

BUSINESS INSIGHT

АМЕРИКАНСКАЯ ТОРГОВАЯ ПАЛАТА В КЫРГЫЗСКОЙ РЕСПУБЛИКЕ

Выпуск №81
Январь - Март 2026





SOCIAL MEDIA



AmCham News

- 5
 - Состоялось первое заседание Комитета Палаты в Кыргызской Республике по инновациям и цифровизации
 - Состоялась первая ознакомительная встреча Посла США в Кыргызской Республике с новым составом Совета директоров Палаты
- 6
 - AmCham Dinner Reception
 - Состоялся государственно-частный диалог «Укрепление устойчивости бизнеса через соблюдение нормативных требований и ответственное управление»
- 7
 - Форум B5+1 в Бишкеке: укрепление регионального сотрудничества и роль бизнеса в развитии Центральной Азии
- 8
 - Расширение сотрудничества между AmCham в регионе
 - «Завтрак с Послом»: обсуждение приоритетов сотрудничества с Великобританией
- 9
 - Региональный онлайн-брифинг AmCham по SelectUSA Investment Summit
 - Состоялась встреча с Заместителем министра иностранных дел Кыргызской Республики
- 10
 - Традиционный Ифтар-ужин для членов и партнеров Палаты
 - Встреча AmCham с Министерством иностранных дел Кыргызской Республики
- 11
 - Состоялась встреча с представителями Национального статистического комитета Кыргызской Республики
 - Бизнес-завтрак с участием представителей Министерства экономики и коммерции Кыргызской Республики и Государственной налоговой службы при Кабинете Министров Кыргызской Республики
- 12
 - Палата приняла участие в первом заседании Делового консультативного совета ЮНИСЕФ по вопросам детей
 - Традиционное мероприятие “BOD Networking Night”

AmCham Talk

- 13
 - Банковский консорциум: решения проблем корреспондентского банкинга в Центральной Азии
- 14
 - О развитии диалога бизнеса и государства в сфере регулирования

Приветствуем новых членов Палаты

- 15
 - ОсОО УК Архитектс
 - ОсОО «АТЛАС МЕДИКАЛ»



SOCIAL MEDIA



AmCham Member News

- 16 ➤ События как искусство: как ATLAS Group формирует деловую культуру Кыргызстана
- 17 ➤ Новый стандарт делового комфорта: ATLAS CONCIERGE в Кыргызстане
- 18 ➤ ЗАО «Банк Азии» запускает денежные переводы через систему «БЭСТ»
➤ Филиал «Жалал-Абад» ЗАО «Банк Азии» — «Лучший банк» города Манас
- 19 ➤ Отчет об устойчивом развитии банка ESG 2024
➤ ЗАО «НСК» подвели итоги 1 квартала 2026 года: страховые выплаты превысили 164 млн сом
- 20 ➤ Отличная новость: запуск онлайн-магазина запасных частей PartCat.com
➤ KICB опубликовал свой первый Отчет об устойчивом развитии
- 21 ➤ Зелёный кредит KICB KYRSEFF поможет реализовать энергоэффективные решения
➤ Будь в плюсе с «Элкарт+» от KICB!
- 22 ➤ KICB провёл рабочие встречи с представителями американских компаний
- 23 ➤ KICB признан лучшим инвестором сектора государственных ценных бумаг
- 24 ➤ Акция! SWIFT переводы стали еще более доступными в KICB
- 25 ➤ Кредитная программа «БИЗНЕС АЙЫМ» от ЗАО «Коммерческий Банк КСБ»
- 26 ➤ Уникальное предложение от Коммерческого банка КСБ: сэкономь 970 000 сомов при покупке нового Hyundai TUCSON с картой ЗАО «Коммерческий Банк КСБ»!
➤ Впервые в истории Кыргызстана: Red Petroleum осуществила поставку дизельного топлива из Китая
- 27 ➤ Conjoint-анализ – когда необходимо понять, что действительно важно для потребителя
- 28 ➤ ОАО «Дос-Кредобанк» запустил акцию на SWIFT-переводы в рублях с комиссией 0%
➤ ОАО «Дос-Кредобанк» предлагает QR-решение для бизнеса
- 29 ➤ ОАО «Дос-Кредобанк» поддержал женщин-предпринимателей на Конгрессе 2026
➤ ОАО «Дос-Кредобанк» предлагает новый продукт — бизнес-овердрафт для предпринимателей
- 30 ➤ ОАО «Дос-Кредобанк» поддерживает образование и развитие молодежи
➤ ОАО «Дос-Кредобанк» продолжает акцию «Бонус к переводу»
- 31 ➤ Компания «Адал Азык» (ТМ «Тойбосс») получила благодарственное письмо за значительный вклад в социально-экономическое развитие Чуйской области по итогам 2025 года
➤ Тойбосс — лучший отечественный производитель мясных деликатесов по версии HoReCa Awards 2025



BUSINESS INSIGHT

AMERICAN CHAMBER OF COMMERCE IN THE KYRGYZ REPUBLIC

SOCIAL MEDIA



- 32 ➤ Продукты Herbalife стали лауреатами премии «Выбор года №1–2025» в Кыргызстане
- 33 ➤ Банк Компаньон представил решение для приема платежей через сотрудников бизнеса
- 34 ➤ Банк Компаньон стал партнёром благотворительного забега, организованного беговым сообществом Churkaïum и приуроченного к Международному женскому дню
➤ Банк Компаньон получил сертификат ISO/IEC 27001:2022, усиливая безопасность цифровых сервисов и доверие клиентов
- 35 ➤ Банк Компаньон вручил квартиру победительнице и объявил новую акцию на 1 000 000 сомов
➤ Дробление камней в клинике Авиценна
- 36 ➤ Байлык Финанс - 15 лет успеха и доверия!
➤ Поддержка, которая строит будущее
- 37 ➤ Ежегодная STEM-выставка в Bishkek International School
- 38 ➤ Тренинги для детей и матерей в рамках проекта «Бактылуу Балалык»
➤ SOS Детские деревни Кыргызстана расширяют круг партнёров
- 39 ➤ Специалисты SOS Детских деревень Кыргызстана повышают квалификацию

Вакансии

- 40 ➤ Актуальная вакансия от компании ATLAS Group:
Менеджер службы поддержки
- Актуальные вакансии в Red Petroleum:
Бизнес-аналитик
Маркетолог
BI-аналитик
Внутренний аудитор
IT-аудитор

Состоялось первое заседание Комитета Палаты в Кыргызской Республике по инновациям и цифровизации



28 января 2026 года состоялось первое заседание Комитета Американской торговой палаты в Кыргызской Республике по инновациям и цифровизации.

В ходе заседания были проведены выборы Председателя и заместителя Председателя Комитета, которым предстоит координировать его деятельность и представлять интересы Комитета в рамках Палаты.

По итогам открытого голосования Председателем Комитета избран Кубанычбек Закенаев, директор департамента информационной безопасности ОАО «Дос-Кредобанк».

Заместителем Председателя стал Андрей Лесных, операционный директор ОсОО «Канда ЦА».

В рамках встречи члены Комитета обсудили ключевые направления работы на предстоящий период, включая приоритетные темы в области цифровой трансформации бизнеса, развития инноваций, кибербезопасности, внедрения современных технологий, а также форматы дальнейшего взаимодействия и вовлечения экспертов и компаний — членов Палаты в деятельность Комитета.

Создание Комитета продиктовано стремлением объединить усилия представителей бизнеса, экспертов и специалистов в сфере инноваций, цифровых технологий и цифровой трансформации для обсуждения актуальных вопросов и вызовов, выработки предложений и инициатив, а также содействия развитию инновационной и цифровой экосистемы в Кыргызской Республике.

Состоялась первая ознакомительная встреча Посла США в Кыргызской Республике с новым составом Совета директоров Палаты



29 января 2026 года состоялась первая ознакомительная встреча Посла Соединённых Штатов Америки в Кыргызской Республике, Лесли Вигери, с новым составом Совета директоров Американской торговой палаты в Кыргызской Республике.

В ходе встречи стороны обсудили приоритетные направления взаимодействия, обменялись взглядами на развитие деловой среды, а также обозначили возможности для укрепления сотрудничества между бизнес-сообществом и международными партнёрами. Особое внимание было уделено роли Американской торговой палаты как платформы для диалога между бизнесом и государственными институтами.

Отдельным блоком обсуждения стала важность предстоящего форума B5+1, который рассматривается как значимая площадка для расширения регионального экономического сотрудничества, продвижения инвестиционных инициатив и обсуждения ключевых вызовов для бизнеса в регионе.

Встреча прошла в открытой атмосфере, подтвердив взаимную заинтересованность сторон в развитии устойчивого партнёрства и поддержке инициатив, направленных на улучшение бизнес-климата в Кыргызской Республике.

AmCham Dinner Reception



3 февраля 2026 года в Бишкеке состоялся AmCham Dinner Reception — официальный прием в преддверии Второго ежегодного форума B5+1.

Вечер объединил представителей бизнес-сообщества, государственных органов, дипломатического корпуса и международных организаций, создав открытую площадку для диалога и нетворкинга накануне форума.

Благодарим наших партнеров и спонсоров за вклад в успешное проведение мероприятия:

Платиновый спонсор:

Демир Кыргыз Интернэшнл Банк

Золотые спонсоры:

Red Petroleum

KICB

Baker Tilly

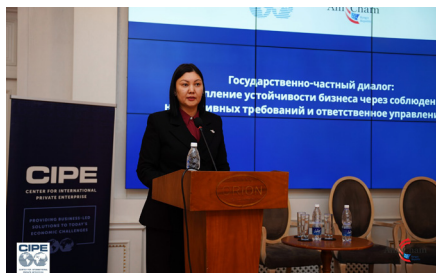
Партнер мероприятия:

Coca-Cola Bishkek Bottlers

Спасибо всем гостям за участие и вклад в развитие бизнес-диалога в регионе!



Состоялся государственно-частный диалог «Укрепление устойчивости бизнеса через соблюдение нормативных требований и ответственное управление»



10 февраля 2026 года в Бишкеке состоялся государственно-частный диалог «Укрепление устойчивости бизнеса через соблюдение нормативных требований и ответственное управление».

Мероприятие, организованное CIPE совместно с AmCham в Кыргызской Республике при поддержке FCDO, объединило представителей бизнеса, государственных органов и международных партнеров.

Участники обсудили вопросы комплаенса, корпоративного управления и совершенствования нормативной среды как ключевые факторы устойчивости бизнеса и интеграции Кыргызстана в глобальные рынки.

Американская торговая палата продолжает поддерживать открытый и конструктивный диалог между государством и частным сектором.



Форум В5+1 в Бишкеке: укрепление регионального сотрудничества и роль бизнеса в развитии Центральной Азии



Форум В5+1, прошедший в Бишкеке, стал значимой платформой для диалога между государственным и частным секторами, подчеркнув ключевую роль бизнеса в формировании устойчивого экономического развития и углублении регионального сотрудничества в Центральной Азии.

Программа первого дня форума



началась с официального открытия и приветственных выступлений представителей международных организаций и государственных структур. Участники обозначили приоритеты регионального взаимодействия, инвестиционного сотрудничества, а также укрепления экономических связей между странами Центральной Азии и Соединёнными Штатами Америки.

Открывающая сессия задала стратегический тон форуму, подчеркнув



важность системного диалога между государством и бизнесом как ключевого фактора устойчивого экономического роста региона.

В рамках форума Исполнительный директор Американской торговой палаты в Кыргызской Республике Алтынай Асанова приняла участие



в отраслевой сессии, посвящённой развитию туризма в формате В5+1.

В своём выступлении она отметила, что для международного, в том числе американского, бизнеса инвестиционные решения в сфере туризма в первую очередь зависят от предсказуемости деловой среды, прозрачности правил и масштаба рынка.



Среди ключевых факторов, способствующих росту инвестиций, были выделены: — обеспечение регуляторной стабильности и защиты прав инвесторов; — упрощение процедур и снижение административных барьеров; — формирование восприятия Центральной Азии как единого регионального рынка для туристических и инвестиционных проектов.

Отдельное внимание было уделено



роли формата В5+1 и сети AmCham как практической платформы для консолидации позиции бизнеса и продвижения инициатив, направленных на повышение инвестиционной привлекательности региона.

Туризм сегодня остаётся одним из наиболее динамично развивающихся



секторов экономики Центральной Азии, демонстрируя значительный потенциал для устойчивого роста, особенно в постпандемийный период.

Второй день форума был сосредоточен на углублённом публично-частном диалоге и выработке практических решений, направленных на улучшение деловой среды.



Программа включала отраслевые сессии и панельные дискуссии по ключевым направлениям — электронной коммерции и ИТ, сельскому хозяйству, транспорту и логистике, а также вопросам привлечения инвестиций и расширения экономического сотрудничества.

Особое внимание было уделено обсуждению конкретных рекомендаций бизнеса и возможных механизмов их реализации, что подчеркнуло прикладной



характер форума и его значимость как устойчивой платформы для диалога.

Форум завершился представлением Итогового коммюнике В5+1, в котором были зафиксированы приоритетные направления и дальнейшие шаги по развитию регионального сотрудничества.

Расширение сотрудничества между AmCham в регионе



В рамках форума состоялась встреча представителей Американских торговых палат стран Центральной Азии и Грузии. Участники обсудили возможности продвижения региональных инициатив, а также реализацию совместных проектов, направленных на развитие деловых связей и укрепление партнёрств.

В частности, был рассмотрен потенциал организации совместных бизнес-туров как инструмента для углубления трансграничного сотрудничества и расширения взаимодействия между компаниями-членами.

Обмен мнениями подтвердил важность координации усилий между Американскими торговыми палатами для формирования более интегрированного, устойчивого и конкурентоспособного регионального бизнес-сообщества.

«Завтрак с Послом»: обсуждение приоритетов сотрудничества с Великобританией



16 февраля 2026 года состоялось мероприятие в рамках серии «Завтрак с Послом» с участием Чрезвычайного и Полномочного Посла Соединённого Королевства Великобритании и Северной Ирландии в Кыргызской Республике Николаса Боулера.

В ходе встречи Посол Николас Боулер представил обзор экономических приоритетов Великобритании, обозначил меры по привлечению иностранных инвестиций, а также поделился видением дальнейшего расширения торгово-экономического сотрудничества с Кыргызской Республикой. Отдельное внимание было уделено вопросам развития сотрудничества в сфере критически важных минералов и продвижения инструментов зелёного финансирования.

В рамках открытого диалога участники обсудили ключевые вопросы, связанные с развитием образования, расширением торговых возможностей, реализацией инфраструктурных проектов и перспективами двустороннего партнёрства.

Члены Палаты получили возможность задать вопросы Послу и обменяться мнениями по актуальным направлениям укрепления деловых связей.

Региональный онлайн-брифинг AmCham по SelectUSA Investment Summit



24 февраля состоялся региональный онлайн-брифинг, посвящённый SelectUSA Investment Summit, с участием членов Американских торговых палат в Кыргызстане, Узбекистане, Казахстане и Таджикистане.

С приветственными словами обратились: Ойбек Халилов, Президент Американской торговой палаты в Узбекистане; Джимми Чёрч, заместитель руководителя отдела FCS Ankara – Turkiye, U.S. Commercial Service.

Презентацию о возможностях участия в Саммите и его ключевых преимуществах представила Стефани Ротман, старший инвестиционный консультант SelectUSA.

SelectUSA — одно из наиболее авторитетных инвестиционных мероприятий в США, объединяющее тысячи инвесторов, компаний, организаций экономического развития (EDO) и отраслевых экспертов для установления деловых контактов и реализации инвестиционных проектов.

В 2026 году SelectUSA Investment Summit состоится с 3 по 6 мая в National Harbor.

Брифинг стал важной площадкой для обмена информацией о возможностях выхода на рынок США и укрепления регионального сотрудничества между бизнес-сообществами Центральной Азии.

Состоялась встреча с Заместителем министра иностранных дел Кыргызской Республики



Американская торговая палата в Кыргызской Республике провела встречу с Абакировым Медером Омурбековичем, заместителем министра иностранных дел Кыргызской Республики.

В ходе встречи стороны обсудили возможности укрепления сотрудничества и развития активного партнерства между Министерством иностранных дел и международным бизнес-сообществом, представленным AmCham.

Особое внимание было уделено поддержке бизнес-туров и совместных мероприятий, а также инициативам, направленным на развитие международного сотрудничества и создание новых возможностей для компаний, работающих в Кыргызстане.

AmCham рассчитывает на дальнейшее сотрудничество с Министерством иностранных дел для укрепления диалога и поддержки развития деловой среды в Кыргызской Республике.

Традиционный Ифтар-ужин для членов и партнеров Палаты



6 марта 2026 года Американская торговая палата в Кыргызской Республике провела традиционный Ифтар-ужин, объединивший членов Палаты, партнеров и представителей бизнес-ассоциаций в честь Священного месяца Рамадан.

Благодаря поддержке ОсОО «Экокапсул» и культурно-туристического центра «Уч Эмчек» гости мероприятия смогли разделить этот особенный вечер, насладившись теплой атмосферой, дружеским общением и вкусной трапезой после дневного поста.

Ифтар-ужин стал не только возможностью поддержать важную культурную традицию, но и прекрасным поводом для укрепления деловых и партнерских связей в сообществе AmCham. Мы гордимся тем, что создаем платформу, которая объединяет бизнес-сообщество и способствует развитию сотрудничества, взаимопонимания и поддержки.

Выражаем искреннюю благодарность нашим партнерам за вклад в организацию этого вечера. Благодаря их поддержке мероприятие стало по-настоящему значимым и запоминающимся. Пусть Священный месяц Рамадан принесет всем мир, благополучие и процветание.



Встреча AmCham с Министерством иностранных дел Кыргызской Республики



Исполнительный директор Американской торговой палаты в Кыргызской Республике (AmCham), Алтынай Асанова, провела встречу с Авазбеком Атахановым, директором Департамента экономической дипломатии Министерства иностранных дел Кыргызской Республики.

В ходе встречи стороны обсудили текущее сотрудничество между Палатой и государственными структурами, а также возможности для укрепления диалога между бизнес-сообществом и государственным сектором. Особое внимание было уделено развитию международного партнерства, продвижению экономической дипломатии и созданию благоприятной среды для инвестиций и развития бизнеса в Кыргызской Республике.

AmCham продолжает содействовать развитию конструктивного диалога и сотрудничества между частным сектором и государственными институтами для поддержки устойчивого экономического развития и международного делового взаимодействия.

Состоялась встреча с представителями Национального статистического комитета Кыргызской Республики



17 марта 2026 года, Исполнительный директор Американской торговой палаты в Кыргызской Республике Алтынай Асанова провела встречу с Назирой Керималиевой, первым заместителем председателя Национального статистического комитета Кыргызской Республики, в рамках работы Комитета по управлению человеческими ресурсами.

В ходе встречи были обсуждены актуальные вопросы, касающиеся статистических данных, рынка труда и взаимодействия с государственными органами, предварительно сформированные участниками Комитета из различных отраслей.

Отдельное внимание было уделено вопросам дальнейшего сотрудничества, включая проведение совместного заседания, посвящённого исследованию рынка заработных плат, запланированного на май.

Обсуждение прошло в формате открытого диалога, что позволило участникам получить разъяснения по ключевым вопросам и обозначить направления для дальнейшего взаимодействия.

Бизнес-завтрак с участием представителей Министерства экономики и коммерции Кыргызской Республики и Государственной налоговой службы при Кабинете Министров Кыргызской Республики



24 марта 2026 года Американская торговая палата провела бизнес-завтрак с участием представителей Министерства экономики и коммерции Кыргызской Республики и Государственной налоговой службы при Кабинете Министров Кыргызской Республики.

В рамках мероприятия представители государственных органов представили обзор ключевых изменений в налоговом законодательстве, внесённых Законом Кыргызской Республики №262 от 31 декабря 2025 года, а также разъяснили практические аспекты их применения.

Члены Палаты, ознакомились с презентацией, задали интересующие вопросы и обсудили актуальные аспекты налогового регулирования в формате открытого и конструктивного диалога.

Палата выражает благодарность представителям государственных органов и членам Палаты за активное участие и содержательную дискуссию.



Палата приняла участие в первом заседании Делового консультативного совета ЮНИСЕФ по вопросам детей



Американская торговая палата в Кыргызской Республике приняла участие в первом заседании Делового консультативного совета по вопросам детей, организованного ЮНИСЕФ. AmCham на мероприятии представляла Исполнительный директор Алтынай Асанова.

Заседание прошло под председательством представителя ЮНИСЕФ Самман Тапа, в рамках которого было официально утверждено Положение о деятельности Совета, а также определены ключевые направления дальнейшей работы.

Участники объединили усилия вокруг двух приоритетов:

- продвижение инклюзии и расширение возможностей для детей с инвалидностью;
- содействие формированию благоприятной для семьи рабочей среды.

В ходе встречи члены Совета обменялись мнениями и предложили практические шаги по реализации обозначенных инициатив. В число партнеров Совета входят представители ведущих бизнес-ассоциаций и компаний, включая AmCham.

В дальнейшем участники планируют совместно разработать План работы Совета на 2026–2027 годы, направленный на реализацию конкретных совместных инициатив.

Традиционное мероприятие “BOD Networking Night”



27 марта 2026 года в отеле Hyatt Regency Bishkek состоялось традиционное мероприятие “BOD Networking Night”, организованное при поддержке Совета директоров Американской торговой палаты.

В этом году состав Совета директоров Палаты обновился, что сделало мероприятие отличной возможностью для членов познакомиться с новыми представителями Совета и обсудить стратегические направления развития организации.

Вечер прошёл в неформальной обстановке, способствуя установлению новых деловых контактов и обмену идеями между коллегами и партнёрами.

Также выражаем благодарность Совету директоров за предоставленные подарки, которые придали вечеру особую атмосферу. Отдельная благодарность компании Coca-Cola Bishkek Bottlers за поддержку мероприятия, благодаря которой вечер стал ещё более приятным.

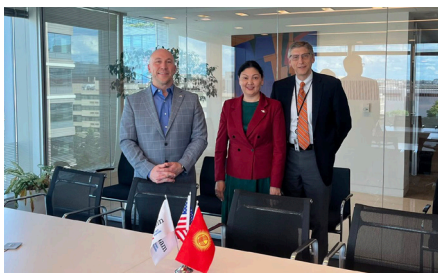
Американская торговая палата выражает искреннюю признательность всем участникам за активное участие и создание незабываемой атмосферы. Ваше присутствие сделало этот вечер по-настоящему особенным!

Банковский консорциум: решения проблем корреспондентского банкинга в Центральной Азии



Значение корреспондентского банкинга

Корреспондентский банкинг играет ключевую роль для банков в таких странах, как Кыргызстан, поскольку обеспечивает доступ к международным финансовым рынкам и валютам. Устанавливая корреспондентские отношения, банки получают возможность предоставлять важнейшие услуги, включая международные платежи, торговое финансирование, валютные операции и расчёты, без необходимости физического присутствия за рубежом.



Проблемы корреспондентского банкинга в Центральной Азии

Банки Центральной Азии сталкиваются с серьёзными трудностями в поддержании корреспондентских отношений, особенно на фоне сокращения сотрудничества с международными банками после 2012 года. Основные проблемы связаны с ужесточением регуляторных и комплаенс-требований, а также относительно низкими объёмами транзакций. Попытки создания новых двусторонних партнёрств с соседними странами не привели к появлению качественных услуг. Усилия отдельных банков также оказались недостаточными, поскольку ключевые проблемы носят системный характер и затрагивают весь регион, а не отдельные финансовые учреждения. В этой связи консорциум нескольких банков может стать эффективным решением, позволяя использовать централизованные инструменты комплаенса, объединять транзакции для увеличения объёмов и предоставлять более качественные услуги при меньших затратах.

Поиск решений: подход банковского консорциума

В ответ на данные вызовы финансовые лидеры Центральной Азии, в частности в рамках обсуждений между Американской торговой палатой в Кыргызской Республике и регуляторами США, сосредоточили внимание на создании банковских консорциумов, ориентированных на корреспондентский банкинг. Такая стратегия предполагает сотрудничество нескольких банков с целью формирования общей инфраструктуры для обработки международных платежей, расчётов и комплаенс-функций. Консорциум позволяет объединить ресурсы, благодаря чему банки-участники могут разделить расходы на инфраструктуру, системы комплаенса и расчётные платформы, снижая необходимость в поддержании отдельных счетов и механизмов контроля, а также уменьшая операционные и ликвидностные издержки.



В 2025 году Исполнительный директор Палаты Алтынай Асанова провела консультации с Офисом Контролера Денежного Обращения (ОСС) — банковским регулятором в Вашингтоне, округ Колумбия, — где ей было рекомендовано рассмотреть возможность создания консорциума банков, специализирующегося на корреспондентском банкинге. В феврале 2026 года на мероприятии B5+1, прошедшем в Бишкеке, данная инициатива была неформально обсуждена банкирами, банковскими консультантами и технологическими экспертами.

Консорциумы являются устоявшейся практикой в банковской отрасли и широко применяются для совместного финансирования крупных проектов. В контексте корреспондентского банкинга консорциум объединяет несколько банков для создания общей сети или платформы, что делает трансграничные платежи, расчёты и корреспондентские отношения более эффективными. Подобная модель

сотрудничества получает всё большее распространение, включая успешные примеры использования инновационных технологий в различных регионах мира.

Преимущества банковских консорциумов

Формирование консорциума даёт банкам ряд значимых преимуществ. Совместное использование инфраструктуры, комплаенс-систем и расчётных платформ позволяет существенно сократить расходы и уменьшить необходимость в ведении множества nostro/vostro счетов. Это, в свою очередь, снижает операционные и ликвидностные издержки, поскольку объединённые ресурсы обеспечивают более эффективное использование валютных активов и уменьшают объём неиспользуемой ликвидности.

Консорциумная модель также расширяет международное присутствие банков-участников, особенно небольших и



региональных организаций, которые в противном случае испытывали бы сложности с выходом на глобальные рынки. За счёт объединённых сетей и ресурсов участники могут более эффективно осуществлять трансграничные операции и снижать зависимость от ограниченного числа крупных международных банков. В результате улучшается управление рисками, повышается эффективность платежей и оптимизируется использование валютных ресурсов.

Улучшение сервисов и снижение рисков

Участие в консорциуме предоставляет доступ к единым платформам, которые упрощают процессы клиринга и расчётов, сокращают количество посредников и ускоряют проведение операций.

Одновременно снижается уровень риска благодаря диверсификации контрагентов и уменьшению зависимости от одного корреспондентского банка.

Кроме того, консорциумы позволяют более эффективно решать ключевые комплаенс-задачи, включая противодействие отмыванию денег (AML), борьбу с финансированием терроризма (CFT) и управление санкционными рисками. Это достигается за счёт внедрения современных технологических решений и более высоких стандартов контроля.

Технологические преимущества при оптимальных затратах

Консорциум в сфере корреспондентского банкинга обеспечивает доступ к технологическим возможностям, которые зачастую недоступны отдельным банкам. Участники могут совместно инвестировать в современную платёжную инфраструктуру, включая решения на базе блокчейна, что снижает индивидуальные затраты. Это также способствует отказу от устаревших систем, которые ограничивают развитие корреспондентских операций.

Глобальные примеры

В настоящее время в мире функционируют одиннадцать подобных консорциумов, ещё четыре находятся на стадии разработки. Они демонстрируют более высокий уровень

эффективности корреспондентских услуг за счёт использования различных моделей и инновационных технологий, позволяющих преодолевать традиционные ограничения и предлагать более доступные решения. Такие консорциумы действуют практически во всех регионах мира, включая Юго-Восточную Азию, Африку, Ближний Восток, Европу и страны Карибского бассейна.

Дальнейшие шаги

Банки Центральной Азии, как и многие другие финансовые институты по всему миру, столкнулись с явлением дерискинга, которое привело к сокращению или потере корреспондентских банковских услуг. Предпринятые меры по замещению таких услуг оказались недостаточно эффективными, что также оказало негативное влияние на международную торговлю.

Создание консорциума корреспондентского банкинга позволяет не только решить проблемы комплаенса, но и восстановить доступ банков к глобальной финансовой системе, обеспечив более качественные услуги при разумных затратах.

В ближайшие недели Американская торговая палата планирует провести онлайн-встречу в формате Zoom, посвящённую обсуждению шагов по созданию консорциума в Центральной Азии, с привлечением заинтересованных организаций региона. Учитывая сложность данного процесса, потребуются проведение технико-экономического обоснования, которое позволит оценить целесообразность, эффективность и устойчивость проекта с финансовой, операционной, юридической и стратегической точек зрения.

Несмотря на то, что точная стоимость создания консорциума на данный момент не определена, ключевым остаётся вопрос потенциальной экономии для банков. Консорциум позволяет устранить дублирующую инфраструктуру, снизить регуляторные расходы за счёт совместных комплаенс-решений и высвободить капитал, ранее задействованный в поддержании ликвидности. В результате затраты на трансграничные операции могут быть снижены на 40–70% при одновременном расширении доступа к глобальным платёжным коридорам.

Автор: James M. Wright
Банковский консультант

О развитии диалога бизнеса и государства в сфере регулирования

Американская торговая палата в Кыргызской Республике продолжает активно защищать интересы своих членов, добиваясь учета позиции бизнеса при принятии регуляторных решений на национальном и региональном уровнях.

Поводом для очередной успешной адвокационной работы стали обращения компаний-членов Палаты, выразивших обеспокоенность предлагаемыми изменениями в технический регламент Таможенного союза «О безопасности машин и оборудования» (ТР ТС 010/2011). В частности, бизнес указал на риски увеличения административной и финансовой нагрузки, а также возможного возникновения двойной сертификации при изменении процедур оценки соответствия самоходных машин и оборудования.

Оперативно отреагировав на запрос членов, Палата обобщила поступившие предложения и замечания и направила официальное обращение в Министерство экономики и коммерции Кыргызской Республики. Целью инициативы стало обеспечение учета позиции бизнес-сообщества при формировании национальной позиции на уровне Евразийского экономического союза.

В результате совместной работы был достигнут значимый результат. По итогам заседания Совета Евразийской экономической комиссии, состоявшегося 13 марта 2026 года, для Кыргызской Республики предусмотрено изъятие в части проведения оценки соответствия определенного перечня продукции, предназначенной для внутреннего потребления, до 2040 года. При этом для продукции, экспортируемой в государства-члены ЕАЭС, сохраняется требование прохождения сертификации.

Принятое решение имеет важное практическое значение для бизнеса: оно позволяет избежать введения дополнительных процедур и связанных с ними затрат, одновременно обеспечивая соблюдение требований в рамках ЕАЭС.

Данный кейс наглядно демонстрирует эффективность взаимодействия бизнеса и AmCham в решении регуляторных вопросов. Палата продолжит системную работу по защите интересов своих членов и содействию формированию благоприятной деловой среды в Кыргызской Республике.

ОсОО УК Архитектс



UK Architects — международное архитектурное бюро, работающее на стыке архитектуры, урбанистики и стратегического развития городов. Компания проектирует не отдельные здания, а города, среды и сценарии жизни, формируя долгосрочную ценность для общества, экономики и культуры.

В основе управления компанией лежат принципы английского менеджмента: структурированность, долгосрочное планирование, чёткое распределение ролей и ответственности, высокая деловая этика и ориентация на устойчивый рост. Деятельность компании выстроена на чёткой организационной структуре, формализованном распределении ролей и ответственности в проектных командах, а также стандартизированных процессах управления проектами на всех стадиях — от концепции до реализации.

СФЕРА ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

Архитектурное и городское проектирование

Компания осуществляет полный цикл проектирования зданий и городских пространств: от концептуальных проектов и архитектурных решений до разработки мастер-планов, фасадов и материалов, подготовки рабочей документации и авторского надзора. Проекты охватывают жилые, коммерческие, общественные, культурные, образовательные и спортивные объекты.

Консалтинг, BIM и цифровые решения

Компания предоставляет сопровождение девелоперов, проводит анализ рынков недвижимости, due diligence, BIM-моделирование, разрабатывает цифровые двойники, VR/AR-визуализацию, а также выполняет аналитику плотности, инсоляции, пешеходных и транспортных потоков.

Образование, конкурсы, R&D и архитектурные туры

Компания занимается профессиональным обучением, проводит мастер-классы и организует международные стажировки, принимает участие в архитектурных конкурсах и ведёт исследования в области модульных систем, «умных» зданий и энергоэффективной архитектуры. Организация деловых архитектурных туров в Европу, Азию и другие регионы способствует обмену опытом с ведущими международными бюро, изучению лучших практик и открывает возможности для международного сотрудничества.

ОсОО «АТЛАС МЕДИКАЛ»



ОсОО «АТЛАС МЕДИКАЛ» — компания, базирующаяся в Бишкеке, Кыргызская Республика, специализирующаяся на поставке современных медицинских изделий и медицинских технологий для больниц, клиник и медицинских университетов. Компания сотрудничает с ведущими международными производителями медицинских технологий и является официальным дистрибьютором ряда зарубежных компаний в Кыргызстане.

Atlas Medical предлагает решения для интервенционной кардиологии, эндоваскулярной хирургии, нейрохирургии, ортопедии и других медицинских направлений. Помимо поставки медицинского оборудования, компания активно участвует в развитии медицинского образования и профессиональной подготовки врачей, внедряя современные симуляционные технологии и организуя обучающие мероприятия для медицинских специалистов.

Atlas Medical стремится способствовать внедрению инновационных медицинских технологий и повышению качества медицинской помощи в Кыргызстане и Центральной Азии.

События как искусство: как ATLAS Group формирует деловую культуру Кыргызстана



В современном мире деловые события давно перестали быть лишь формальной частью бизнес-процессов. Конференции, форумы, стратегические сессии и официальные визиты становятся инструментом дипломатии, деловой коммуникации и формирования репутации компаний и государств. Именно в этой точке пересечения бизнеса, культуры и протокола работает ATLAS Group - компания, для которой слоган «События как искусство...» является не метафорой, а профессиональной философией.

Основанная в Бишкеке, ATLAS Group специализируется на организации деловых и официальных мероприятий полного цикла в Кыргызстане и Центральной Азии. Компания реализует корпоративные встречи, международные конференции, бизнес-форумы, выставки, стратегические сессии и официальные приемы для международных организаций, государственных структур и крупного бизнеса. В портфеле компании - более 800 успешно реализованных мероприятий и официальных визитов с участием партнеров из стран СНГ, Европы, Восточной Азии и США.

Философия ATLAS Group строится на внимании к деталям и строгом соблюдении международных стандартов делового протокола. Концепция каждого проекта создается индивидуально: от разработки сценария и креативной идеи до технического продакшна, логистики, трансфера, размещения гостей и производства брендированной продукции. Такой комплексный подход позволяет превращать мероприятия в стратегический инструмент развития бизнеса и укрепления партнерских отношений.

Компания работает на стыке нескольких профессиональных направлений - MICE-индустрии, бизнес-туризма и корпоративных коммуникаций. Среди клиентов ATLAS Group - международные организации, дипломатические миссии, государственные ведомства и крупные коммерческие структуры. Высокие стандарты сервиса и точность реализации проектов сделали компанию надежным партнером для мероприятий, где важны статус, протокол и безупречная организация.

В условиях растущего интереса международного бизнеса к Центральной Азии роль профессиональных операторов деловых событий становится особенно значимой. ATLAS Group формирует инфраструктуру качественных бизнес-коммуникаций в регионе, создавая события, которые помогают компаниям и организациям находить партнеров, укреплять доверие и развивать новые проекты.

Для ATLAS Group событие - это не просто дата в календаре. Это тщательно продуманный маршрут к результату, где каждая деталь имеет значение, а деловая встреча превращается в произведение искусства.

Подробная информация и услуги: atlasgroup.kg

Email: atlasgroupkg@gmail.com



Новый стандарт делового комфорта: ATLAS CONCIERGE в Кыргызстане



В условиях высокой скорости бизнеса и глобальной конкуренции управление временем становится ключевым ресурсом для руководителей и предпринимателей. Современная деловая среда требует не только эффективности, но и персонализированного сервиса, способного решать задачи любой сложности - от организации поездок до управления повседневными процессами.

Именно поэтому консьерж-сервисы становятся неотъемлемой частью инфраструктуры развитых рынков. Ведущие международные компании и топ-менеджеры уже давно используют подобные решения как инструмент повышения продуктивности и качества жизни.

В Кыргызстане этот сегмент только формируется, и запуск премиального сервиса ATLAS CONCIERGE от ATLAS Group задаёт новый стандарт отрасли. Компания, уже зарекомендовавшая себя как надёжный оператор деловых мероприятий и MICE-проектов, расширяет свою экспертизу в сфере lifestyle-менеджмента и персонального сопровождения бизнеса.

ATLAS CONCIERGE - это персональная служба ассистентов в формате 24/7, способная взять на себя организационные, деловые и бытовые задачи. Сервис сочетает цифровые решения и индивидуальный подход: клиент получает доступ к управлению своим временем через удобные инструменты и прямую коммуникацию с профессиональной командой. Дополнительным преимуществом является мобильное приложение, доступное на iOS и Android, которое обеспечивает быстрый доступ к услугам сервиса и позволяет решать задачи в несколько кликов из любой точки мира.

Ключевое отличие проекта - ориентация на премиальный сегмент и соблюдение международных стандартов сервиса. Это особенно актуально для участников делового сообщества, работающих с международными партнёрами, где важны точность, конфиденциальность и высокий уровень исполнения.

Появление ATLAS CONCIERGE можно рассматривать как важный шаг в развитии сервисной экономики Кыргызстана. Услуга, ранее доступная преимущественно в глобальных столицах, теперь становится частью локального бизнес-ландшафта, открывая новые возможности для повышения эффективности и качества жизни.

Для членов Американской торговой палаты в Кыргызской Республике это не только удобный инструмент, но и конкурентное преимущество.

Подробнее о сервисе: <https://atlas-concierge.kg/>

Члены AmCham приглашаются присоединиться к ATLAS CONCIERGE и получить персональную скидку - 5%.

ЗАО «Банк Азии» запускает денежные переводы через систему «БЭСТ»



ЗАО «Банк Азии» сообщает о расширении перечня предоставляемых услуг и запуске системы денежных переводов «БЭСТ» во всех отделениях Банка.

Новая услуга направлена на повышение доступности и удобства международных переводов для физических лиц.

Условия осуществления переводов:

- География переводов: Российская Федерация и страны дальнего зарубежья. Также доступны переводы из указанных стран в Кыргызскую Республику;
- Валюта перевода: RUB, USD;
- Комиссия: от 0% до 1,5% от суммы перевода. Комиссия оплачивается отправителем средств.

Система «БЭСТ» обеспечивает надежность проведения операций и оперативность зачисления денежных средств получателям.

Переводы доступны для физических лиц во всех отделениях ЗАО «Банка Азии». Отправка и выдача переводов осуществляются исключительно через кассы Банка, что обеспечивает безопасность и контроль проведения операций.

Подключение к системе «БЭСТ» является очередным шагом Банка в развитии современных финансовых сервисов и расширении возможностей клиентов по переводу денежных средств родным и близким.

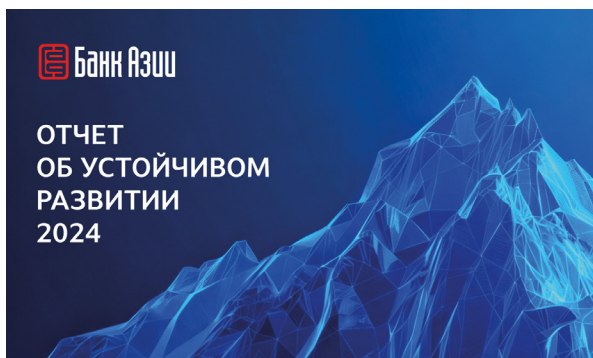
Филиал «Жалал-Абад» ЗАО «Банк Азии» — «Лучший банк» города Манас



29 января 2026 года филиал «Жалал-Абад» ЗАО «Банк Азии» удостоено почётной награды «Лучший банк» в городе Манас в номинации «За вклад в развитие экономики города Манаса».

Эта награда является признанием значительного вклада филиала в развитие региона, активную поддержку предпринимательства, а также высокий уровень качества и надёжности предоставляемых банковских услуг. Достигнутый результат стал возможен благодаря профессионализму и слаженной работе команды филиала, а также доверию и поддержке наших клиентов и партнёров.

Отчет об устойчивом развитии банка ESG 2024



ЗАО «Банк Азии» представляет Отчёт об устойчивом развитии за 2024 год — документ, отражающий последовательное развитие Банка к ответственному ведению бизнеса и созданию долгосрочной ценности для клиентов, партнёров и общества.

В отчётном году принципы устойчивого развития стали неотъемлемой частью ESG-стратегии, корпоративного управления и операционной деятельности Банка. Особое внимание уделено вопросам экологической и социальной ответственности, а также качеству корпоративного управления.

Отчёт подготовлен с учётом рекомендаций регуляторов, требований Кыргызской фондовой биржи, стандартов GRI и международных принципов устойчивого финансирования. В документе расширено раскрытие информации по ключевым направлениям ESG, усилена аналитическая составляющая и обеспечена прозрачность показателей.

В 2024 году Банк успешно реализовал вторую эмиссию социальных облигаций, направленных на поддержку женского предпринимательства и развитие малого и среднего бизнеса. Привлечённые средства используются для финансирования социально значимых проектов в соответствии с принципами ICMA.

Важным этапом стало проведение комплексной оценки выбросов парниковых газов по всем трём категориям — Score 1, 2 и 3, что закладывает основу для системного управления экологическими рисками и формированию базы дальнейшего снижения воздействия на окружающую среду.

Мы придерживаемся философии ответственного роста, при котором финансовое развитие сочетается с заботой об обществе и окружающей среде. Публикация Отчёта — это часть открытого диалога со всеми заинтересованными сторонами о будущем, которое мы формируем вместе.

Полный текст Отчёта об устойчивом развитии ЗАО «Банк Азии» за 2024 год доступен на [официальном корпоративном сайте Банка](#).

ЗАО «НСК» подвели итоги 1 квартала 2026 года: страховые выплаты превысили 164 млн сом

За 19 лет работы на страховом рынке Кыргызской Республики ЗАО «НСК» сформировали устойчивую систему страховой защиты, урегулирования страховых случаев и выполнения обязательств перед клиентами и партнёрами. Надёжность страховой компании в первую очередь подтверждается объёмом и своевременностью страховых выплат.

По итогам первого квартала 2026 года общая сумма страховых выплат, произведённых ЗАО «НСК» по действующим договорам страхования, составила 164 163 680,81 сом.

Значительная доля выплат пришлась на автострахование. Так, по обязательному страхованию гражданско-правовой ответственности владельцев автотранспортных средств (ОСАГО) сумма страховых выплат за первый квартал 2026 года составила 63 491 318,89 сом. По договорам добровольного страхования автотранспортных средств (КАСКО) за отчётный период произведены выплаты на сумму 66 437 210,19 сом.

Рост объёма страховых выплат свидетельствует о доверии клиентов к компании и активном использовании страховой защиты. Это подтверждает, что страхование является эффективным инструментом защиты имущественных интересов и позволяет клиентам снижать финансовые потери при наступлении страховых случаев.

ЗАО «НСК» также продолжает развивать цифровые каналы продаж страховых продуктов и партнёрские программы, делая страхование более доступным и удобным для клиентов. В рамках сотрудничества с MBANK реализуется программа стимулирования оформления полисов ОСАГО онлайн.

До конца мая 2026 года при оформлении полиса ОСАГО от страховой компании НСК в приложении MBANK клиентам предоставляется кешбэк в размере 20%.

ЗАО «НСК» рекомендует автовладельцам своевременно оформлять договоры ОСАГО и КАСКО, поскольку страхование позволяет существенно снизить расходы при дорожно-транспортных происшествиях и других непредвиденных ситуациях, обеспечивая защиту и уверенность на дороге.

Отличная новость: запуск онлайн-магазина запасных частей PartCat.com



Borusan Cat Кыргызстан рад сообщить о запуске онлайн-магазина запасных частей PartCat.com (PCC) современного и удобного сервиса для подбора и заказа запасных частей.

Новая платформа открывает для заказчиков дополнительные возможности и делает процесс поиска и покупки запасных частей еще быстрее, проще и прозрачнее.

Основные возможности PartCat.com:

➤ **Просмотр цен и наличия**

Заказчикам доступна актуальная информация о стоимости запасных частей и их наличии на складах в Кыргызстане и на международных складах.

➤ **Техническая информация и замены**

Платформа позволяет получать данные о заменах парт-номеров, реман-компонентах, а также просматривать технические характеристики и схемы запасных частей.

➤ **Быстрое оформление заказов**

Реализована возможность оформления заказа по большому списку парт-номеров всего в один клик.

➤ **Сохранение списков**

Пользователи могут создавать и сохранять списки запасных частей для дальнейшей работы.

➤ **История заказов и покупок**

Доступна полная история заказов и покупок для удобного контроля.

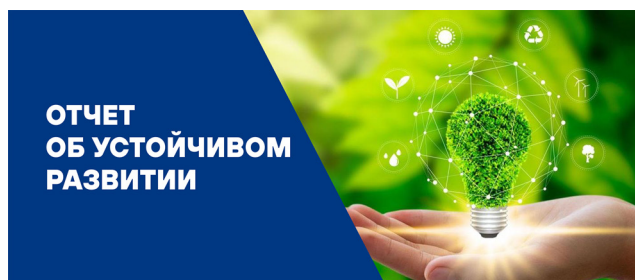
➤ **Бесплатный базовый доступ к SIS 2.0**

Заказчикам предоставляется бесплатный базовый доступ к системе SIS 2.0 для работы с технической документацией и схемами оборудования.

Запуск PartCat.com - это важный шаг к цифровизации сервиса. Платформа позволяет сократить время на подбор и заказ запасных частей, повысить прозрачность процессов и обеспечить заказчиков удобным современным инструментом для работы.

Borusan Cat Кыргызстан продолжает создавать решения, которые делают работу заказчиков эффективнее и вносят вклад в формирование лучшего будущего.

КИСВ опубликовал свой первый Отчет об устойчивом развитии



ЗАО «Кыргызский Инвестиционно-Кредитный Банк» подготовил и опубликовал свой первый Отчет об устойчивом развитии.

Документ отражает подход Банка к ответственному ведению бизнеса и раскрывает ключевые аспекты деятельности в области корпоративного управления, взаимодействия с заинтересованными сторонами, цифрового развития, информационной безопасности, социальной политики и экологической ответственности.

Подготовка отчета стала важным этапом в развитии практик прозрачности и последовательной интеграции принципов устойчивого развития в деятельность Банка. В документе представлены основные результаты работы и направления дальнейшего совершенствования подходов к управлению ESG-факторами.

Банк продолжит укреплять открытый диалог с заинтересованными сторонами и развивать инициативы, направленные на создание долгосрочной ценности для клиентов, партнеров и общества.

Зелёный кредит KICB KYRSEFF поможет реализовать энергоэффективные решения



KICB предлагает Зелёный кредит KYRSEFF – удобный финансовый инструмент для физических лиц и предпринимателей, которые хотят повысить энергоэффективность своего дома или бизнеса и при этом сократить расходы.

Зелёный кредит KYRSEFF предназначен для финансирования энергоэффективных и экологических решений: от утепления домов и установки солнечных панелей до покупки энергосберегающей техники, современного оборудования для бизнеса или сельского хозяйства, а также электромобилей.

Такие инвестиции позволяют снизить потребление электроэнергии и воды, уменьшить коммунальные платежи и повысить общую эффективность объектов.

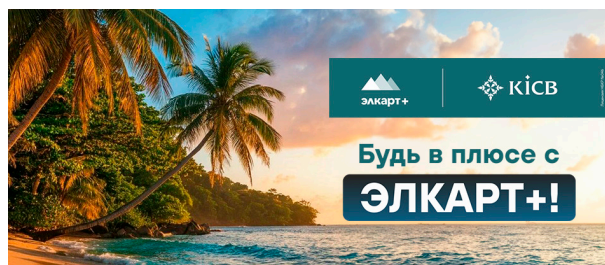
Одно из ключевых преимуществ – возможность получить грантовое возмещение до 15% от суммы кредита после реализации проекта. Это делает зелёные технологии ещё более доступными и выгодными. Дополнительно клиентам предоставляется бесплатная техническая консультация, которая помогает выбрать оптимальные решения и эффективно внедрить их на практике. KICB предлагает гибкие условия кредитования на сумму до 1 миллиона сом, удобные сроки до 5 лет и индивидуальный подход к каждому клиенту.

Для аграрных проектов предусмотрен льготный период до 6 месяцев, что позволяет начать экономить ресурсы ещё до начала активных выплат. Программа реализуется в рамках международной инициативы по развитию зелёного финансирования и способствует формированию устойчивой экономики в Кыргызстане.

Выбирая Зелёный кредит KYRSEFF от KICB, вы не просто получаете финансирование – вы инвестируете в комфорт, снижение расходов и экологичное будущее.

KICB – надёжный банк!
Лицензия НБКР 046

Будь в плюсе с «Элкарт+» от KICB!



KICB запускает акцию «Будь в плюсе вместе с Элкарт+» для тех, кто активно пользуется картой и хочет получать больше от привычных ежедневных платежей.

«Элкарт+» – это современная бесконтактная карта, которой удобно расплачиваться в магазинах, кафе, медицинских центрах, сервисных точках, а также онлайн по всей территории Кыргызстана.

Активные пользователи, оплачивающие товары и услуги картой «Элкарт+» от KICB, автоматически становятся участниками акции.

Каждую неделю определяются 3 пользователя, которые получают по 10 000 сомов - среди клиентов, совершивших наибольшее количество безналичных покупок.

Главный итог акции - ПУТЕШЕСТВИЕ НА ДВОИХ, которое достанется самому активному пользователю карты по результатам всего периода проведения акции.

Помимо участия в акции, владельцы карты «Элкарт+» получают ряд постоянных привилегий. Среди них специальные условия в международном аэропорту «Манас»:

- посещение бизнес-зала по специальной цене - 1 300 сом (без ограничения по количеству посещений);
- услуга упаковки багажа 400 сом (без ограничений по количеству в год).

Дополнительным преимуществом карты является начисление 3% годовых на остаток средств при минимальном остатке от 10 000 сомов, а также бесплатный выпуск карты и бесплатное обслуживание в первый год.

Оформить карту «Элкарт+» можно онлайн через мобильное приложение KICB или в любом отделении банка. «Элкарт+» от KICB – это не просто удобная карта для ежедневных платежей, а возможность быть в плюсе и получать больше каждый день.

Акция продлится до 10 мая 2026 года.

KICB – надёжный банк!
Лицензия НБКР №046.

КІСВ провёл рабочие встречи с представителями американских компаний



КІСВ провёл ряд рабочих встреч с представителями ведущих американских компаний финансового и технологического сектора, таких как Nasdaq, StoneX Group Inc. и Concrete Engine.

В ходе переговоров стороны обсудили вопросы развития финансовой инфраструктуры, цифровых решений, международных расчётов и обменялись опытом в сфере современных технологий.

Банк последовательно развивает международное сотрудничество и придаёт особое значение устойчивым партнёрским отношениям. Особое значение для КІСВ имеет стратегическое партнерство с банком Citibank (США), через который осуществляются международные SWIFT-переводы, обеспечивающие надёжность и эффективность трансграничных расчётов для клиентов.

Клиентам доступны услуги SWIFT-переводов в долларах США по сниженным тарифам. Комиссия за переводы через мобильное приложение 0,15%, в отделениях банка - 0,2% от суммы, при этом минимальная комиссия 35 долларов США, а максимальная 300 долларов США.

Банк зарекомендовал себя как надёжный партнер не только для физических и юридических лиц в Кыргызстане, но и для международных компаний. КІСВ выстраивает устойчивые деловые отношения, основанные на прозрачности, ответственности и соблюдении международных стандартов.

КІСВ – надёжный банк!

Справка:

Citibank – ведущий банковский партнер для финансовых институтов на трансграничных рынках, глобальный лидер в управлении активами и высоко уважаемый частный банк на внутреннем рынке США. Citibank ведет бизнес в более чем 180 странах и юрисдикциях, предоставляя широкий спектр финансовых продуктов и услуг компаниям, правительствам, инвесторам, организациям и частным лицам. www.citigroup.com

Nasdaq – одна из крупнейших фондовых бирж США, специализирующаяся на листинге и торговле акциями технологических и инновационных компаний. Биржа известна высоким уровнем цифровизации торговой инфраструктуры и международным присутствием.

StoneX Group Inc. (NASDAQ: SNEX) – международная финансовая компания, предоставляющая институциональным и корпоративным клиентам доступ к глобальным рынкам капитала, клиринговым услугам и инструментам управления рисками. Concrete Engine – технологическая компания, развивающая инфраструктурные решения в сфере суверенного искусственного интеллекта и высокопроизводительных вычислений, ориентированные на устойчивые энергетические источники.

КІСВ признан лучшим инвестором сектора государственных ценных бумаг



По итогам 2025 года КІСВ удостоен награды Кыргызской фондовой биржи в номинации «Лучший инвестор сектора государственных ценных бумаг Кыргызской Фондовой Биржи» - за активное участие на рынке и вклад в развитие внутреннего рынка ценных бумаг.

В течение года Банк входил в число крупнейших институциональных инвесторов, обеспечивая стабильный спрос на государственные ценные бумаги и поддерживая ликвидность торгов. Такая инвестиционная деятельность способствует укреплению финансовой устойчивости и повышению эффективности рынка ценных бумаг Кыргызстана.

Сектор государственных ценных бумаг является одним из ключевых элементов устойчивой финансовой системы. Участие КІСВ в данном сегменте способствует формированию долгосрочных источников финансирования и развитию национального рынка долговых инструментов.

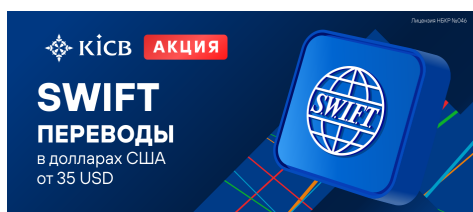
КІСВ является первым банком, успешно выпустившим в 2013 году свои собственные облигации в Кыргызстане. 25 июня 2025 года КІСВ первым успешно разместил на внутреннем рынке облигации устойчивого развития на сумму 1,3 миллиарда сомов. Все облигации выкупила Международная финансовая корпорация (IFC), входящая в Группу Всемирного банка, что является очень важным событием, показывающим доверие международных инвесторов к национальным эмитентам.

Это был важный этап в реализации ESG-политики КІСВ, направленной на интеграцию лучших международных практик в области экологического, социального и корпоративного управления (ESG). Средства от размещения Облигаций Устойчивого Развития были направлены на предоставление долгосрочного финансирования в национальной валюте устойчивых экологических и социальных проектов, а также поддержку малого бизнеса, предпринимателей и социально уязвимых групп населения, включая женщин.

Необходимо отметить, что свою историю КІСВ, уставный капитал которого составляет 23 млн. долларов США, ведет с 2001 года. В этом году КІСВ отмечает свой 25-летний юбилей и нацелен и дальше активно участвовать в развитии рынка ценных бумаг и оставаться надежным партнером в сфере банковских услуг.

*КІСВ – надежный банк!
Лицензия НБКР 046*

Акция! SWIFT переводы стали еще более доступными в KICB



KICB объявляет о снижении комиссий на переводы SWIFT в долларах США через Citibank (США) – одного из крупнейших и надежных международных банков-корреспондентов. Переводите доллары США в любую точку мира по сниженным тарифам!

Если вы осуществляете платежи за товары, услуги, или просто хотите оплатить обучение ребенка за рубежом, то воспользуйтесь переводом SWIFT в долларах США в KICB.

Для клиентов мобильного приложения KICB или KICB Business на исходящие платежи SWIFT в долларах США комиссия составит 0,15%, а для клиентов, осуществляющих переводы в отделениях банка комиссия составит 0,2% от суммы, при этом минимальная комиссия составит 35 долларов США, а максимально 300 долларов США.

Теперь переводить средства стало не только быстро, надежно, но и доступнее.

Напомним, что SWIFT переводы в долларах США посредством Citibank дает возможность воспользоваться всеми преимуществами переводов в долларах США и еще 75 валютах мира.

Преимущества SWIFT переводов через Citibank:

- **Скорость.** Платеж в долларах США за считанные минуты будет у получателя, при соответствии комплаенс-требованиям.
- **Экономичность.** Citibank и KICB связывают прямые отношения без посредников, соответственно без комиссии третьим банкам.
- **Глобальность.** Платежи осуществляются в более чем в 180 стран мира в различных валютах.
- **Мультивалютность.** Перевести средства можно в любой валюте со своего счета в долларах США, получатель получит его автоматически в своей валюте.
- **Контроль и безопасность.** Система отслеживания платежа позволит контролировать ход движения средств.

KICB предоставляет клиентам доступ к широкому перечню валют, в которых возможны отправка и получение средств. В рамках системы возможны как исходящие, так и входящие переводы, в зависимости от конкретной валюты и направления.

KICB – Ваш надёжный партнёр!

Справка:

ЗАО «Кыргызский Инвестиционно-Кредитный Банк» (KICB) был создан в 2001 году. Уставный капитал - 23 миллиона долларов США. Банк имеет 55 отделений по всей республике, предоставляющие полный спектр банковских услуг. Лицензия НБКР 046.

Citibank - является ведущим банковским партнером для финансовых институтов на трансграничных рынках, глобальным лидером в управлении активами и высоко уважаемым частным банком на внутреннем рынке США. Citibank ведет бизнес в более, чем 180 странах и юрисдикциях, предоставляя широкий спектр финансовых продуктов и услуг компаниям, правительствам, инвесторам, организациям и частным лицам. www.citigroup.com

Кредитная программа «БИЗНЕС АЙЫМ» от ЗАО «Коммерческий Банк КСБ»

KSB COMMERCIAL
BANK
Member of a Swiss Financial Group

Кредит предназначен для пополнения оборотных средств, инвестиций в оборудование и расширение бизнеса, а также рефинансирования ранее полученных кредитов

Сом, доллар Валюта
Свыше 2 млн сомов Валюта
от 18% годовых в сомах
9% годовых в долларах
До 60 месяцев



Кредит "Бизнес Айым"

ЗАО «Коммерческий Банк КСБ» предлагает предпринимательницам воспользоваться специально созданной для женщин кредитной программой «БИЗНЕС АЙЫМ». Она направлена на развитие женского предпринимательства и расширение доступа женщин Кыргызстана к финансовым ресурсам. «БИЗНЕС АЙЫМ» создана для поддержки индивидуальных предпринимательниц, бизнеса и фермерских хозяйств, которыми владеют женщины.

Кредитная программа «БИЗНЕС АЙЫМ» ориентирована на предпринимательниц, в бизнесе которых доля участия женщин составляет не менее 51%. Также одним из условий является то, что не менее половины сотрудников компании должны составлять женщины.

Таким образом банк стремится поддержать проекты, где женщины играют ключевую роль в управлении и развитии бизнеса и призвана содействовать укреплению экономической активности женщин, развитию малого и среднего бизнеса и созданию новых рабочих мест для женщин.

Финансирование по программе «БИЗНЕС АЙЫМ» может быть направлено на пополнение оборотных средств, приобретение оборудования, расширение действующего бизнеса, а также рефинансирование ранее полученных кредитов. Срок кредитования по программе составляет от 3 до 60 месяцев. Минимальная сумма кредита начинается от 500 000 сомов или от 5 000 долларов США.

Годовая процентная ставка в национальной валюте составляет до 2 000 000 сомов - 19% при сроке до 36 месяцев и 19,5% при сроке до 60 месяцев, свыше 2 000 000 сомов - 18% при сроке до 36 месяцев и 18,5% при сроке до 60 месяцев. Для кредитов в долларах США ставка составляет 10% годовых при сумме до 20 000 долларов США и 9% годовых при сумме свыше.

Кредитная программа «БИЗНЕС АЙЫМ» является частью инициатив Коммерческого Банка КСБ по поддержке предпринимательства, расширению финансовой доступности и развитию устойчивой экономики Кыргызстана.

«БИЗНЕС АЙЫМ» включает:

- Бесплатное открытие счета
- 3 месяца бесплатного ведения счета
- Открытие интернет-банкинга
- Выпуск подарочной премиальной карты Visa Signature / Visa Platinum
- Возможность открытия депозита по повышенной ставке (+1% к действующей ставке)

Мало того программа включает нефинансовую поддержку, а именно прохождение обучения за счет средств Банка по актуальным темам для женщин-предпринимателей в течение 6 месяцев с даты получения кредита по программе.

Банк стремится создавать условия, при которых женщины-предприниматели смогут уверенно развивать свой бизнес и реализовывать новые идеи.

"Коммерческий Банк КСБ" - это первый и единственный банк в Кыргызской Республике со швейцарским капиталом, предоставляющий финансовые и консультационные услуги для корпоративных, институциональных и частных клиентов. Являясь членом «Швейцарской Финансовой Группы» и глубоко уважая швейцарские традиции банковского дела, банк предлагает клиентам оптимальные финансовые решения и премиум-сервис. Мы действуем в ваших интересах.

*ГЭПС в долларах от 9,37%

ГЭПС в сомах от 20,13%

Лицензия НБКР№020

Короткий номер: 2424 www.ksbc.kg @ksbc.kg

Уникальное предложение от Коммерческого банка КСБ: сэкономь 970 000 сомов при покупке нового Hyundai TUCSON с картой ЗАО «Коммерческий Банк КСБ»!



Мечта о новом внедорожнике из салона становится реальностью на **исключительных условиях**. Совместно с Hyundai мы разработали предложение, доступное только для держателей премиальных карт Коммерческого Банка КСБ. Откройте карту Visa Signature в Коммерческом Банке КСБ и получите дополнительную скидку 10% на новый Hyundai TUCSON у официального дилера.

Стандартная стоимость автомобиля - 3 325 000 сомов. Но по специальной цене от Asia Motors она составит уже 2 616 250 сомов. А при оплате картой Visa Signature от КСБ вы сможете приобрести Hyundai TUCSON всего 2 354 400 сомов! В итоге ваша суммарная экономия на покупке Hyundai Tucson составит до 970 000 сомов. Специальное предложение действует до 31.05.2026 г.

Если у вас еще нет карты Visa Signature, то сейчас самое время её открыть, чтобы получить доступ к этой акции и другим премиальным сервисам по всему миру: от бизнес-залов аэропортов до персонального консьержа.

Узнайте подробности и получите консультацию: 2424 (звонок бесплатный) +996 (705) 54 34 24 (WhatsApp) www.ksbc.kg

Впервые в истории Кыргызстана: Red Petroleum осуществила поставку дизельного топлива из Китая



Исторически рынок ГСМ Кыргызстана формировался преимущественно за счёт поставок из Российской Федерации. Такая модель обеспечивала устойчивость на протяжении многих лет, однако последние кризисные явления на топливном рынке показали, насколько важно иметь альтернативные источники импорта. Вопрос диверсификации поставок стал ключевым элементом энергетической безопасности страны и предметом активной государственной повестки.

В этих условиях национальная компания Red Petroleum впервые в истории Кыргызской Республики осуществила поставку дизельного топлива из Китая. Топливо было доставлено бензовозами через пограничный переход Иркештам в Ошскую область. Поставщиком выступила государственная компания «PetroChina» — один из мировых лидеров нефтегазовой отрасли. Выбор партнера не случаен: это структура с высокой международной репутацией, строгими стандартами контроля качества и полной ответственностью за экспортируемую продукцию.

Реализация поставки стала результатом последовательной работы на межгосударственном уровне. Переговоры с китайской стороной проходили при личном участии министра энергетики Кыргызской Республики Таалайбека Ибраева, который посетил Китай для согласования условий сотрудничества. Процесс также был поддержан Администрацией Президента Кыргызской Республики, что позволило оперативно выстроить необходимые механизмы взаимодействия и обеспечить успешное выполнение договоренностей.

Импорт дизельного топлива из Китая открывает для Кыргызстана новые возможности по формированию устойчивой и гибкой системы снабжения ГСМ. Это не только снижает зависимость от одного направления поставок, но и усиливает переговорные позиции страны на региональном рынке. Red Petroleum продолжит работу по развитию альтернативных маршрутов поставок и укреплению партнерства с надежными международными компаниями. Первый импорт дизельного топлива из Китая уже вошел в историю отрасли, став примером того, как своевременные решения и скоординированные действия бизнеса и государства способны обеспечить стране уверенность в завтрашнем дне.

Conjoint-анализ – когда необходимо понять, что действительно важно для потребителя



Компании регулярно принимают решения о характеристиках продукта, уровне цены, позиционировании и развитии продуктовой линейки. Чтобы эти решения были максимально обоснованными, важно понимать, какие параметры продукта формируют ценность для потребителя и как именно происходит выбор внутри категории.

Одним из наиболее эффективных инструментов для решения этой задачи является Conjoint-анализ.

Что такое Conjoint-анализ?

Conjoint-анализ — это количественный метод исследования, который позволяет определить, какие характеристики продукта или услуги наиболее значимы для потребителей и какой вклад каждая из них вносит в итоговое решение о покупке.

Любой продукт состоит из набора параметров: цена, бренд, функциональность, дизайн или дополнительные опции. Потребители оценивают продукт через сочетание этих характеристик. Conjoint-анализ моделирует этот процесс выбора.

В рамках исследования респондентам предлагается несколько вариантов продукта с разными комбинациями характеристик. Анализируя сделанные выборы, исследователи определяют относительную важность каждого параметра и формируют модель потребительских предпочтений.

Этот метод широко применяется в различных отраслях: от FMCG и банковского сектора до телеком-рынка и рынка технологий.

Conjoint-анализ помогает компаниям:

- определить наиболее значимые характеристики продукта для потребителей;
- оценить чувствительность потребителей к цене и понять, как изменение стоимости продукта влияет на вероятность выбора и какую цену аудитория готова воспринимать как оправданную с учётом характеристик продукта;
- сформировать оптимальную продуктовую линейку;
- протестировать новые продуктовые концепции;
- оценить конкурентную позицию бренда внутри категории.

Результаты исследования позволяют моделировать различные сценарии развития продукта и прогнозировать реакцию потребителей на изменения его ключевых характеристик, таких как цена, функциональность, комплектация.

Conjoint анализ — это мощный и гибкий инструмент, который помогает глубже понять предпочтения и мотивацию потребителей, что особенно важно при разработке новых продуктов и услуг. Его основное преимущество заключается в способности моделировать реальный процесс принятия решений покупателями, что дает бизнесу объективные данные для оптимизации продуктовой линейки, установления цен и улучшения маркетинговых стратегий.

Методы анализа потребительского выбора, включая Conjoint-анализ, давно стали важной частью современной исследовательской практики. В M-Vectog такие подходы применяются в рамках комплексных проектов для бизнеса и международных организаций, позволяя превращать данные о рынке и потребителях в практические рекомендации для развития продуктов и стратегий.

ОАО «Дос-Кредобанк» запустил акцию на SWIFT-переводы в рублях с комиссией 0%



ОАО «Дос-Кредобанк» объявил о запуске акции для новых клиентов, в рамках которой доступны SWIFT-переводы в российских рублях с нулевой комиссией.

Акция направлена на снижение затрат при международных расчетах. Банк предлагает выгодные условия при покупке рублей и отправке средств без дополнительных комиссий.

Ключевые преимущества:

- 0% комиссии при покупке рублей;
- быстрое оформление;
- надежность и безопасность операций.

Услуга доступна во всех отделениях Банка, включая круглосуточные сберкассы в Бишкеке и Оше.

Консультацию можно получить:

- Тел.: 8686 (звонок бесплатный)
- WhatsApp: +996 (225) 00-86-86
- Сайт: www.dcb.kg

ОАО «Дос-Кредобанк» предлагает QR-решение для бизнеса»



ОАО «Дос-Кредобанк» предоставляет QR-платежи для бизнеса в соответствии с новыми требованиями налоговой службы КР.

С 1 января 2026 года безналичные платежи должны приниматься на счета ИП и юридических лиц. Приём средств на личные счета может привести к штрафам.

QR-решение от банка позволяет принимать платежи быстро, удобно и законно.

Преимущества:

- прием платежей напрямую на расчетный счет;
- бесплатное открытие и обслуживание;
- бесплатное подключение QR;
- без дополнительного оборудования.

Услуга доступна во всех отделениях Банка, включая круглосуточные сберкассы в Бишкеке и Оше.

Консультацию можно получить:

- Тел.: 8686 (звонок бесплатный)
- WhatsApp: +996 (225) 00-86-86
- Сайт: www.dcb.kg

ОАО «Дос-Кредобанк» поддержал женщин-предпринимателей на Конгрессе 2026



26 февраля 2026 года ОАО «Дос-Кредобанк» принял участие в Женском конгрессе Кыргызстана, объединившем более 200 предпринимателей.

Банк продолжает поддерживать бизнес, предлагая финансовые решения и цифровые сервисы для МСБ.

Для предпринимателей доступны:

- бизнес-овердрафт;
- бесплатный счёт;
- POS-терминалы и QR-платежи.

Участие в Конгрессе — часть работы Банка по развитию предпринимательства в стране.

Услуги доступны во всех отделениях Банка, включая круглосуточные сберкассы в Бишкеке и Оше.

Консультацию можно получить:

- Тел.: 8686 (звонок бесплатный)
- WhatsApp: +996 (225) 00-86-86
- Сайт: www.dcb.kg

ОАО «Дос-Кредобанк» предлагает новый продукт — бизнес-овердрафт для предпринимателей



ОАО «Дос-Кредобанк» предлагает бизнес-овердрафт — решение для быстрого доступа к дополнительным средствам и поддержания стабильной работы бизнеса.

Преимущества:

- ставка по линии — 0%;
- быстрое оформление;
- гибкие сроки — от 3 до 24 месяцев.

Лимиты:

- до 1 000 000 сом для ИП;
- до 3 000 000 сом для юридических лиц.

Бизнес-овердрафт позволяет использовать средства прямо со счета и оперативно закрывать финансовые потребности.

Продукт доступен во всех отделениях Банка.

Консультацию можно получить:

- Тел.: 8686 (звонок бесплатный)
- WhatsApp: +996 (225) 00-86-86
- Сайт: www.dcb.kg

ОАО «Дос-Кредобанк» поддерживает образование и развитие молодежи



30 января 2026 года ОАО «Дос-Кредобанк» подписал меморандум о сотрудничестве с Кыргызским национальным университетом им. Жусупа Баласагына.

В рамках партнёрства Банк передал университету 15 компьютеров для оснащения учебного класса. Новая образовательная площадка будет использоваться для обучения и практической подготовки студентов.

Сотрудничество направлено на укрепление взаимодействия между образовательной средой и финансовым сектором, развитие профессиональных навыков студентов и подготовку востребованных специалистов.

Банк последовательно поддерживает образовательные инициативы, инвестируя в развитие человеческого капитала и будущее страны.

ОАО «Дос-Кредобанк» продолжает акцию «Бонус к переводу»



ОАО «Дос-Кредобанк» продолжает акцию «Бонус к переводу», которая проходит с 15 октября 2025 года по 30 апреля 2026 года.

В рамках акции каждый перевод из России автоматически участвует в розыгрыше призов.

Переводы доступны через популярные системы (Korona Pay, MoneyGram, Western Union и другие) во всех отделениях Банка и на карты Simbank.

Победители определяются по двум категориям:

- наибольший объем переводов
- наибольшее количество операций

Получение переводов доступно по всему Кыргызстану, включая круглосуточные отделения Банка.

Консультацию можно получить:

- Тел.: 8686 (звонок бесплатный)
- WhatsApp: +996 (225) 00-86-86
- Сайт: www.dcb.kg

Компания «Адал Азык» (ТМ «Тойбосс») получила благодарственное письмо за значительный вклад в социально-экономическое развитие Чуйской области по итогам 2025 года



Награда была вручена полномочным представителем Президента Кыргызской Республики в Чуйской области Азаматом Осмоновым в ходе стратегического форума, посвящённого развитию региона. В мероприятии приняли участие более 100 представителей бизнес-сообщества.

«Для нас это признание нашей работы и ответственности перед регионом, где мы работаем. Мы продолжим вносить вклад в развитие Чуйской области, создавая рабочие места, поддерживая местных производителей и развивая производство качественной халал-продукции», — отметили в компании.

В рамках форума обсуждались приоритеты развития региона, включая поддержку производственного сектора, развитие агропромышленного комплекса и создание благоприятных условий для бизнеса. Компания «Адал Азык» активно участвует в реализации этих направлений, инвестируя в развитие производства и расширение занятости.

Тойбосс — лучший отечественный производитель мясных деликатесов по версии HoReCa Awards 2025



15 января в Бишкеке состоялась церемония HoReCa Awards 2025 — главное событие года в индустрии гостеприимства Кыргызстана. В мероприятии приняли участие более 500 представителей ресторанного и гостиничного бизнеса.

HoReCa Awards — это ежегодная премия, которая отмечает лучших участников отрасли по итогам потребительского рейтинга и служит важным ориентиром для развития сферы общественного питания и сервиса.

По итогам премии ТМ «Тойбосс» была удостоена награды «Лучший отечественный производитель мясных деликатесов».

Данная награда стала признанием миссии компании — производить качественные продукты, выстраивать честные и надёжные отношения с потребителями и оставаться брендом, которому можно доверять при выборе продуктов для всей семьи.

Продукты Herbalife стали лауреатами премии «Выбор года №1–2025» в Кыргызстане



В Кыргызстане подведены итоги ежегодной национальной премии «Выбор года №1–2025». По результатам независимого голосования экспертов и потребителей, продукты компании Herbalife, бренда №1 в мире по контролю веса и здоровому образу жизни*, получили признание сразу в двух номинациях.

Международная премия «Выбор года» проводится на основе многоэтапной методологии и включает социологический опрос населения, независимое голосование экспертного жюри и последующую проверку результатов внешней аудиторской службой. Такой подход обеспечивает объективность и прозрачность итогов.

«Несмотря на экономическую турбулентность, Herbalife уверенно чувствует себя на рынке. Секрет успеха в неизменной философии компании. Наша задача не в том, чтобы просто продать клиенту продукт. Благодаря персональному подходу наши консультанты по питанию помогают клиенту достичь своего результата. Именно потребительский выбор делает эту премию особенно значимой. А в Кыргызстане у нас уже тысячи довольных клиентов и это целое ЗОЖ-сообщество.» - отметил Игорь Гончаров, руководитель развития бизнеса Herbalife по Казахстану и Кыргызстану.

В номинации «Программа для снижения и контроля веса №1–2025 года в Кыргызстане» победителем стала программа питания с флагманскими продуктами Протеиновым коктейлем Формула 1 и Протеиновой смесью Формула 3 от Herbalife. Программа позволяет снизить калорийность, увеличить количество белка в рационе, а также справиться с тягой к сладкому. Видимый результат уже через две недели**.

Кроме того, продукт Гербалайфлайн Макс был отмечен в номинации «БАД для поддержки сердечно-сосудистой системы, зрения и нормальной функции мозга №1–2025 года в Кыргызстане».

«Herbalife уделяет огромное внимание как расширению продуктовой линейки, так и качеству продукции. Мы придерживаемся концепции «чистый состав», что означает использование натуральных ингредиентов без искусственных добавок» - прокомментировал Каныбек Тельтаев, руководитель по поддержке и развитию бизнеса Herbalife в Кыргызстане.

Фестиваль-конкурс «Выбор года №1–2025» в Кыргызстане имеет международный статус. Его результаты ежегодно становятся ориентиром для потребителей при выборе товаров и услуг на рынке.

Продукция Herbalife доступна более чем в 95 странах мира. Компания системно инвестирует в научные исследования, инновационные разработки и многоуровневый контроль качества, что обеспечивает высокий уровень доверия со стороны миллионов клиентов по всему миру. Очередная победа в премии «Выбор года» особенно значима в 45-летний юбилей компании, который Herbalife отметил в 2025 году.

* Источник: Euromonitor International Limited; согласно Consumer Health 2025 г, в категории продуктов для контроля веса и здорового образа жизни; совокупный % доли розничных продаж в стоимостном выражении по глобальным собственникам брендов, данные за 2024 г

** 1) По результатам исследования Национальной ассоциации диетологов и нутрициологов с участием 30 человек (по данным клиники ФГБУ «НИИ питания» РАМН). Москва, 2014.

2) Все результаты индивидуальны и могут различаться. Рекомендуется использовать Протеиновый коктейль Формула 1 и Протеиновую смесь Формула 3 как часть программы контроля или снижения веса, включающей умеренное потребление калорий, сбалансированный рацион и регулярную физическую активность.

3) Видимый результат был достигнут всеми участниками исследования после 2 недель пребывания в стационарных условиях.

Банк Компаньон представил решение для приема платежей через сотрудников бизнеса

Банк Компаньон запустил сервис «Төлөм», который позволяет компаниям организовать прием платежей через сотрудников с сохранением полного контроля над денежными потоками.

Решение ориентировано на бизнесы, где оплата часто происходит вне кассы — при доставке, выездной торговле или обслуживании клиентов на месте.

Ответ на операционный вызов бизнеса

В повседневной практике предприниматели сталкиваются с ситуацией, когда платежи принимают сотрудники — курьеры, официанты, продавцы или торговые представители. В таких случаях нередко используются наличные расчеты или переводы на личные карты, что усложняет учет, снижает прозрачность и повышает операционные риски.

Сервис «Төлөм» решает эту задачу, позволяя выстроить централизованный и контролируемый процесс приема платежей через команду.

Как работает сервис

Каждому сотруднику присваивается персональный QR-код, который автоматически генерируется при его добавлении в системе.

Сценарий использования прост:

- сотрудник принимает оплату у клиента
- клиент сканирует QR-код
- средства моментально поступают на счет компании

Таким образом, бизнес получает возможность принимать оплату в любой точке взаимодействия с клиентом, а не только через кассовую инфраструктуру.

Контроль и прозрачность

При использовании сервиса сотрудники не имеют доступа к счету компании. Их функционал ограничен приемом платежей и просмотром собственных операций.

Вся информация фиксируется в приложении Компаньон Бизнес, где предприниматель может:

- отслеживать историю транзакций
- анализировать активность сотрудников
- контролировать поступления по торговым точкам

Это позволяет делегировать операционные функции команде без потери контроля над финансами.

Цифровизация платежей как фактор эффективности

Внедрение подобных решений снижает зависимость от наличных расчетов, ускоряет обслуживание клиентов и упрощает финансовый учет внутри бизнеса.

Сервис «Төлөм» особенно актуален для:

- розничной торговли
- сегмента HoReCa
- служб доставки
- выездных продаж и услуг

Быстрое подключение

Подключение сервиса занимает несколько минут и осуществляется через приложение Компаньон Бизнес. Предпринимателю достаточно создать торговую точку и добавить сотрудников — QR-коды формируются автоматически.

Сервис «Төлөм» отражает стратегию Банка Компаньон по развитию цифровых решений для малого и среднего бизнеса, направленных на повышение операционной эффективности, прозрачности и удобства работы с платежами.

Подробнее о сервисе — в приложении Компаньон Бизнес или по телефону 88-00.

Банк Компаньон стал партнёром благотворительного забега, организованного беговым сообществом Churkaïum и приуроченного к Международному женскому дню

Мероприятие объединило участников вокруг важной цели - поддержки женщин, оказавшихся в трудной жизненной ситуации.

Забег прошёл в тёплой и вдохновляющей атмосфере, собрав около 250 участников - представителей бегового сообщества, жителей города, а также сотрудников Банка Компаньон. Участники преодолели дистанцию не только ради спортивного интереса, но и ради общего доброго дела. По итогам мероприятия было собрано 200 000 сомов, которые были направлены в кризисный центр «Ак-Жүрөк» на юге страны. Центр оказывает помощь женщинам, пострадавшим от семейного и гендерного насилия, а также реализует программы поддержки, направленные на укрепление роли женщины в обществе и семье. Сотрудники Банка Компаньон также присоединились к забегу, поддержав инициативу личным участием. Для Банка участие в подобных проектах является важной частью реализации принципов корпоративной социальной ответственности и стремления вносить вклад в развитие общества.

Банк Компаньон выражает благодарность беговому сообществу Churkaïum за организацию мероприятия и создание пространства, где спорт становится инструментом объединения людей вокруг значимых социальных инициатив.

Подобные инициативы напоминают, что даже небольшой шаг может стать частью большого дела, а совместные усилия способны приносить реальные изменения в жизни людей.

Банк Компаньон получил сертификат ISO/IEC 27001:2022, усиливая безопасность цифровых сервисов и доверие клиентов

Банк Компаньон успешно получил международный сертификат ISO/IEC 27001:2022, подтвердив соответствие глобальным стандартам в области управления информационной безопасностью.

Сертификация проведена международной компанией A-LIGN Compliance and Security, Inc.

Усиление безопасности ключевых цифровых сервисов

Сертификация охватывает цифровые сервисы, связанные с мобильным банковским приложением, включая:

- серверную инфраструктуру, базы данных и API
- обработку и защиту персональных и финансовых данных клиентов
- функциональность онлайн-кредитования в мобильном приложении
- функции дистанционной верификации клиентов в мобильном приложении
- интеграции с внешними системами

Это подтверждает, что информационная безопасность интегрирована в ключевые цифровые сервисы, связанные с мобильным банковским приложением.

Системный подход к управлению рисками и данными

Внедрение системы управления информационной безопасностью (СМИБ) в соответствии с ISO/IEC 27001:2022 обеспечивает:

- защиту конфиденциальности, целостности и доступности данных
- системное управление рисками и инцидентами
- усиленный контроль доступа и обработки информации
- постоянный мониторинг и совершенствование процессов безопасности

Основа доверия в цифровой среде

В условиях роста цифровых сервисов защита данных становится ключевым фактором доверия клиентов и устойчивости финансовых институтов.

Сертификация ISO/IEC 27001 подтверждает приверженность Банка Компаньон:

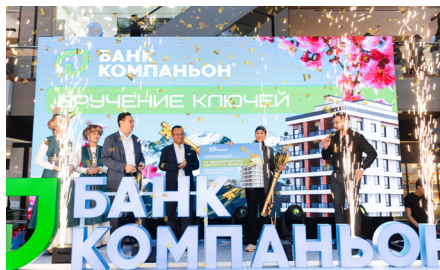
- защите данных клиентов
- прозрачности и ответственности в операционной деятельности
- следованию международным стандартам кибербезопасности

Шаг в развитии цифрового банка

Получение сертификата является важным этапом в развитии Банка Компаньон как современного цифрового банка, ориентированного на безопасные и масштабируемые сервисы.

Банк продолжит совершенствовать систему информационной безопасности, внедрять современные технологии и укреплять защиту данных клиентов и партнеров.

Банк Компаньон вручил квартиру победительнице и объявил новую акцию на 1 000 000 сомов



Банк Компаньон подвел итоги масштабной акции "Выиграй квартиру, совершая переводы из России в Кыргызстан" и в торжественной обстановке вручил главный приз - однокомнатную квартиру в Бишкеке.

Победительницей акции стала Абдилазизова Гульмира Абдикапаровна. В ходе церемонии ей был вручен сертификат на приобретение квартиры. Мероприятие прошло в теплой, праздничной атмосфере с участием представителей банка, членов совета директоров, партнеров и приглашенных гостей.

"Для меня это очень волнительный и радостный момент. Я искренне благодарю Банк Компаньон за такую возможность и такой подарок. Для моей семьи это действительно важное событие. О своем выигрыше я узнала в священные дни Орозо, и это придало особое настроение", - поделилась своими впечатлениями победительница.

Акция была ориентирована на клиентов, совершающих денежные переводы из России в Кыргызстан. В банке подчеркивают, что такие инициативы - это способ поддержать клиентов, которые регулярно отправляют и получают переводы, помогая своим близким. Для многих семей такие переводы - важная часть повседневной жизни, и банк стремится делать этот процесс не только удобным, но и по-настоящему полезным.

В рамках мероприятия Банк Компаньон также объявил о запуске новой акции. В этот раз основной акцент сделан на денежных призах: клиенты смогут принять участие в акции и побороться за главный выигрыш в размере 1 000 000 сомов.

Помимо главного приза, предусмотрены и дополнительные выигрыши, включая бытовую технику и крупные денежные призы по 100 000 сомов. Принять участие можно, совершая и получая международные денежные переводы в отделениях Банка Компаньон, а также через мобильное приложение "Компаньон" посредством карт Visa и Элкарт.

Условия участия в новой акции остаются простыми: достаточно пользоваться сервисами банка и совершать международные денежные переводы. При этом у клиентов появляется возможность не только решать свои повседневные задачи, но и возможность получить крупные денежные призы.

Банк Компаньон продолжает развивать свои цифровые и традиционные сервисы, делая акцент на удобстве, доступности и качестве обслуживания. Параллельно банк реализует инициативы, которые позволяют создавать дополнительную ценность для клиентов и усиливают практическую пользу от использования банковских продуктов.

Такие акции становятся частью клиентского опыта, где финансовые сервисы - это не только про операции, но и про реальные возможности и важные события в жизни клиентов.

Дробление камней в клинике Авиценна

Акция в клинике «Авиценна»!

Специальное предложение:

Дистанционная литотрипсия (дробление камней) — 10 000 сом вместо 12 000 сом.

Процедура проводится без разрезов и без длительной госпитализации, что помогает быстрее вернуться к привычному ритму жизни. Используется современное европейское оборудование, а лечение проводят опытные специалисты, обеспечивая безопасность и комфорт на каждом этапе.

Процедура доступна круглосуточно

Приём 24/7: Бишкек, ул. Бакаева, 106

Требуется предварительная запись

Байлык Финанс - 15 лет успеха и доверия!



15 лет финансовой поддержки людей и бизнеса - это не просто цифра, а богатый опыт, проверенный временем, и уверенное доверие, подтвержденное реальными результатами. За эти годы Байлык Финанс стал символом стабильности и надежности, объединяя профессиональную команду экспертов и тысячи вдохновляющих историй успеха клиентов по всей стране.

Сегодня компания помогает людям достигать значимых целей: развивать собственный бизнес, укреплять семейное благополучие и уверенно планировать свое будущее. Байлык Финанс гордится тем, что на протяжении многих лет был рядом с клиентами в моменты принятия важных финансовых решений, предоставляя надежные решения и индивидуальный подход.

Особое внимание в компании уделяется ценностям: доверию клиентов, поддержке партнеров и вкладу каждого сотрудника. Именно благодаря совместным усилиям и командной работе был накоплен уникальный опыт, позволяющий уверенно двигаться вперед и предлагать инновационные решения для самых разных задач.

Отмечая 15-летний юбилей, Байлык Финанс не только укрепляет свои позиции на финансовом рынке, но и активно развивает новые направления, создавая еще больше возможностей для людей и бизнеса. Компания стремится быть не просто финансовым учреждением, а настоящим партнером в достижении успеха, вдохновляя и поддерживая каждого, кто доверяет ей свое будущее.

Поддержка, которая строит будущее



В рамках меморандума о сотрудничестве компания Байлык Финанс продолжает активно поддерживать талантливых студентов Международного Университета «Ала-Тоо». Недавно были вручены стипендии студентам третьего курса экономических программ, которые уже выбирают карьерный путь в финансовом секторе и устойчивой экономике.

Стипендиальная программа направлена на развитие академического и профессионального потенциала студентов, поддержку интереса к финансам, микрофинансированию и предпринимательству, а также подготовку будущих специалистов для рынка Кыргызстана. Благодаря этому молодые люди получают возможность не только углублять свои знания, но и практиковаться в реальных условиях, формируя навыки, востребованные современным бизнесом.

Для Байлык Финанс это не разовая инициатива, а часть долгосрочной ESG-стратегии, включающей инвестиции в образование, практику, стажировки и повышение финансовой грамотности молодежи. Компания считает, что такие шаги создают сильные профессиональные кадры и способствуют устойчивому развитию страны, превращая поддержку знаний в прямой вклад в экономику.

Кроме того, Байлык Финанс активно развивает партнерские проекты с университетами и образовательными центрами, создавая платформу для обмена опытом между студентами, преподавателями и практикующими экспертами. Такие инициативы помогают формировать среду, где молодые специалисты получают вдохновение, наставничество и реальные возможности для карьерного роста, что в конечном итоге укрепляет финансовую культуру и инновационный потенциал страны.

Ежегодная STEM-выставка в Bishkek International School



Ученики Bishkek International School приняли участие в ежегодной STEM-выставке, представив проекты в области науки, технологий, инженерии и математики. Учащиеся с 0 по 8 класс продемонстрировали исследования, эксперименты, прототипы и проекты по программированию, проявив креативность и критическое мышление.

Мероприятие прошло 26 февраля 2026 года в Большом зале школы. Работы оценивались комиссией из пяти экспертов в различных научных областях. Выставка завершилась церемонией награждения лучших проектов.

STEM-выставка вновь подчеркнула высокий уровень исследовательской культуры и стремление школы к академическому совершенству.



Тренинги для детей и матерей в рамках проекта «Бактылуу Балалык»



С 6 по 8 февраля 2026 года в рамках проекта «Бактылуу Балалык» прошла выездная программа на Иссык-Куле. В трёхдневном тренинге приняли участие дети, вернувшиеся из зон боевых действий, вместе со своими матерями.

Дети занимались развитием уверенности в себе, управлением эмоциями и навыками общения, знакомились со своими правами и учились принимать ответственность за будущее. Младшие участники рисовали, лепили и работали в командах. Параллельно для матерей проводились занятия по психоэмоциональному благополучию, саморегуляции и снижению стресса с элементами арт-терапии и групповой поддержки.

Если хотите узнать больше о деятельности фонда и историях детей, подписывайтесь на [Instagram](#), [Facebook](#), [LinkedIn](#).

SOS Детские деревни Кыргызстана расширяют круг партнёров



mbusiness



Общественный фонд
"SOS-Детские деревни Кыргызстана"

У ОФ «SOS Детские деревни Кыргызстана» два новых партнёрства, открывающих дополнительные возможности для поддержки детей и семей.

О!Банк добавил фонд в раздел «Добрые дела» своего приложения – теперь любой пользователь может сделать пожертвование в несколько касаний, перейдя в раздел «Платежи» → «Добрые дела» → «SOS Детские деревни КР».

Кроме того, маркетинговая компания ZigZag стала новым корпоративным донором фонда. Команда, работающая на рынке с 2018 года, присоединилась к числу партнёров, для которых социальная ответственность является частью ценностей компании.

SOS Детские деревни Кыргызстана приглашают компании стать корпоративными партнёрами: укрепление КСО-репутации, прозрачная ESG-отчётность и гибкие форматы сотрудничества – от финансовой поддержки до волонтерства. Поддержать детей, оставшихся без попечения, можно также через пожертвование по QR-коду.

Специалисты SOS Детских деревень Кыргызстана повышают квалификацию



Специалисты фонда прошли тренинг по работе с детской тревожностью, агрессией и трудностями в обучении. Его провёл нейропсихолог, доктор наук Майкл П. Мюллер при поддержке Международного института практической психологии.

Участники разбирали реальные случаи из практики, изучали причины детских трудностей и осваивали упражнения для снятия эмоционального и физического напряжения. Регулярное повышение квалификации для специалистов фонда – необходимость.

Дети всё чаще сталкиваются с тревожностью и эмоциональными трудностями, а качественная помощь требует актуальных знаний и инструментов.

Актуальная вакансия от компании ATLAS Group:

Менеджер службы поддержки



Обязанности:

- Ответы на письма и сообщения — обработка входящих запросов, поддержка клиентов через электронную почту, мессенджеры или социальные сети.
- Организация встреч и мероприятий — планирование расписания, бронирование конференц-залов, напоминания о встречах.

- Ведение документооборота — работа с файлами, их сортировка и архивирование, составление отчетов.
- Подготовка презентаций и отчетов — создание текстов, таблиц, графиков по запросу.
- Координация командной работы — помощь в коммуникации между членами команды, управление задачами.
- Помощь в личных делах — бронирование билетов, поиск информации, выполнение различных поручений.

Требования к кандидатам:

- Грамотная письменная речь
- Хорошие коммуникативные навыки — умение грамотно и вежливо общаться.
- Знание офисных программ (MS Office, Google Docs, таблицы и т. д.) — умение работать с документами, CRM, таблицами и презентациями.
- Ответственность и дисциплинированность — умение работать самостоятельно и соблюдать сроки.

- Организаторские способности — способность управлять временем и ресурсами эффективно.
- Знание иностранных языков — для работы с международными клиентами.
- Опыт работы в аналогичной сфере — желательно, но не обязательно.
- Пройти тестовое задание

Условия:

- Возможность карьерного роста.
- Обучение и наставничество.
- Официальное трудоустройство (или договор).
- Приятный коллектив и возможность развития в компании.

Обратная связь:

Эл.почта: atlasgroup312@gmail.com
Telegram: +996550522225

Актуальные вакансии в Red Petroleum:



Бизнес-аналитик

Обязанности:

- Формирование и документирование бизнес-требований и технических заданий;
- Анализ и описание бизнес-процессов и потоков данных в рамках Big Data-проектов;

- Участие в оптимизации и развитии аналитических и информационных систем;
- Сопровождение настройки, интеграции и параметризации внедряемых решений;
- Участие в развитии систем, анализе и устранении выявленных ошибок;
- Взаимодействие с командами разработки, аналитики и заинтересованными бизнес-подразделениями.

Требования к кандидатам:

- Высшее образование;
- Опыт работы бизнес-аналитиком от 2–3 лет (в сфере ИТ);
- Опыт работы с большими объемами данных;
- Навыки анализа и оптимизации бизнес-процессов;
- Опыт взаимодействия с командами разработки и аналитики;
- Умение формализовать требования и работать с технической документацией.

Условия:

- Пятидневная рабочая неделя (с 8:30 до 17:30);
- Комфортный офис в центре города;
- Фитнес-зал для сотрудников;
- Корпоративные скидки;

- Премии и корпоративные поездки за счёт компании;
- Обучение и повышение квалификации при необходимости за счёт компании;
- Развитая и поддерживающая корпоративная культура;
- Заработная плата — по результатам собеседования.

Контакты:

Резюме можно направить:

➤ на электронную почту: nurjan.sypabekova@redpetroleum.kg

➤ в WhatsApp: 0701 166 061

По всем вопросам также можно обращаться по телефону / WhatsApp: 0701 166 061

Маркетолог

Обязанности:

- Планирование и реализация рекламных кампаний (онлайн и офлайн);
- Разработка рекламных материалов совместно с дизайнерами и подрядчиками;
- Ведение медиапланов и контроль рекламного бюджета;
- Взаимодействие с рекламными агентствами, СМИ, подрядчиками и типографиями;
- Размещение рекламы (digital, наружная реклама, ТВ/радио при необходимости);
- Контроль сроков и качества рекламных размещений;
- Анализ эффективности рекламных кампаний и подготовка отчетов;
- Мониторинг конкурентов и маркетинговых трендов;
- Участие в разработке POS-материалов, брендированной продукции и промоакций.

Требования к кандидатам:

- Опыт работы маркетологом от 2 лет;
- Знание основ медиапланирования, digital-маркетинга и рекламы;
- Опыт работы с подрядчиками и рекламными агентствами;
- Умение работать с несколькими проектами и соблюдать сроки;
- Владение Excel, PowerPoint;
- Грамотная устная и письменная речь (русский - обязательно,

кыргызский- желательно);

- Базовые навыки Adobe Photoshop / Canva / Figma - будут преимуществом.

Условия:

- Пятидневная рабочая неделя (с 8:30 до 17:30);
- Комфортный офис в центре города;
- Фитнес-зал для сотрудников;
- Корпоративные скидки;
- Премии и корпоративные поездки за счёт компании;
- Обучение и повышение квалификации при необходимости за счёт компании;
- Развитая и поддерживающая корпоративная культура;
- Заработная плата — по результатам собеседования.

Контакты:

Резюме можно направить:

- на электронную почту: nurjan.sypabekova@redpetroleum.kg
- в WhatsApp: 0701 166 061

По всем вопросам также можно обращаться по телефону / WhatsApp: 0701 166 061

BI-аналитик

Обязанности:

- Формирование и документирование бизнес-требований и технических заданий;
- Анализ и описание бизнес-процессов и потоков данных в рамках Big Data-проектов;
- Участие в оптимизации и развитии аналитических и информационных систем;
- Сопровождение настройки, интеграции и параметризации внедряемых решений;
- Участие в развитии систем, анализе и устранении выявленных ошибок;
- Взаимодействие с командами разработки, аналитики и заинтересованными бизнес-подразделениями.

Требования:

- Высшее образование;
- Опыт работы бизнес-аналитиком от 2–3 лет (в сфере ИТ);
- Опыт работы с большими объемами данных;
- Навыки анализа и оптимизации бизнес-процессов;
- Опыт взаимодействия с командами разработки и аналитики;
- Умение формализовать требования и работать с технической документацией.

Будет преимуществом:

- Опыт внедрения и развития Big Data-решений и аналитических платформ;
- Участие в проектах по построению аналитических хранилищ и data-платформ;
- Понимание архитектуры аналитических и

информационных систем;

- Аналитическое мышление и системный подход;
- Умение работать в команде и в условиях многозадачности;
- Ответственность за результат; Ориентация на развитие и постоянное обучение.

Условия:

- Работа в профессиональной и мотивированной команде;
- Участие в интересных Big Data-проектах;
- Пятидневная рабочая неделя (с 8:30 до 17:30);
- Комфортный офис в центре города;
- Фитнес-зал для сотрудников;
- Корпоративные скидки;
- Премии и корпоративные поездки за счёт компании;
- Обучение и повышение квалификации при необходимости за счёт компании;
- Развитая и поддерживающая корпоративная культура;
- Заработная плата — по результатам собеседования.

Контакты:

Резюме можно направить:

- на электронную почту: nurjan.sypabekova@redpetroleum.kg
- в WhatsApp: 0701 166 061

По всем вопросам также можно обращаться по телефону / WhatsApp: 0701 166 061.

Внутренний аудитор

Обязанности:

- Проведение плановых и внеплановых аудиторских проверок всех подразделений компании (в том числе в направлениях строительства, страховой деятельности, ритейла и др.);
- Мониторинг и анализ ФХД Компании и ее подразделений;
- Выявление в процессе аудита и мониторинга рисков и их оценка;
- Разработка рекомендаций по минимизации выявленных рисков и их последствий;
- Мониторинг корректирующих мероприятий, проводимых менеджментом по результатам проведенного аудита;
- Оценка системы сохранности активов и эффективности их использования;
- Консультирование менеджмента по вопросам, входящим в компетенцию внутреннего аудита;
- Составление отчетов по результатам аудита и проведенного мониторинга;
- Проверка различного рода отчетности и расчетов.

Требования:

- Опыт работы в должности в аудиторских компаниях либо на позициях бухгалтера или внутреннего аудитора в коммерческих организациях;
- Аналитический склад ума;
- Высшее образование (экономическое, бухгалтерский учет, анализ и аудит);
- Опыт работы в аналогичной должности;
- Способность работать в условиях многозадачности;
- Наличие сертификата САР - финансовый и управленческий учет (преимущественно).

Условия:

- Пятидневная рабочая неделя (с 8:30 до 17:30);
- Комфортный офис в центре города;
- Фитнес-зал для сотрудников;
- Корпоративные скидки;
- Премии и корпоративные поездки за счёт компании;
- Обучение и повышение квалификации при необходимости за счёт компании;
- Развитая и поддерживающая корпоративная культура;
- Заработная плата — по результатам собеседования.

Контакты:

Резюме можно направить:

- на электронную почту: nurjan.sypabekova@redpetroleum.kg
- в WhatsApp: 0701 166 061

По всем вопросам также можно обращаться по телефону / WhatsApp: 0701 166 061.

IT-аудитор

Обязанности:

- Планирование и проведение IT-аудитов информационных систем, включая оценку надежности и безопасности IT-инфраструктуры;
- Анализ IT-процессов, включая управление доступом, резервное копирование, инциденты, обновления и изменения;
- Проверка соответствия внутренним политикам и международным стандартам;
- Подготовка отчетов по с выводами и рекомендациями по устранению нарушениям повышению уровня защищенности;
- Контроль выполнения ранее выданных рекомендаций;
- Взаимодействие с подразделениями компании и внешними контрагентами;
- участие в развитии системы внутреннего контроля и информационной безопасности компании;
- Участие в расследовании инцидентов ИБ;
- Аудит IT-бюджетов, лицензирование ПО, оценка стоимости IT услуг поставщиков.

Требования:

- Высшее образование в области информационных технологий, информационной безопасности, кибербезопасности, аудита или смежных дисциплин;
- Опыт работы от 2–3 лет в области IT-аудита, информационной безопасности, внутреннего/внешнего аудита или в IT-отделе;
- Знание принципов и стандартов: ITGC (IT General Controls), COBIT, ISO/IEC 27001, облачных решений (AWS, Azure, Google Cloud), 1C, ISO 27001, ITIL;
- Базовые принципы внутреннего контроля и риск-менеджмента;
- Умение анализировать: сетевую инфраструктуру, политики доступа, процессы резервного копирования и восстановления, управление изменениями и инцидентами;

- Навыки составления отчетов и подготовки рекомендаций в письменной форме;
- Способность работать самостоятельно и в команде, высокая степень ответственности и внимательность к деталям;
- Опыт участия в внешних/внутренних проверках;
- Знание английского языка на уровне чтения технической документации;
- Приветствуется наличие профессиональных сертификатов: CISA, CIA, CRISC, ISO 27001 Lead Auditor, CompTIA Security+ или аналогичных.

Условия:

- Пятидневная рабочая неделя (с 8:30 до 17:30);
- Комфортный офис в центре города;
- Фитнес-зал для сотрудников;
- Корпоративные скидки;
- Премии и корпоративные поездки за счёт компании;
- Обучение и повышение квалификации при необходимости за счёт компании;
- Развитая и поддерживающая корпоративная культура;
- Заработная плата — по результатам собеседования.

Контакты:

Резюме можно направить:

- на электронную почту: nurjan.sypabekova@redpetroleum.kg
- в WhatsApp: 0701 166 061

По всем вопросам также можно обращаться по телефону / WhatsApp: 0701 166 061.

ЧЛЕНЫ АМСЧАМ КЫРГЫЗСТАН AMCHAM KYRGYZSTAN MEMBERS

КАТЕГОРИЯ PLATINUM CATEGORY



КАТЕГОРИЯ GOLD CATEGORY



КАТЕГОРИЯ

SILVER

CATEGORY



HONORARY

NON-COMMERCIAL



Контакты: Адрес:

+996 312 97 98 45 office@amcham.kg www.amcham.kg 720011, Кыргызская Республика, г. Бишкек, ул. Абдрахманова 191, офис No123

