных колец, смелых вставках и угловатых формах. Обручальные кольца все чаще становятся настоящими произведениями искусства.

► **На какие еще ювелирные тренды вы посоветовали бы обратить внимание?**

В первую очередь на авторские дизайнерские украшения. Мода на них возвращается. Топовые дизайнеры вспомнили о том, что на протяжении веков ювелирные украшения не сходили с конвейера и не повторялись, а создавались только эксклюзивно и только по индивидуальному заказу. И вот спустя годы покупатели вновь хотят, чтобы их украшения были такими же уникальными, как они сами! Каждое дизайнерское украшение — это плод длительного поиска материалов, подбор идеальных, именно для этого изделия созданных природой камней, и наконец, самой работы мастеров-профессионалов. Авторские изделия — настоящие произведения искусства! И я рада, что на ювелирном заводе «Алтын» покупатели могут заказать эксклюзивные украшения, в том числе самые сложные по исполнению и художественному замыслу.

► **Вы верите, что такие изделия обладают особой энергетикой?**

Безусловно! Да, конечно, есть масса способов заявить миру о себе, но украшения — один из самых ярких. С помощью украшений мы транслируем

свою индивидуальность и свободу самовыражения. Это наша история, рассказанная визуально. Иногда — история нашего настроения. А если авторские украшения становятся фамильной ценностью, то они могут рассказать историю целой семьи и даже рода... Кстати, недавно, созданное в «Алтыне» авторское кольцо Strawberry under the sun получило престижную награду конкурса Uzbekistan Jewellery Awards на Первой премиальной международной выставке Uzbek Jewellery Fair 2023 в Ташкенте. А сам ювелирный холдинг был награжден за вклад в формирование будущего ювелирной отрасли. Интересно, что в этом дизайнерском украшении отражена и еще одна набирающая обороты тенденция: использовать в качестве вставок не только драгоценные камни, но и оригинальные полудрагоценные. Кроме рубинов и бриллиантов, дизайнеры «Алтына» использовали в нем зеленые демантоиды, а образом солнца стал великолепный крупный цитрин.

► **Насколько мы знаем, в «Алтыне» при желании можно отдельно приобрести инвестиционные камни. Какие из них, на ваш взгляд, заслуживают особого внимания?**

Как всегда, самыми востребованными остаются бриллианты, сапфиры, рубины и изумруды — так называемая драгоценная классика. Но в последнее время возник активный спрос и на такие полудрагоценные камни, как, например,

аквамарины, турмалины, морганиты и танзаниты. К слову сказать, любые драгоценные и полудрагоценные камни — отличная инвестиция, которая не содержит никакого риска. Это капитал, который всегда можно вывезти в любую точку планеты. И очень важно при этом, что такой капитал при желании может приобрести вид великолепного украшения!

► **Покупатели «Алтына» уже начали вкладывать деньги в уникальные камни?**

Самые дальновидные — да! Начали не только вкладывать деньги в инвестиционные камни, но и создавать свои собственные шедевры, используя опыт и мастерство художников и 3D дизайнеров компании. Сам процесс создания украшения в этом случае занимает от двух недель до нескольких месяцев. Все зависит от сложности изделия, местонахождения камня и сроков его доставки, потому что поиск лучших камней ведется буквально по всему миру. Но это того стоит! Цена такого эксклюзивного украшения будет расти с ростом цены камня, драгоценного металла и спроса коллекционеров.

► **В своих магазинах «Алтын» представляет только собственные дизайнерские украшения или также изделия других брендов?**

«Алтын» имеет положительный опыт работы с премиальным авторским российским брендом Izmistiev Diamonds, победителем многих престижных российских и международных конкурсов ювелирного искусства, и готов расширять сотрудничество с другими известными дизайнерами стран ЕАЭС, включая российских. К тому же помимо собственного интернет-магазина ювелирный холдинг «Алтын» имеет торговые площадки как в столицах Кыргызстана и Казахстана, где особенное отношение к золотым украшениям всегда было важной частью национальных традиций, так и при аэропортах этих стран в зоне дьюти-фри. Благодаря этому





наши магазины популярны не только у местного населения, но и у туристов из соседнего Китая, а также Индии и Ирана. И я очень надеюсь на то, что на стыке таких разнообразных потребительских предпочтений может возникнуть еще немало совместных проектов по продаже неординарных изделий. Мы открыты для партнерства!

► **Продолжает ли «Алтын» расширять ассортимент золотых декоративных слитков и монет?**

Конечно, ведь сегодня это самый удобный способ инвестирования в золото! И ключевое преимущество покупки физического золота в форме слитков и монет заключается в том, что мы владеем золотом, которое находится за пределами финансовой системы. Если на банковские монеты и слитки многие государства налагают различные ограничения, то у декоративных монет и слитков таких ограничений нет. А при желании покупатели могут позже обменять их на золотые украшения в «Алтыне» или получить обратно свои деньги по текущему курсу золота на Лондонской бирже.

► **Как вы считаете, существует ли более безопасное средство сбережения, чем золотые слитки?**

На мой взгляд, нет. В нашем беспокойном мире золото остается одним из самых надежных активов. Особенно если мы хотим спасти свои деньги от обесценивания. Резервные валюты деградируют, а золото сохраняет свою

ценность на протяжении столетий. Тот же американский доллар за 50 лет девальвировался относительно золота в 60 раз! И это исторический процесс... Любые валюты, не привязанные к валютным активам, будут терять свою ценность, а реальные активы будут дорожать. Да, конечно, курс драгоценного металла также подвержен краткосрочным колебаниям, однако в долгосрочной перспективе вложения стабильно показывают свою прибыльность. Поэтому и во время мировых экономических кризисов, и в период противостояния сверхдержав, и в шаткие «коронавирусные» времена хранить деньги надежнее всего в драгоценных металлах. Золото всякий раз подтверждает свою способность служить надежным убежищем!

Еще одно преимущество золота заключается в том, что покупатели приобретают физический актив, который могут дарить и передавать по наследству! Поэтому в «Алтыне» на сегодняшний день уже разработано и изготовлено более 300 эскизов монет и слитков в различной стилистике. А в арсенале производственного оборудования завода «Алтын» появились итальянские туннельные электропечи IECO, печи для производства гранул IECO, гидравлические прессы и автоматизированные механические вальцы Mario Di Maio. Эти габаритные и внушительные по своему внешнему виду станки позволили в короткие сроки наладить в «Алтыне» выпуск декоративных слитков и монет,

отвечающих всем международным техническим стандартам.

► **Насколько мы знаем, в изготовлении слитков, монет и наградных знаков ювелирный холдинг «Алтын» успешно сотрудничает с государством.**

Да, и это, безусловно, очень прогрессивная тенденция для всей ювелирной отрасли! В режиме государственно-частного партнерства уже создано предприятие ОсОО «Кыргызалтын Ювелирпром» с участием государственного акционерного общества «Кыргызалтын» и ОсОО «Кыргызский ювелирный завод «Алтын». И хотя «Кыргызалтын Ювелирпром» молодое предприятие, оно уже зарекомендовало себя надежным бизнес-партнером, стало изготовителем государственных наград



по заказу Управления делами Президента Кыргызской Республики. Это орден «Баатыр Эне» и медаль «Эне Данкы», которыми в Кыргызстане награждают матерей-героинь, а также высшие знаки отличия: «Эмгек Баатыры» — за выдающийся вклад в развитие страны и «Ата-Мекен Баатыры» — за подвиг, совершенный при исполнении воинского или служебного долга.

По такому же принципу создано и ОсОО «Кыргызсергер.kgz». От имени государства в нем выступило ОАО «Кыргызиндустрия», а со стороны бизнеса — ювелирный завод «Алтын». Данный проект нацелен на развитие рынка инвестиционного золота в виде монет и слитков. Кроме того, планируется обновление ювелирной оптово-розничной сети как внутри страны, так и за рубежом.



► **Вы возглавляете Ассоциацию ювелиров ЕАЭС. Значит ли это, что вы объединяете интересы ювелиров из всех стран Евразийского союза и представляете их интересы?**

Да, именно так. Наша Ассоциация регулярно поднимает вопросы интеграции ювелирной отрасли всего Евразийского экономического союза для ее сохранения и развития. С этой целью мы вошли в состав учредителей Евразийского ювелирного экспортного бюро, основная цель которого — повысить заинтересованность ювелирных компаний в евразийской интеграции для наращивания экспортных поставок ювелирной продукции в страны Юго-Восточной Азии и другие азиатские регионы. Ведь обеспечить выгодные условия поставок отдельным производствам иногда бывает просто не под силу. Именно поэтому мы приветствуем политику субсидирования кредитных



процентных ставок для кооперационных проектов в промышленности, которую осуществляет Евразийский межправительственный совет.

Так, только на 2024 год фонд субсидиарной поддержки запланирован в объеме до 1,8 млрд рублей! Это очень хороший сигнал и один из возможных механизмов для выхода ювелирной продукции на рынки третьих стран, а также объединения ювелиров ЕАЭС в сильный конгломерат. Эксперты нашей Ассоциации уже подготовили проект бизнес-плана, инициировали рассмотрение этого вопроса в Евразийском экспортном бюро и сейчас совместно с коллегами из бюро готовят консолидированную позицию для подачи в Евразийскую экономическую комиссию.



► **Вы были одним из спикеров Третьего международного женского бизнес-форума в Кыргызстане, на котором получили орден «Почетный гражданин Евразийского союза государств» за большой личный вклад в социально-экономическое развитие. А какие вопросы вы поднимали в своем выступлении на форуме?**

Конечно же, в первую очередь говорила об украшениях! Сегодня внимание к ним проявляют не только женщины, но и правительство практически всех стран ЕАЭС. Драгоценности становятся символами не только красоты, но и экономического развития. Поэтому я говорила, что на повестке дня ювелирной индустрии ЕАЭС сейчас два вопроса: во-первых, развитие внутреннего рынка ювелирных изделий; во-вторых, увеличение экспорта евразийской ювелирной продукции на мировой рынок. И Ассоциация ювелиров стран ЕАЭС, которую я возглавляю, активно вовлечена в эти процессы.

Сегодня огромные возможности для всей ювелирной отрасли открывает цифровизация. Эксперты нашей Ассоциации вместе с коллегами из государственных структур работают над масштабированием успешных проектов России и Беларуси на все евразийское пространство. Ну и, конечно же, еще одно важное направление развития — это электронная торговля. Уже создан единый евразийский ювелирный маркетплейс, и наша Ассоциация заинтересована как можно скорее подключить к нему ювелиров Кыргызстана.

► **Как вам удается находить время еще и для научной работы? Насколько мы знаем, после защиты кандидатской вы продолжили обучение?**

Да, я поступила в докторантуру, и моя научная работа тесно связана с моей деятельностью в ювелирной сфере. В будущем исследовании я планирую продолжить тему моей кандидатской диссертации о формировании и развитии региональных туристских кластеров в Кыргызской Республике, раскрыть ее более глубоко и всесторонне. Соответственно хотелось бы еще ближе связать это развитие с продвижением национальных ювелирных брендов. Ведь ювелирный туризм — это одно из популярных направлений шопинг-туризма, и возможности для него у Кыргызстана как у страны с собственной золотодобывающей промышленностью, есть, и они огромные!

► **Вы создали цикл передач о ювелирных украшениях и выступаете в нем в качестве ведущей. Когда вы все успеваете?**

Все, что любишь, не кажется трудным. А я очень люблю особую атмосферу ювелирного мира, его магию, высокую точность и полет фантазии. Люблю наблюдать, как рождаются и воплощаются новые идеи. У ювелирной моды есть своя философия, и мне нравится открывать ее людям, увлеченным, как и я, ювелирным искусством.

► **Расскажите, пожалуйста, как складывается жизнь ваших детей?**

Старшая дочь Лиза после окончания бакалавриата на факультете дизайнера ювелирных украшений в Istituto Europeo di Design, а затем магистратуры знаменитого Istituto Marangoni в Милане выпускает собственные линии украшений в качестве креативного директора завода «Алтын», успешно развивает свой бренд украшений EL Piercing Jewelry.



Фирменные магазины ее бренда уже работают в Москве и в Санкт-Петербурге. Мне очень приятно, что творчество Лизы специалисты считают действительно ярким словом в молодежном ювелирном искусстве. А то, как она постоянно развивается в профессиональном плане, вызывает у меня безусловное уважение. В конце прошлого года Лиза параллельно закончила самый престижный в мире курс при Gemmological Institute of America и получила диплом профессионального геммолога — graduate gemologist. А поскольку ювелирный завод «Алтын» является членом Американской торговой палаты, то Лиза планирует и дальше строить свою карьеру в Соединенных Штатах, организовав там компанию по продаже ювелирных украшений. На данный момент она уже получила разрешение на работу в США и подала документы на получение Green Card EB-1 — так называемой визы талантов, то есть вида на жительство для выдающихся профессионалов в своей области.



► **А чем занимаются ваши младшие дети?** Дочь Вера после окончания университета в Женеве по специальности «бизнес-администрирование» и получения швейцарского гражданства два года проработала в Швейцарии, занимаясь администрированием и HR-консалтингом в одной из известных швейцарских частных школ. А сейчас она планирует использовать этот опыт, чтобы помогать сестре развивать ювелирный бизнес в Америке.

Моему сыну Вальдемару недавно исполнилось 11 лет, и у него очень насыщенная жизнь. Он занимается музыкой, плаванием, конным спортом, тхэквондо, кикбоксингом, с двух лет изучает английский, французский, китайский и киргизский языки. Кроме этого он профессионально занимается рисованием и с подачи старшей сестры осваивает модное сейчас направление цифрового рисунка на графическом

планшете. При этом он параллельно учится в двух школах: в шестом классе американской Oxford International School, где обучение проходит на английском языке, и заочно в пятом классе классического пансиона при МГУ имени М. В. Ломоносова, где в свое время учились и мои старшие дочери. Тянуть две школы одновременно, конечно, нелегко, но пока он справляется!

Несмотря на напряженный график моего ребенка, я стараюсь периодически брать его с собой в рабочие поездки. Посещение музеев и достопримечательностей превращается для нас в живые уроки истории и искусства. А недавно мы с сыном получили французскую национальную визу типа D — вид на жительство во Франции. Это открывает новые горизонты для путешествий и новые возможности для развития семейного бизнеса!

► **Не так давно вам вручили престижную международную награду Quality Achievements Awards 2023. Ваш сын тоже присутствовал вместе с вами на этой церемонии?**

Да, ювелирный холдинг «Алтын» стал лауреатом Quality Achievements Awards 2023, которую присуждает ESQR — Европейское общество исследований качества, швейцарская организация, которая отмечает передовой опыт, лидерство, технологические инновации и достижения в области качества по всему миру. Награда присуждена «Алтыну» наряду с другими организациями, доказавшими свою приверженность качеству на практике. Это очень важно для нашей компании, потому что именно стремление к совершенству было двигателем развития «Алтына» с момента его основания! Я была приглашена в качестве спикера на Международную конференцию ESQR, которая в этом году проводилась в Дубае. Участие в ней также принимали международные компании, государственные организации, бизнес-персоны, эксперты и профессионалы в области качества со всего мира. А поскольку конференция совпала по времени со школьными каникулами моего сына, организаторы мероприятия в порядке исключения разрешили мне взять ребенка на церемонию вручения награды.

► **Насколько мы знаем, йога и фитнес уже давно в сфере ваших интересов. А как возникла идея издать собственную кулинарную книгу?**

Все получилось как-то само собой. Ведь для женщины очень важно как можно дольше сохранять молодость, и годы опыта сделали меня экспертом в области красоты и здоровья! Свою первую книгу из серии «Как в 50 выглядеть на 30» я

в шутку называю наследием пандемии, потому что активно снимать кулинарные видео начала именно в период карантина. Изучала кулинарные традиции разных народов и основы диетического питания, чтобы найти самые лучшие рецепты. А заодно готовила для своей семьи полезную еду! Поэтому в своей книге я собрала все секреты и фишки здорового питания.

Также мне очень хотелось показать на своем примере всем своим знакомым и рассказать будущим читателям о том, как, придерживаясь в еде вегетарианских принципов, питаться разнообразно и самое главное вкусно! К тому же все блюда из моей книги состоят из недорогих и абсолютно доступных продуктов, что в наше непростое время тоже очень актуально. Мои рецепты просты, а блюда не требуют много времени на их приготовление. Именно поэтому я обожаю готовить в мультиварке: стоит лишь порезать овощи, насыпать крупы, закрыть крышкой, и через полчаса, максимум час — все будет готово!



Плюс в мультиварке работают функции подогрева и отсрочки старта, что тоже очень удобно при нашей нынешней загруженности.

► **И результат налицо! Вы сами лучшая иллюстрация для своей книги — вам больше 30 дать просто невозможно!**

Спасибо! Мне очень приятно это слышать!

► **Антонина Викторовна, и в завершение нашей беседы, что вы могли бы пожелать нашим читателям?**

Мне кажется, что в непростое время, в которое мы сейчас живем, нам всем стоит пожелать удачи! А она обязательно придет, если заниматься любимым делом и находить время для своего развития, чтобы сделать свою жизнь более полноценной — во всех смыслах. Ну и, конечно, всем нам стоит почаще носить наши любимые украшения!

Отчет по гендерным облигациям ЗАО «Банк Азии» успешно прошёл аккредитацию



ЗАО "Банк Азии" с гордостью объявляет о завершении успешной проверки своего первого пост-эмиссионного отчета по социальным гендерным облигациям.

Этот отчет был выпущен в соответствии с Принципами социальных облигаций Международной ассоциации рынков капитала (ISMA) и внутренней политикой банка в области социального финансирования.

Проверка отчета была осуществлена Центром зеленых финансов МФЦА (GFC), который также подтвердил аккредитацию "Банк Азии" в качестве единственной компании в Центральной Азии.

В своем отчете "Банк Азии" представил результаты программы поддержки женщин-предпринимательниц, отражая ключевые показатели социального эффекта, включая создание рабочих мест и улучшение условий труда.

Подробнее с отчетом можно ознакомиться, перейдя по [ссылке](#).

**Центр зеленых финансов МФЦА (ЦЗФ) был создан для содействия развитию зеленых финансов в Казахстане и Центральной Азии. Основная цель – привлечь инвестиции в устойчивую экономику с использованием таких финансовых инструментов, как зеленые, социальные облигации и кредиты. ЦЗФ также оказывает стратегическое и бизнес-консультирование в области зеленых финансов и устойчивого развития государственным органам и организациям, а также частным компаниям. ЦЗФ помогает потенциальным эмитентам/заемщикам, инвесторам и участникам рынка в привлечении устойчивого финансирования на рынке капитала.*

Veeline вносит вклад в цифровое развитие Кыргызстана



Сотовый оператор Veeline Кыргызстан принял участие в I Республиканском молодежном IT-форуме, который стартовал 29 февраля в Бишкекском государственном университете имени К. Карасаева.

Масштабное двухдневное мероприятие от Министерства цифрового развития Кыргызской Республики собрало ведущих экспертов и специалистов в области информационных технологий, представителей госорганов, IT-компаний, банков и сотовых операторов, а также учащихся вузов.

Наряду с другими участниками Veeline выступил с презентацией — как компания, которая более 25 лет работает на благо общества и привносит международный опыт в цифровую трансформацию страны. Специалисты Veeline поделились опытом в области развития и продвижения цифровых технологий, рассказали о роли девушек в IT-сфере, а также ответили на вопросы студентов. Самые активные слушатели получили призы от компании.

Veeline уверен, что цифровое будущее Кыргызстана — в руках тех, кто смело вкладывает свои идеи и таланты в развитие технологий. Поэтому компания неустанно вносит свой вклад в цифровизацию страны, открывает новые возможности для общества через свои цифровые проекты и создает рабочую среду, где каждый сотрудник может раскрыть свой потенциал.

FINCA Банк присоединился к программе финансирования зеленой экономики - KyrSEFF III



Официальная церемония подписания документов о сотрудничестве между Европейским банком реконструкции и развития (ЕБРР) и ЗАО "FINCA Банк" состоялась 29 февраля 2024 года в рамках весенней сессии программы KyrSEFF III.

Партнеры договорились о кредитовании малого и среднего бизнеса и домохозяйств по всей стране. Эта инициатива должна повысить способность нашей страны решать экологические проблемы. Используя эту программу, совместными усилиями мы поможем кредитованию стать полезным инструментом в продвижении более зеленого будущего страны", - заявили организаторы.

Отметим, что ранее ЗАО "FINCA Банк" успешно реализовал совместные проекты с программой KyrSEFF, в рамках которых общественности были представлены полезные кредитные механизмы, направленные на повышение энергоэффективности домохозяйств и промышленных объектов бизнеса.

"Олимпийское золото" акция от Оптима Банка и Visa!

Оптима Банк совместно с международной платежной системой Visa объявляет о начале масштабной акции «Олимпийское золото в Париже»!

Впервые в истории, акция пройдет в формате квеста в мобильном приложении, где каждый сможет принять участие и получить возможность выиграть ценные призы: iPhone 15PRO Max, сертификат на путешествие и поездка в Париж на Олимпийские игры этим летом!

Акция пройдет с **18 марта по 27 мая 2024 года**, принять участие могут абсолютно все желающие. Условия простые - необходимо иметь карту Visa Оптима Банка и мобильное приложение Optima24.

Обновляйте Optima24 до последней версии.

Участвуйте в квесте, выполняйте ежедневные и еженедельные задания, зарабатывайте медали и получайте призы по итогам трех периодов!

Как принять участие в акции, если у вас нет карты Visa Оптима Банка?

1. Откройте карту Visa Оптима Банка онлайн (на сайте) или в любом отделении банка на территории Кыргызстана.
 2. Установите приложение Optima24, зарегистрируйтесь.
 3. Выберите карту Visa с которой будете участвовать в акции (внимание, в акции участвует только 1 платежная карта 1го физического лица).
 4. Выполняйте ежедневные квесты и задания, нажав кнопку "Olympic Games" на главном меню приложения.
- Ежедневные задания необходимо выполнять до 24:00 текущего дня.
5. Собирайте медали и выигрывайте призы!

Подробнее:

Победителем главного приза - поездки в Париж на Олимпийские игры станет пользователь, набравший наибольшее количество медалей в течение всего периода акции (18.03.2024-27.05.2024). Акция будет разделена на 3 периода, по истечению каждого периода будут выявляться победители и награждаться промежуточными призами. Начать участие в акции могут абсолютно все, в любой из периодов акции. Если есть действующая карта Visa Оптима Банка, можно участвовать без открытия новой карты, необходимо выбрать 1 платежную карту, с которой пользователь будет выполнять задания.

Требования к участникам:

- Лица старше 18 лет;
- Резиденты Кыргызской Республики.

#ВПЕРЕДЗАЗОЛОТОМ с " Оптима Банком"!

Подробнее об условиях акции в оферте на сайте www.optimabank.kg Лицензия НБКР №018

ЗАО «Кыргызский Инвестиционно-Кредитный Банк» (КИСВ) профинансировал проект «Санарип 50+» Международного общественного фонда «Инициатива Розы Отунбаевой»



Основная цель проекта - создать центры, в которых будет доступно получение знаний по информационно-коммуникационным технологиям (ИКТ), а также обеспечить благоприятные условия для проведения обучающих тренингов по ИКТ и повышению квалификации.

27 февраля 2024 года в городе Бишкек состоялось открытие первого ресурсного центра в рамках проекта «Санарип 50+». В мероприятии приняли участие представители МОФ «Инициатива Розы Отунбаевой» и Болот Жунушев, координатор Экологической и Социальной ответственности, Корпоративного управления Кыргызского Инвестиционно-Кредитного Банка.

Проект «Санарип 50+» направлен на оказание содействия областным методическим центрам в Ошской, Жалал-Абадской, Нарынской, Таласской областях, с целью открытия или полноценного функционирования ресурсных центров. Это будет осуществляться путем предоставления необходимого оборудования и проведения обучающих тренингов по цифровой грамотности.

Областные методические центры были отобраны в результате запроса на наличие необходимого оборудования, а затем были выбраны для участия в проекте «Санарип 50+». В рамках проекта ресурсным центрам были переданы интерактивные панели, принтеры, бытовая техника, компьютеры и другое оборудование.

В рамках проекта «Санарип 50+» Международный общественный фонд «Инициатива Розы Отунбаевой» при финансовой поддержке ЗАО «Кыргызский Инвестиционно-Кредитный Банк» до конца февраля 2024 года планирует провести открытие 5-ти ресурсных центров.

КИСВ и ЕБРР профинансируют расширение официального дистрибьютора «Toyota Motor Corporation» в Кыргызстане



Кыргызский Инвестиционно-Кредитный Банк (КИСВ) заключил кредитное соглашение с Европейским Банком Реконструкции и Развития (ЕБРР) о выделении 4 миллионов долларов США для финансирования проекта по расширению ОсОО Автоцентр «Перекресток». Этот кредит будет направлен на повышение эффективности компании и увеличение оборота продаж.

ОсОО Автоцентр «Перекресток» было создано в 2003 году для предоставления услуг по ремонту автомобилей и продаже автозапчастей через станцию технического обслуживания, расположенную в южной части города Бишкек. В 2012 году компания стала авторизованным дилером Toyota Motor Corporation, став эксклюзивным региональным дистрибьютором по продаже автомобилей марки Toyota на территории Кыргызстана, а в 2020 году начала продажи автомобилей марки Lexus.

По итогам работы компании за прошлый год наблюдается значительный рост продаж, в связи с этим компания нуждается в увеличении оборотных средств для дальнейшего успешного развития.

Банк Компаньон Принял Участие в Ежегодном Собрании GABV



Банк Компаньон принял участие в ежегодном собрании Глобального Альянса Банковских Ценностей (GABV). Мероприятие проходило с 26 по 29 февраля в Падуе и Милане, Италия. В нем приняли участие член Совета Директоров Розанна Саркеева, Председатель Правления Черикбаева Маргарита и PR-менеджер Асанова Мадина. На встрече альянса присутствовали представители более 35 стран мира.

Председатель Правления Банка Компаньон, Маргарита Черикбаева, выступила с презентацией о деятельности Банка по развитию технологий и расширению доступа к финансовым услугам в Кыргызстане. Представители Банка участвовали в дискуссиях о ценности финансового сектора и технологий для трансформации общества, содействия миру и предотвращении вооруженных конфликтов.

Отметим, что Банк Компаньон вступил в членство GABV в апреле 2023 года и является единственной финансовой организацией в Кыргызской Республике, которая входит в ее состав.

GABV – это независимая сеть банков и банковских кооперативов, которая основана на общей миссии использования финансовых ресурсов для обеспечения устойчивого экономического, социального и экологического развития. Эта организация была основана в 2009 году десятью банками-первопроходцами, которые верили в необходимость более справедливой финансовой системы.

Основным результатом саммита стала декларация “Заявление о мире”, которая подготовлена на основании отчета GABV и банка “Этика” «Финансы для войны. Финансы для мира». Этот документ выдвигает важные тезисы о роли финансового сектора в смягчении военных конфликтов, а также подчеркивает необходимость прозрачности в финансировании оружейной промышленности.

Альянс призывает прекратить финансирование индустрии производства и торговли оружием, что является одним из основных источников вооруженных конфликтов в мире.

“Участие в ежегодном собрании Глобального Альянса Банковских Ценностей и подписание Миланской декларации являются важным шагом для Банка Компаньон в нашем стремлении к устойчивому развитию. Мы убеждены, что финансовый сектор играет ключевую роль в формировании мира и стабильности в мире, и мы готовы активно принимать участие в этом процессе. Наше участие в таких инициативах подчеркивает наше стремление к созданию лучшего и безопасного будущего для всех.” - Маргарита Черикбаева, Председатель Правления Банка Компаньон.

Эти шаги отражают стремление банков на основе ценностей, включая Банк Компаньон, к поддержке мира и устойчивого развития. В рамках членства в GABV, Банк Компаньон подтверждает свою готовность продолжать усилия по содействию миру и призывает другие финансовые институты в Кыргызстане и по всему миру присоединиться к этому движению в пользу мира и стабильности.

Doscredobank и Avosend вручили ценные подарки победителям Акции

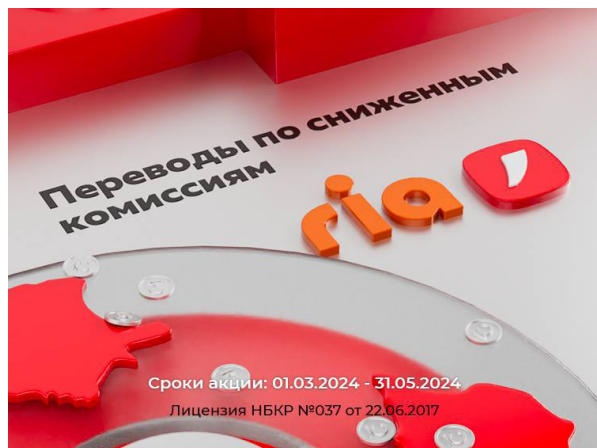


В Головном офисе Doscredobank состоялась торжественная церемония награждения победителей акции «Путешествие мечты с Doscredobank и Avosend». Банк вручил победителям ценные призы: сертификаты на покупку техники и главный приз — сертификат на путешествие на сумму 300 000 сомов.

“Благодаря этой акции от Doscredobank и сервиса Avosend, моя мечта о путешествии стала реальностью. Огромная благодарность команде Doscredobank и Avosend за такой шанс! Осуществление мечты — это поистине волшебное ощущение!” — делится впечатлениями Базарбаева Гульмира, обладатель главного приза сертификата на путешествие

В рамках Акции участникам, необходимо было получать денежные средства на карты Элкарт через сервис «Avosend» согласно официальным правилам. Напомним, всего было разыграно 10 ценных призов: 2 сертификата на путешествие и 8 сертификатов на приобретение техники.

Doscredobank и RIA Money Transfers



Специальное предложение для переводов в Европу из Doscredobank и RIA! Переводите деньги в отделениях Doscredobank через систему RIA Money Transfers в Германию, Францию, Италию и Испанию по сниженным тарифам!

- 1-100 EUR/USD - комиссия 2 EUR/USD!
- 101-500 EUR/USD - комиссия 3 EUR/USD!
- Свыше 501 EUR/USD - комиссия 1,45%!

Воспользуйтесь выгодным предложением! Отправляйте быстро, выгодно и надежно через Ria!

Период Акции: до 31/05/2024

Переводите сейчас и экономьте на комиссиях!

Дополнительную информацию можно найти на www.dcb.kg

Вода и финики для всех, кто соблюдает пост в священный месяц Рамадан!



Вода и финики доступны для всех, кто соблюдает пост в священный месяц Рамадан! Doscredobank поздравляет с началом священного месяца Рамадан и выражает поддержку своим постящимся клиентам. Вечером, когда наступает время разгрузки, в отделениях Doscredobank предоставляются финики и вода, чтобы помочь своим клиентам соблюдать традиции и сделать их пост более комфортным. Это проявление уважения и понимания к культурным и религиозным традициям наших клиентов, подчеркивающее приверженность банка поддерживать их во всех их усилиях, как финансовых, так и религиозных.

Страховая компания ЗАО «НСК» выплатила клиенту более 16 млн. сомов

По итогам последних четырех лет страховая компания «НСК» занимает первое место в рейтинге выплат страховых возмещений. Что подтверждает платежеспособность компании, добросовестное и своевременное исполнение обязательств перед своими клиентами. Это - основные критерии при выборе надежного партнера по страхованию.

29 октября 2023 года на автотрассе Алмата-Шымкент (Республика Казахстан) произошел страховой случай. Клиент оформил договор страхования грузов и в период действия договора на территории Республики Казахстан автовоз съехал с автотрассы и перевернулся. В результате чего был нанесен ущерб застрахованному грузу - шести новых автомобилей GEELY Monjaqo.

По результатам независимой оценки было установлено, что восстановительный ремонт не целесообразен. Ввиду чего было принято решение о выплате страхового возмещения в размере полной страховой суммы, которая составила 16 120 044,3 сомов.

В 2023 году страховая компания «НСК» выполнила обязательства перед своими клиентами по 3335 событиям, признанными страховыми случаями. Общая сумма выплат составила более 100 млн. сомов. Доверие к компании растет с каждым годом.

Компания не стоит на месте и уделяет большое внимание повышению лояльности, разрабатывая новые продукты страхования. Зимой этого года компания внедрила программу страхования от несчастных случаев в зимнее время года “Winter sport”. Данная программа покрывает расходы, связанные с несчастными случаями в горах и также включает в себя страхование лыжного инвентаря.

Также, компания активно принимает участие в культурном и спортивном развитии столицы, оказывая поддержку на различных соревнованиях и выставках. За последние месяцы компания приняла участие в поддержке соревнований в фитнес-клубах Karven и Worldclass, соревнований в конно-спортивной школе и ежегодной ювелирной выставке ORO.

Страховая компания «НСК» предоставляет широкий спектр услуг розничного и корпоративного страхования. В штате страховой компании «НСК» 24/7 трудятся сотрудники отдела медицинского страхования и опытная команда аварийных комиссаров.

НСК – надежная страховая компания!

Международная финансовая корпорация и компания «Тойбосс» обсудили вопросы сотрудничества



Делегация Совета исполнительных директоров Группы Всемирного банка в рамках своего визита в Центральную Азию посетила завод компании «Тойбосс» в селе Новопокровка Чуйской области. Представители делегации смогли ознакомиться с деятельностью компании, производством колбасных изделий, оценить новейшее оборудование и возможности цехов. Гостям рассказали о 15-летней истории группы компаний «Тойбосс», основных производственных показателях, а также планах развития. Стороны обсудили дальнейшее сотрудничество компании «Тойбосс» с Международной финансовой корпорацией (IFC), входящей в Группу Всемирного банка, по реализации инвестиционных и консультационных проектов с целью поддержки дальнейшего развития компании

«Международную финансовую корпорацию мы рассматриваем в качестве надёжного делового партнера. Наше сотрудничество станет ещё более мощным толчком для развития производства, — поделился мнением генеральный директор группы компаний «Тойбосс» Мырзабек Орумбаев.

В планах компании значатся строительство новых инкубаториев, расширение географии и ассортимента экспорта продукции. Все мясные изделия под маркой «Тойбосс» соответствуют требованиям ГОСТа и Халяль. Также производство компании соответствует требованиям стандартов ISO 22000:2005, ISO/TS 22002-1:2009, и программы сертификации систем пищевой безопасности FSSC 22000, а также принципам системы контроля безопасности пищевых продуктов HACCP.

В 2015-2017 годах IFC оказала содействие компании «Тойбосс» по внедрению системы управления безопасностью пищевой продукции в соответствии с требованиями FSSC 22000.

Лидер по страховым выплатам



По итогам 2023 года Страховая компания «Кыргызстан» осуществила страховые выплаты на сумму более 110 миллионов сомов и является одним из лидеров по данному показателю на отечественном рынке страхования. Возмещение получили крупные промышленные предприятия, недропользователи, предприятия авиационной отрасли, грузоперевозческие компании, компании HoReCa, тысячи автовладельцев и застрахованных лиц по добровольному медицинскому страхованию.

Размер реальных страховых выплат является основным фактором, который определяет надежность страховой компании и повышает уровень доверия населения к страховым организациям.

Если вы заинтересованы в получении качественных страховых услуг, звоните по тел. +996 312 383 636 или пишите на электронный адрес office@insurance.kg

FERMA FOOD – Первый И Единственный в Кыргызстане Формат Здорового Кейтеринга из Фермерских и Натуральных Продуктов



FERMA FOOD :

- ВКУСНАЯ, ПОЛЕЗНАЯ и КРАСИВАЯ ЕДА из натуральных и местных продуктов
- Авторское и сбалансированное меню, от специалиста по Целостному Питанию
- Всегда только свежие, высокого качества, без консервантов, усилителей вкусов и химических добавок ингредиенты
- Про заботу о вашем здоровье, про безопасность продуктов и их здоровое сочетание
- Про вкусную и свежеприготовленную еду
- Про креативную подачу, мелкие детали и внимательное обслуживание
- Завтраки, обеды, корпоративные встречи, семинары, приемы и коктейли, и другие мероприятия



FERMA FOOD предлагает разнообразное меню на Ваш выбор:

- без сахара и глютена
- без глютена и лактозы,
- только из растительных продуктов
- белково – растительное
- и другое меню под Ваши индивидуальные запросы

Мы рады ответить на все Ваши вопросы по номеру +996555877862, или на эл. адрес ecomadekg@gmail.com

Менеджер FERMA FOOD свяжется с вами и с радостью обсудит:

- Ваши кулинарные предпочтения и пожелания
- Ваш бюджет, точное место, время и количество гостей

Узнайте больше о Mobis!



Узнайте больше о Mobis! Мы специализируемся на создании современных IT-систем и мобильных приложений, которые оптимизируют бизнес-процессы. С момента основания в 2016 году мы успешно реализовали проекты для таких известных компаний, как KICB, Huawei, Honor, NovaClinic, Winrock International, УТРК, Giraffe Coffee и многих других. Партнерство с Red Petroleum помогает нам продолжать нашу миссию внедрения инноваций.

За последние полтора года сотрудничества с Red Petroleum компания претерпела значительные изменения, пройдя через цифровую трансформацию. Red Petroleum — это не только крупнейшая национальная сеть автозаправочных станций в Кыргызстане, охватывающая все 7 областей и входящая в топ-4 налогоплательщиков страны, но и создатель уникальной экосистемы, направленной на улучшение опыта клиентов. Управляя более чем 185 АЗС по всей стране, Red Petroleum активно внедряет инновационные технологии, чтобы обеспечить клиентам более удобные и эффективные услуги.

Центральным элементом стала программа лояльности в приложении RedPay, которая сделала процесс начисления баллов проще и привлекла более 350,000 пользователей благодаря удобным функциям и привлекательным предложениям, укрепив лояльность к бренду и увеличив LTV. В результате работы квалифицированных IT-специалистов система оптимизирована и функционирует без необходимости больших серверных мощностей.

Для юридических лиц доступны такие функции, как топливные талоны, заказ топлива с доставкой и полная отчетность по заправкам, что делает его удобным.

RedMarket — маркетплейс автотоваров внутри приложение RedPay с доставкой по всей стране. Покупатели получают кешбэки за покупки и другие выгодные предложения. Продавцы могут самостоятельно управлять ассортиментом товаров, контролировать складской остаток и запускать акции для привлечения аудитории внутри маркетплейса.

В рамках стратегии развития, в Red Petroleum активно используется продвинутая реферальная программа, а также функционал для организации масштабных конкурсов и акций, направленных на стимулирование выбора наших автозаправочных станций. Одной из значимых акций, проведенной в августе 2023 года, стала участие более 100 000 человек, с двумя квартирами в качестве главных призов.

Оцифровка клиентской базы стала неотъемлемой частью подхода к улучшению сервиса. Она позволяет анализировать предпочтения пользователей и разрабатывать новые продукты, которые наиболее точно соответствуют их потребностям в рамках экосистемы Red Petroleum.

Мы, команда Mobis, гордимся нашим партнерством с Red Petroleum и рады внести свой вклад в этот впечатляющий путь трансформации.

Mobis

Разработка IT-систем и мобильных приложений для автоматизации и оптимизации бизнес-процессов.

ОсОО «Мобильные решения»

Кыргызская Республика г. Бишкек, ул. Токомбаева 9А, БЦ Лондон, 3-этаж

info@mobis.kg

<https://mobis.kg>

+996 555 708899

Тайганы в Ташкенте



Баскетбольные команды BIS очень хорошо выступили на турнире CABCS 2024 в Ташкенте. Они продемонстрировали большое мастерство и решимость в течение всех игр.

Команда мальчиков до 19 лет столкнулась с жесткой конкуренцией, но все равно финишировала четвертой, продемонстрировав стойкость и спортивное мастерство.

Команда мальчиков до 15 лет продемонстрировала отличную игру и заняла третье место, проявив великолепную командную работу и мастерство.

Также 3-е место в соревновании заняла команда девочек до 15 лет, подтвердив свою конкурентоспособность и преданность игре.

Команда девочек до 19 лет продемонстрировала выдающиеся результаты, заняв второе место и внесла значительный вклад в успех нашей школы.

Суммарно команды BIS провели 26 матчей, в 14 из которых одержали победу. Это поместило BIS в тройку лучших школ, наряду с TSIS (Казахстан) и TIS (Узбекистан).



Doscredobank: Менеджер Департамента зеленого финансирования



Чем предстоит заниматься:

- Поддержка и реализация мероприятий стратегии развития зеленого финансирования и инициатив устойчивого развития,
- Содействие в установлении контактов с международными партнерами, инвесторами и донорами
- Взаимодействие с государственными и международными организациями,
- Участие в разработке и проведении проектных фандрейзинговых акциях и иных соответствующих мероприятиях,
- Проведение анализа рынка и сбора данных в соответствующих областях.

Ожидания от кандидатов:

- Высшее образование в сфере бизнес-администрирования, экологического менеджмента/климатологии, управления проектами и других смежных областях,
- Знание законодательства о ФКУ, законодательных и нормативных актов НБКР,
- Опыт работы в банковском секторе на аналогичных или смежных областях будет преимуществом,
- Знание современных методов разработки и реализации проектов,
- Опыт работы по разработке нормативных правовых документов,
- Владение грамотной письменной и устной речью на английском, русском и кыргызском (предпочтительно) языках,
- Сильные коммуникативные навыки,
- Умение работать в режиме многозадачности, самоорганизация и выполнение задач в срок.

Резюме отправлять на почту: hr@doscredobank.kg

Doscredobank: Менеджер Службы комплаенс контроля



Чем предстоит заниматься:

- Контроль и анализ платежей клиентов;
- Составления отчетов по комплаенс рискам;
- Разработка и анализ внутренних нормативных документов.

Ожидания от кандидатов:

- Опыт работы в комплаенс службе Банка не менее 5 лет
- Опыт работы по разработке нормативных правовых документов.
- Опыт работы в комплаенс рисках не менее 1 года.
- Знание пакета MS Office (Word, Excel) на уровне опытного пользователя.

Резюме отправлять на почту: hr@doscredobank.kg

Doscredobank: Риск-менеджер Службы риск менеджмента



Чем предстоит заниматься:

- Участие в анализе и оценке кредитных и операционных рисков и управление ими, выявление угроз возникновения потерь и определение источников возникновения рисков;
- Разработка и реализация мероприятий по предотвращению/минимизации рисков
- Разработка и внедрение мер и процедур реагирования и минимизации рисков;
- Подготовка и предоставление соответствующей отчетности.

Ожидания от кандидатов:

- Наличие высшего образования;
- Знание законодательства о ФКУ, законодательных и нормативных актов НБКР, а также положений и инструкций в области ПФТД/ЛПД;
- Знание рисков, связанных с осуществлением дистанционных услуг;
- Знание основ инструментов риск менеджмента;
- Умение анализировать бизнес процессы на предмет наличия рискованных зон;
- Разработка и внедрение мер и процедур реагирования и минимизации рисков;
- Подготовка и представление отчетности по управлению рисками;
- Навыки работы с большим объемом информации
- Аналитическое и критическое мышление.

Резюме отправлять на почту: hr@doscredobank.kg

Персональный Бизнес Ассистент для руководителя

Привет друзья, ищу Персонального Бизнес Ассистента для руководителя (для себя), который поможет облегчить мой бизнес, социальные и личные обязанности.



Некоторые требования:

- создание автоматизированного управление расписанием деловых встреч, переговоров, личных событий и мероприятий руководителя;
- коммуникация и переговоры: анализ электронной почты на предмет важных писем и запросов и способность генерировать ответы на примере предыдущих; сообщений, взаимодействие с партнерами и клиентами при необходимости;
- возможность сопровождать руководителя на встречи при необходимости;
- взаимодействие и управление контактами руководителя: управление списком контактов, обновление данных о деловых партнерах, клиентах и связях;
- создание базы данных и поддержание ее актуальности;
- подготовка документов, отчетов;
- оформление презентаций для важных встреч, выступлений и презентаций

- **Управление задачами:** умение выставлять приоритеты, организация проектов (по всем направлениям бизнес и личного характера) и отслеживание результатов исполнения –
 - **Аналитика и отчетность:** отслеживание СМИ по всем направлениям деятельности руководителя и подготовка кратких отчетов на еженедельной основе
 - **Закупки и заказы:** способность делать необходимые закупки и заказы, мониторинг и управление запасами и ресурсами, организация доставки
 - **Планирование поездок:** от заказа билетов до организации поездок и встреч
- Обеспечение гарантированной конфиденциальности и безопасности любой личной и деловой информации;

Необходимые качества:

- организованность ;
- порядочность и честность;
- ответственность;
- проактивность в рамках возложенных задач;
- умение предвидеть потребности и решать незамедлительно;
- техническая грамотность;
- умение использовать современные технологии, работать с приложениями и инструментами управления проектами и задачам;
- адаптивность и умение реагировать в изменяющихся условиях и потребностях руководителя в сжатые сроки;
- аналитические навыки для сбора необходимой информации;
- хорошее знание письменного и устного английского языка на уровне достаточного для коммуникаций и ответы на письма;
- навыки сотрудничества для работы в команде.

Если вы обладаете всеми необходимыми качествами, у вас большое желание быть полезным/ой, учиться новому и прокачивать свои навыки Персонального Бизнес Ассистента, расширять свои знания и контакты и создать трамплин для своего дальнейшего роста, пишите по адресу: recr@el-group.com или на info@el-group.com с пометкой «Лучший Ассистент для Руководителя»

Ждем следующие ваши документы:

1. Резюме
2. Сопроводительное письмо: с описанием своего опыта, образования, и желания подать на данную позицию: почему вы лучший и подходите на данную позицию?

Условия работы:

- гибкий график - онлайн и оффлайн
- комп пакет обсуждается при личной встрече

ЧЛЕНЫ АМСЧАМ КЫРГЫЗСТАН AMCHAM KYRGYZSTAN MEMBERS

КАТЕГОРИЯ PLATINUM CATEGORY



КАТЕГОРИЯ

GOLD

CATEGORY

GLOBALINK INTEGRA
LOGISTICS ENGINEERINGKYRGYZSTAN
1991 INSURANCE COMPANYgreenlight
IT SOLUTIONS @ CONSULTING

BORUSAN CAT

FREEDOM
BROKER

ТОЙБОСС

KERAMIR

ТОЧКА
БЮРО БУХГАЛТЕРСКИХ УСЛУГОЛИМП
СТРОИТЕЛЬНАЯ КОМПАНИЯ

World Class

RAYAN
BUILDING
СТРОИТЕЛЬНАЯ КОМПАНИЯ

KPMG

AITIM
GROUP

КАТЕГОРИЯ

SILVER

CATEGORY

bakertilly

ElmirLink

Glovo?

Herbalife

A1 Project
Education | Consulting | MaintenanceECOMADE
NATURAL PRODUCTION
EXPORTERSFCHAIN
CORPORATION

SIERRA

Железобетонное
качество №1
ТАШ
ТЕМИРbiexpo
выставочная компанияEY
Building a better
working worldMART
BUSINESS CONSULTING

KRESTON

АВИААГЕНТСТВО
GLAVTOUR

Grant Thornton



IWEX

CARAVAN
LOGISTICS
CARAVANLOGISTICS.COMKYRGYZ
CONCEPTCIC
COMMUNITY
INTERNATIONAL
CONSULTING

mobis

ТУНУКЕ
ЦЕНТР КРОВЕЛЬНЫХ МАТЕРИАЛОВFORESTER
The distributor in Kyrgyz Republic

ATS Group

LEX
Law FirmТОЙБОСС
СЭНДВИЧ

SARATAN

HONORARY

NON-COMMERCIAL

British Embassy
BishkekLiberté • Égalité • Fraternité
RÉPUBLIQUE FRANÇAISESchweizerische Eidgenossenschaft
Confédération suisse
Confederazione Svizzera
Confederaziun svizraEmbassy of Switzerland in the Kyrgyz Republic
Кыргыз Республикасындагы Швейцариянын Элчилиги
Посольство Швейцарии в Кыргызской РеспубликеEmbassy of Ukraine
in the Kyrgyz RepublicU.S. Embassy in
the Kyrgyz Republic

American University of Central Asia

TECHNICAL SCHOOL
OF INNOVATION
AICAInternational
Finance Corporation
WORLD BANK GROUPCROWN
AGENTSSOS CHILDREN'S
VILLAGES
A loving home for every childKAADLS
move logistics forwardUSAID
FROM THE AMERICAN PEOPLE

Контакты: Адрес:

+996 312 97 98 45
office@amcham.kg, ra@amcham.kg
www.amcham.kg720011, Кыргызская Республика,
г. Бишкек, ул. Абдрахманова 191, офис No119

/AmCham Kyrgyz Republic



/AmCham-Kyrgyz Republic



/AmChamkg