

BUSINESS INSIGHT

АМЕРИКАНСКАЯ ТОРГОВАЯ ПАЛАТА В КЫРГЫЗСКОЙ РЕСПУБЛИКЕ

Выпуск №62
Июль-Август 2023





SOCIAL MEDIA



AmCham News

- 4 ▶ Айсулуу Сыдыгалиева назначена Исполнительным директором Американской торговой палаты в Кыргызской Республике
- 6 ▶ Делегация Американской торговой палаты прибыла в Ташкент для участия в Форуме цифрового лидерства
- ▶ Состоялась стратегическая сессия для персонала AmCham Кыргызстана, AmCham Узбекистана и AmCham Таджикистана
- 7 ▶ Американская торговая палата стала наблюдающим членом в AmChams в Европе
- ▶ Команды AmCham и Программы улучшения деловой среды в странах Центральной Азии (IBESA) провели встречу
- 8 ▶ Вопросы налогового и таможенного законодательства в рамках проекта «Развитие бизнеса и поддержка предпринимательства посредством диалога» Американской торговой палаты
- 9 ▶ Состоялась приветственная встреча членов Палаты с новым Исполнительным директором, Айсулуу Сыдыгалиевой
- 10 ▶ Американская торговая палата приглашает владельцев бизнеса Кыргызстана в бизнес-тур в США
- 11 ▶ Запуск программы «Академия для Женщин-Предпринимателей» (AWE) в Кыргызстане
- 12 ▶ Благодарность Дастану Иманалиеву от команды Американской торговой палаты в КР

Приветствуем новых членов Палаты

- 13 ▶ ОсОО «Нова Клиник»
- ▶ ОсОО «Тооашкан»

AmCham Talk

- 14 ▶ Маркетинговые Исследования – Зачем они нужны



SOCIAL MEDIA



AmCham Member News

- 16
 - Фильм научного сотрудника УЦА получил престижную премию в области экологической журналистики
 - УЦА обучает государственных служащих Кыргызстана кибербезопасности и Интернету вещей
- 17
 - Реализация проекта «Гендерные облигации»
 - ЗАО «Банк Азии» победитель номинации Cbonds Awards CIS – 2023
- 18
 - Виртуальная АТС от Beeline стала еще эффективнее
 - «Ылдам Бакай»: бесплатная доставка карт теперь в Оше и Джалал-Абаде
- 19
 - Банкинг будущего. «Бакай Банк» открыл новый филиал и запустил онлайн-кредиты
 - Встреча с экспертной миссией ИБР
- 20
 - КИСВ и ЕБРР финансируют расширение «Lucky Socks», отечественного производителя и дистрибьютера чулочно-носочной продукции в Кыргызской Республике
 - КИСВ совместно с ЕБРР провели семинар «Женщины в бизнесе» в г. Ош
- 21
 - Встречайте оплату картами ЭЛКАРТ от КИСВ через мобильный телефон!
 - Выставка Образования за рубежом от Kyrgyz Concept
- 22
 - Бизнес - Туры Kyrgyz Concept – Шаг Вперед в Деловом Мире Востока
 - Компания DSKA Engineering празднует десятилетие!
- 23
 - Страховая компания «НСК» расширяет свою филиальную сеть по Кыргызской Республике
- 24
 - Драйвер развития банковской системы Кыргызстана
 - Как прошел День заказчика в Bogusan Cat Кыргызстан
- 25
 - Развитие бренда KFC в Кыргызстане
- 26
 - Материнский капитал: поддержка матерей-одиночек в компании Forester
 - Globalink Logistics назначена агентом по продажам грузовых авиаперевозок Turkish Air Cargo в Кыргызстане и Казахстане!
- 27
 - ECOFEST 2023: Уникальное Мероприятие, Объединяющее Друзей и Партнеров, посвященное теме Экологии
 - Компании Green Light — 10 лет!
- 28
 - Первый день школы 2023-2024
 - Стартап-проект студентов TSI AUCA могут внедрить в систему «Тундук»

Айсулуу Сыдыгалиева назначена Исполнительным директором Американской торговой палаты в Кыргызской Республике



Американская торговая палата рада представить **Айсулуу Сыдыгалиеву** – нового Исполнительного директора Палаты.

Айсулуу была выбрана на данную должность по результатам открытого конкурса. Члены Совета директоров присутствовали на собеседованиях и путем независимой оценки опыта и навыков кандидатов приняли решение об избрании Айсулуу Сыдыгалиеву на должность Исполнительного директора AmCham.

Ниже вы можете ознакомиться с краткой информацией об опыте и квалификациях Айсулуу Сыдыгалиевой.

До присоединения к Американской торговой палате, Айсулуу работала в качестве консультанта по налогам и координировала проекты в таких организациях, как Всемирный Банк, Международная Финансовая Корпорация и USAID. Обладая крепким образовательным фондом и обширным опытом работы, Айсулуу внесла значительный вклад в различные проекты и инициативы, положительно влияя на деловую среду в Кыргызской Республике.

Айсулуу имеет диплом экономиста с профилированием в области финансов и кредита от Академии Управления при Президенте Кыргызской Республики. Ее владение языками включает свободное владение кыргызским (родным), русским (родным) и английским (свободным), что способствует эффективному общению и сотрудничеству с членами и партнерами Палаты.

Опыт и достижения Айсулуу в области налогового администрирования, торговой логистики и улучшения бизнес-среды принесли ей признание и похвалу от правительственных и профессиональных организаций, включая Медаль за укрепление таможенного сотрудничества от Государственной Таможенной Службы при Правительстве Кыргызской Республики и Медаль за укрепление налогового сотрудничества от Государственной Налоговой Службы при Правительстве Кыргызской Республики.

В качестве нового Исполнительного директора, Айсулуу будет приоритетно работать над защитой интересов компаний-членов Американской торговой палаты. Она привержена созданию благоприятной деловой среды, развитию стратегических партнерств и отстаиванию потребностей и проблем членов Палаты. Ее лидерство и стратегические взгляды будут важными для расширения влияния Палаты и укрепления ее позиции в качестве ведущей деловой организации.

Совет директоров и команда Американской торговой палаты в Кыргызской Республике выражают уверенность в успешном развитии нашей ассоциации и компаний-членов под руководством Айсулуу Сыдыгалиевой и желает ей успехов на новой должности!

Исполнительный директор уже провел ряд встреч с членами и партнерами Палаты, определив планы на дальнейшее сотрудничество. Ниже перечислены некоторые встречи, в которых Айсулуу приняла участие в первые дни своей работы:

Встреча с Андреем Букай, Торговым атташе Посольства Венгрии в Кыргызской Республике. На встрече были обсуждены как текущие, так и будущие планы Палаты, уделяя особое внимание назначению Исполнительного директора. Кроме того, были рассмотрены перспективы сотрудничества и организации совместных мероприятий. Одной из ключевых тем была интеграция венгерских компаний в Палату, а также планирование будущего делового тура в Венгрию.

Онлайн-встреча с Татьяной Быструшкиной, Исполнительным директором Американской торговой Палаты в Узбекистане, и Нилюфар Булбулшоевой, Исполнительным директором Американской торговой Палаты в Таджикистане. На встрече стороны познакомились и обменялись имеющимся опытом и планами по работе с членами ассоциаций.



Состоялась встреча между Исполнительным директором Торговой палаты и Кристен Бауэр, юридический консультант Программы развития коммерческого права (CLDP), являющейся подразделением Министерства торговли США. Кристен возглавляет Региональную рабочую группу по цифровой торговле в Центральной Азии. В ходе встречи обсуждались вопросы интеллектуальной собственности и упрощения процедур торговли. Миссия Рабочей группы по цифровой торговле включает в себя поощрение международных лучших практик, устранение барьеров для цифровой торговли и создание благоприятной правовой и регуляторной среды для обеспечения роста и развития цифровой торговли в регионе. Основная цель CLDP заключается в поддержке внешнеполитических целей США в развивающихся и постконфликтных странах путем внедрения коммерческих юридических реформ. Рабочая группа по цифровой торговле под руководством Кристен стремится создать открытую, инклюзивную и безопасную цифровую инфраструктуру, лежащую в основе регионального развития и экономического роста.

Состоялась встреча с президентом Союза банков Кыргызстана, Анваром Абдраевым. На встрече были рассмотрены возможные направления сотрудничества, уделяя особое внимание таким вопросам, как фискальная политика, банковская деятельность и юридические аспекты. Союз банков подчеркнул свою готовность к сотрудничеству и стремление активно содействовать деловым интересам для создания благоприятной бизнес-среды.



Встреча с господином Ахмет Садык Доганом, Чрезвычайным и Полномочным Послом Республики Турция в Кыргызской Республике. В ходе встречи были обсуждены перспективы дальнейшего расширения сотрудничества между AmCham и посольством Турции. Особое внимание было уделено поддержке и развитию женского предпринимательства. Кроме того, диалог охватил аспекты в секторе энергетики, включая возможности сотрудничества в области возобновляемых источников энергии, таких как “зеленая энергия”, солнечная энергия и ветровая энергия. Посол выразил готовность оказать помощь в организации деловых туров в Турцию для членов Палаты.

Состоялась встреча с президентом Торгово-промышленной палаты Кыргызстана, Темиром Сариевым. В ходе встречи были обсуждены важные вопросы, касающиеся деятельности и планов обеих организаций. Стороны активно обменивались информацией о текущих достижениях и приоритетных направлениях деятельности. Особое внимание уделялось сотрудничеству в организации значимых мероприятий различных масштабов, начиная с круглых столов и заканчивая большими форумами и выставками. Особый акцент будет сделан на подготовке и проведении мероприятий, способствующих развитию бизнеса в стране. В частности, стороны признают важность активного участия в организации выставки EXPO - значимого события, способствующего вовлечению делового сообщества и общественности в вопросы экономического развития.

Также были проведены встречи с руководителями ряда компаний-членов Американской торговой палаты в Кыргызской Республике. В ближайших планах продолжение проведение встреч со всеми членами и партнерами Палаты.

Делегация Американской торговой палаты прибыла в Ташкент для участия в Форуме цифрового лидерства



7 июля, в рамках региональной инициативы AmCham в Центральной Азии, при поддержке программы USAID FGI, делегация Американской торговой палаты в Кыргызской Республике, включающая представителей компаний ОсОО Парк Отель, ОАО Бакай Банк и ОсОО “ИнтерВоркЭксчейндж”, прибыла в Ташкент, Узбекистан для участия в ряде мероприятий и укрепления деловых отношений.

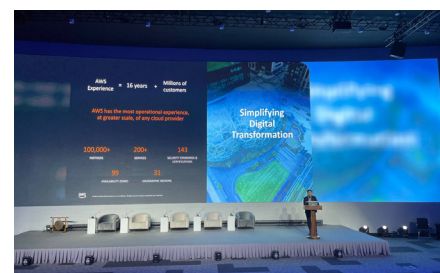
Прошел Форум цифрового лидерства в Узбекистане, собравший более 300 компаний в BPO и IT-аутсорсинге, а также иностранных организаций, предпринимателей. Более 20 спикеров из разных стран мира выступили на мероприятии.

В ходе форума состоялась сессия, посвященная развитию венчурной экосистемы в Узбекистане. В Форуме приняли участие представители венчурной индустрии, представители Правительства и потенциальные

инвесторы. Главной целью сессий было проведение всесторонних обсуждений, выявление возможностей и стимулирование экономического роста в Узбекистане.

В этот же день, в рамках делового визита в Ташкент, AmCham Узбекистан организовала вечерний прием для представителей AmCham Кыргызстан и AmCham Таджикистан. Это мероприятие стало прекрасной возможностью для расширения деловых контактов и знакомства с членами AmCham, способствуя укреплению связей между различными ассоциациями в регионе.

Американская торговая палата в Кыргызской Республике совместно с Исполнительным директором Американской торговой палаты в Таджикистане, Нилюфар Булбулшоевой, и Президентом Американской торговой палаты в Узбекистане, Ойбеком Халиловым, заключили Меморандум о взаимопонимании.



Состоялась стратегическая сессия для персонала AmCham Кыргызстана, AmCham Узбекистана и AmCham Таджикистана



8 июля 2023 года, состоялась стратегическая сессия для персонала AmCham Кыргызстана, AmCham Узбекистана и AmCham Таджикистана. Сессию провел Старший советник Американской торговой палаты в Узбекистане, Николай Ярмов. Данная стратегическая сессия была организована в рамках региональной инициативы AmCham в Центральной Азии с поддержкой программы USAID FGI.

В ходе сессии были обсуждены перспективное сотрудничество и исследование возможных совместных проектов между AmCham Кыргызстана, AmCham Узбекистана и AmCham Таджикистана.

Кроме того, в ходе сессии были подчеркнуты преодоленные проблемы и достижения текущего года, а также проведен обзор ключевых показателей и результатов.

Стратегическая сессия “Regional AmCham Network” воплотила дух сотрудничества, единства и общих стремлений среди организаций. Укрепляя связи и развивая более тесные отношения, AmCham готовы оказать существенное влияние на свои соответствующие экономики и обеспечить устойчивый рост.

Американская торговая палата стала наблюдающим членом в AmChams в Европе



Организация AmChams в Европе (ACE) объявила о предоставлении Американской торговой палаты в Кыргызской Республике статуса наблюдающего члена ACE.

Данное достижение позволит Палате получить ценные знания о процедурах, организационной структуре и мероприятиях AmChams в Европе, активно участвуя в конференциях и

мероприятиях, включая предстоящую Конференцию лучших практик в Афинах, запланированную на сентябрь.

Это важное достижение подтверждает приверженность Американской торговой палаты укреплению экономических связей между Соединенными Штатами, Европой и Евразией. Членство в качестве наблюдающего члена позволит Палате установить ценные связи, создать стратегические партнерства и дальше укреплять свою позицию как ключевого участника диалога по трансатлантическому экономическому сотрудничеству.

Американская торговая палата в Кыргызской Республике выражает свою благодарность AmChams в Европе за предоставленное наблюдающее членство, признавая бесценную возможность для стимулирования роста и обмена знаниями в трансатлантическом деловом сообществе.

Основанная в 1963 году, AmChams в Европе является ведущей зонтичной организацией, представляющей 46 Американских торговых палат (AmChams) в 44 странах Европы и Евразии. С помощью обширной сети, организация эффективно представляет интересы более 17 000 американских и европейских компаний, в которых работают около 20 миллионами работников. Это впечатляющее сотрудничество порождает инвестиционный портфель свыше 1,1 триллиона долларов по обе стороны Атлантики.

В качестве двустороннего голоса американских и европейских компаний, AmChams в Европе работает над общением о важности трансатлантической экономики как в Европе, так и в Соединенных Штатах.

Команды AmCham и Программы улучшения деловой среды в странах Центральной Азии (ИБЕСА) провели встречу



Команды AmCham и Программы улучшения деловой среды в странах Центральной Азии (ИБЕСА) провели встречу с участием бизнес ассоциаций. На встрече Муктар Джумалиев, национальный консультант ИБЕСА, представил информацию о текущем статусе разработки Национальной деловой повестки для развития регионального сотрудничества в формате В5+1. Участники обсудили перспективы дальнейшего сотрудничества и определили приоритетные сектора для формирования рабочих групп.

Палата выразила готовность активно участвовать в работе трех рабочих групп, посвященных следующим вопросам:

- Электронная торговля,
- Фискальная политика,
- Транспорт.

ИБЕСА, трехлетняя программа, направлена на поддержку инициатив частного сектора в отстаивании реформ деловой среды; укрепление потенциала частного сектора для доступа к финансированию и инвестициям; выявление возможностей для продвижения инвестиций США в частный сектор; поддержка создания региональных экспертных и бизнес-сетей, а также международных связей для привлечения инвестиций через региональные дипломатические и деловые диалоговые площадки (С5+1 и В5+1) в Казахстане, Кыргызстане, Таджикистане и Узбекистане.

Центр международного частного предпринимательства (CIPE) — дочерняя некоммерческая организация Торговой палаты США. Миссия CIPE заключается в укреплении демократии во всем мире посредством частного предпринимательства и рыночных реформ. За последние четыре десятилетия CIPE реализовал более 2800 программ в 138 странах мира.

Вопросы налогового и таможенного законодательства в рамках проекта «Развитие бизнеса и поддержка предпринимательства посредством диалога» Американской торговой палаты



31 июля 2023 года состоялась рабочая встреча по обсуждению вопросов в сфере налогового и таможенного законодательства в рамках проекта «Развитие бизнеса и поддержка предпринимательства посредством диалога» при поддержке Посольства США в Кыргызской Республике.

На данном мероприятии приняли участие представители различных ведомств, включая Министерство экономики и коммерции Кыргызской Республики, Министерство финансов Кыргызской Республики, Государственную таможенную службу и Государственную налоговую службу, а также представителей бизнес-сообщества. Целью рабочей встречи было создание открытой платформы для обсуждения и решения вопросов в сфере налогового администрирования и цифровой трансформацией в таможенном администрировании.

Кубаныч Ысабеков, начальник управления налоговой политики Министерства экономики и коммерции КР, представил презентацию о налоговых реформах, особенно о проекте Закона «О внесении изменений в некоторые законодательные акты КР в сфере налогообложения».



Этот законопроект был разработан с целью реализации указов президента от 2 декабря 2021 года и 26 июля 2022 года, касающихся поддержки субъектов малого предпринимательства и создания благоприятного налогового климата.

Основные направления этого законопроекта включают расширение режима единого налога, установление различных ставок единого налога для разных видов бизнеса, продление ставки налога с продаж на 0% при безналичных платежах, снижение ставок единого налога для туристической отрасли и предприятий креативной экономики, а также освобождение от налогов для некоторых промышленных предприятий и сельхозпроизводителей.

Салмоорбеков Нурсултан, инспектор отдела перспективных программ Государственной таможенной службы при Министерстве финансов КР, представил информацию о цифровизации процессов в деятельности таможенной службы Кыргызской Республики. В его презентации были представлены реализованные и планируемые проекты, направленные на улучшение таможенного администрирования, упрощение таможенных процедур и повышение



качества оказываемых услуг таможенной службой. Особое внимание уделялось разработке новой цифровой платформы, которая создаст благоприятные условия для субъектов внешнеэкономической деятельности и способствует увеличению инвестиций в экономику страны.

В результате рабочей встречи Американская торговая палата выразила готовность оказать техническую поддержку и продолжить взаимодействие. Своими предложениями и инициативами государственные органы также подтвердили готовность рассмотреть возникшие вопросы и найти пути их решения.

Проект «Развитие бизнеса и поддержка предпринимательства посредством диалога», поддерживаемый Посольством США в Кыргызстане и реализуемый Американской торговой палатой в Кыргызской Республике, направлен на расширение прав и возможностей бизнеса и предпринимателей путем обеспечения площадки для государственно-частного диалога. Этот проект стремится способствовать развитию экономики страны и созданию благоприятных условий для развития предпринимательства.



Состоялась приветственная встреча членов Палаты с новым Исполнительным директором, Айсулуу Сыдыгалиевой



31 июля 2023 года, Американская торговая палата представила своего нового Исполнительного директора, Айсулуу Сыдыгалиеву. Приветственная встреча, посвященная этому важному моменту, собрал в одном месте членов Палаты, партнеров, и почетных гостей.

Приветственная встреча стала уникальной возможностью для всех присутствующих лично познакомиться с Айсулуу и поздравить её с этим важным этапом в её карьере.

Мероприятие также предоставило простор для установления новых контактов и связей среди членов Палаты, способствуя развитию партнерских отношений и деловых связей.

В своем приветственном слове, Айсулуу выразила глубокую признательность за доверие и возможность возглавить Американскую торговую палату. Её решимость продолжать создавать благоприятную деловую среду в стране, развивать стратегические партнерства и отстаивать потребности и интересы наших членов.

«Моя приверженность честному и прозрачному руководству основана на видении, которое направлено на расширение влияния нашей палаты и укрепление ее статуса ведущей бизнес-организации в регионе. Однако, прежде всего, я признаю, что наш успех зависит от совместных усилий наших членов и партнеров. Ваш вклад, идеи и сотрудничество — это

движущая сила наших общих достижений», — поделилась Айсулуу Сыдыгалиева.

До присоединения к Американской торговой палате, Айсулуу работала в качестве консультанта по налогам и координировала проекты в таких организациях, как Всемирный Банк, Международная Финансовая Корпорация и USAID. Обладая крепким образовательным фондом и обширным опытом работы, Айсулуу внесла значительный вклад в различные проекты и инициативы, положительно влияя на деловую среду в Кыргызской Республике.

Палата выражает искреннюю признательность всем, кто принял активное участие в этом важном мероприятии.



Американская торговая палата приглашает владельцев бизнеса Кыргызстана в бизнес-тур в США



Американская торговая палата в Кыргызской Республике рады пригласить владельцев бизнеса и топ-менеджеров компаний Кыргызстана на Региональный Бизнес-тур в Соединенные Штаты Америки в период с 21 по 29 октября 2023 года, чтобы посетить успешные компании и получить новые знания, идеи, вдохновение для развития бизнеса.

Бизнесменам и топ-менеджерам компаний КР предоставится возможность приобрести знания об инновациях, разработках и принципах работы американских компаний. Кроме того, программа нацелена на помощь в построении партнерских проектов путем организации встреч, экскурсий и обсуждений с организациями и компаниями, расположенными в Сан-Франциско (Кремниевая долина) и Вашингтоне.

Условия для участия в бизнес-туре:

- Быть членом Американской торговой палаты в Кыргызской Республике/в Узбекистане/в Таджикистане;
- Заинтересованность в экспорте/импорте товаров и услуг из/в США;
- Хорошая визовая история, наличие частых деловых зарубежных поездок будет рассматриваться в приоритетном порядке;
- Бизнес-тур рассчитан для топ-менеджмента и собственников бизнеса;
- Позитивная осведомленность общества о компании и репутация компании;
- Соответствие целей и вида деятельности компании стратегическим целям программы тура.

Стоимость основной программы включает:

- Корпоративные туры в штаб-квартиры и встречи с организациями и топ-менеджментом компаний;
- Проживание (на базе завтрака) при двухместном размещении в 4*-5* отелях (для размещения в отдельном номере требуется доплата согласно политике отеля);
- Трансферы из/в аэропорт;
- Трансферы для встреч и экскурсий и посещения достопримечательностей;
- Туристическая медицинская страховка;
- Руководство по туру со всей необходимой информацией;
- Культурная программа (посещение достопримечательностей);
- Американская SIM-карта, рассчитанная на период поездки.

Стоимость основной программы не включает:

- Международные и внутренние авиабилеты (от 1 500 долларов США);
- Консульский сбор за визу;
- Обеды и ужины;
- Расходы на транспорт вне официальной программы;
- Прочие дополнительные расходы.

Стоимость тура для членов (по категориям):

PLATINUM: 7000 USD

GOLD : 7300 USD

SILVER: 7600 USD

По дополнительным вопросам в рамках Бизнес-тура в США просьба связаться по почте projects@amcham.kg.

Запуск программы “Академия для Женщин-Предпринимателей” (AWE) в Кыргызстане



Посольство США в Кыргызской Республике совместно с Американской торговой палатой в Кыргызской Республике рады объявить о запуске программы “Академия для Женщин-Предпринимателей” (AWE) с целью поддержки и раскрытия потенциала женщин Кыргызстана для создания условий более стабильного, безопасного и процветающего общества.

Программа AWE была создана с целью предоставить женщинам-предпринимателям знания, знакомства и доступ, необходимые для развития успешного и устойчивого местного бизнеса, способствуя экономическому развитию часто пренебрегаемой демографической группы в регионах страны. Программа стремится способствовать социальному и экономическому равноправию женщин, обучая их навыкам запуска и масштабирования своего бизнеса. AWE также способствует взаимному обучению, обмену опытом и объединению среди выпускниц-предпринимателей, что в свою очередь способствует росту локального бизнеса.

Бюро по делам образования и культуры (ECA) Государственного департамента США запустило программу «Академия для женщин предпринимателей» (AWE) в 2019 году с целью поддержки женщин, предоставив им знания, необходимые для запуска или расширения успешного бизнеса. С момента создания, AWE была реализована в почти 100 странах мира, положительно повлияв на примерно 25 000 женщин-предпринимателей по всему миру, оснащая их необходимыми навыками для реализации их полного экономического потенциала. Программа AWE сотрудничает с Тандербердской школой глобального управления университета штата Аризона (ASU) и Фондом Freeport-McMoRan, создателями обучающей онлайн-платформы DreamBuilder, которая бесплатно обучает участниц AWE основам бизнеса с американской перспективы.

Программа “Академия для женщин-предпринимателей” (AWE) в Кыргызской Республике — это шестимесячная гибридная инициатива, в ходе которой будут отобраны 20 женщин-владельцев малого бизнеса или женщин с идеями о запуске бизнеса из новостроек в городах Бишкек, Ош и Джалал-Абад в качестве подопечных программы и 10 менторов, которые являются членами и партнёрами Американской торговой палаты в КР. Успешные кандидаты будут принимать участие в мастер-классах и сессиях, проводимые тренерами из США и КР. С самого начала программы менти будут работать с наставниками для определения SMART-целей в области развития своего бизнеса, расширения клиентской базы, используя бесплатные или недорогие цифровые инструменты. Кроме того, менти будут участвовать в индивидуальных встречах с наставниками два раза в месяц и ежемесячных групповых тренингах AWE и других мероприятиях. По окончании программы каждый участник получит возможность представить свой бизнес и результаты своих установленных целей в рамках десятиминутного выступления.

Кто может участвовать?

Мы ищем женщин с неосуществленными предпринимательскими идеями или тех, кто находится в очень раннем этапе своего бизнеса и мотивированы запустить или дальше развивать свои предприятия. Мы намерены набрать 20 женщин-участниц из городов Бишкек, Ош и Джалал-Абад.

Преимущества программы:

- Участие в менторской программе (встреча с ментором 2 раза в месяц с сентября 2023 г. по февраль 2024 г.);
- Работа с ментором над SMART-целями для бизнесов и бизнес-идей;
- Доступ к сообществу женщин-предпринимателей с возможностью для вдохновения и обучения друг у друга;
- Участие на мероприятиях, семинарах и тренингах с экспертами из США и КР;
- Доступ к образовательной онлайн-платформе DreamBuilder;
- Возможность представить свою бизнес-идею.

Программа “Академия для Женщин-Предпринимателей” (AWE) будет включать различные мероприятия, такие как семинары и тренинги по профессиональному развитию, освоению новых инновационных бизнес-техник, развитию мягких навыков и встречи с наставниками. Эти встречи могут включать компании-экскурсии, панельные дискуссии и семинары, направленные на развитие взаимодействия между участниками.

В заключение, программа “Академия для женщин-предпринимателей” (AWE) — это не просто инициатива; программа является катализатором позитивных изменений, придающим силы женщинам преодолеть границы и создать светлое будущее для себя и общества.

Благодарность Дастану Иманалиеву от команды Американской торговой палаты в КР



От имени команды Американской торговой палаты в КР, мы выражаем нашу искреннюю благодарность за ваше выдающееся лидерство и ценный вклад в развитие деловой среды. Ваше присутствие и участие в нашей организации оказались невероятно ценными.

Мы хотим особо отметить вашу способность определить и приоритизировать цели и видение Палаты. Ваша энергия и страсть к работе вдохновляли нас всех, и ваше присутствие было ключевым фактором в достижении наших успехов.

Мы глубоко признательны за ваше руководство, которое помогло нам установить и поддерживать высокие стандарты эффективности и инноваций. Ваша способность объединять и мотивировать команду была великолепной, и благодаря этому мы достигали поставленных перед нами целей.

За время работы в Палате вы внесли следующие достижения:

- ▶ Участие в инициативах, проектах с Генеральной прокуратурой КР и Министерством Экономики, направленных на развитие сектора и защиту интересов членов Палаты
- ▶ Организация круглых столов по развитию бизнес-сферы в Кыргызстане с Министерством Иностранных Дел КР и Государственной налоговой службы КР
- ▶ Проведение Бизнес туров и обеспечение визовой поддержки для членов AmCham в США
- ▶ Плотное сотрудничество с AmCham Узбекистан, AmCham Таджикистан, AmCham Турция, AmCham Дубай в рамках региональной инициативы AmCham в Центральной Азии
- ▶ Подписание Меморандумов о взаимопонимании с Американской Торговой Палатой в Турции, Бруклинской Торговой Палатой, Американской Палатой Мировой Торговли и Американской торговой палатой в Узбекистане
- ▶ Присоединение Палаты к AmChams в Европе в статусе наблюдающего члена.
- ▶ Сотрудничество с AmCham Германия, AmCham Грузия, Greater New York Chamber of Commerce, Совет по делам США-Кыргызстана (USKGZBC)
- ▶ Увеличение общего числа членов Палаты до 108 компаний и множество других достижений.

Мы искренне ценим ваше преданное служение и твердо верим, что ваше наследие останется незабываемым для всех нас. Желаем вам успехов во всех ваших будущих начинаниях и надеемся на дальнейшую связь и сотрудничество!

ОсОО «Нова Клиник»

Nova Clinic — это высокотехнологичный медицинский центр, предоставляющий полный спектр услуг в сфере оздоровительной и превентивной медицины, пластической хирургии и эстетической медицины.



Основополагающие принципы работы Nova Clinic:

- Сохранение здоровья;
- Качество;
- Комфорт;
- Конфиденциальность.

Миссия:

- Увеличить продолжительность и улучшить качество жизни.
- Nova Clinic стремится повысить эффективность и работоспособность, предотвращая серьезные заболевания и укрепляя здоровье пациента.

Почему Nova Clinic?

- Весь комплекс услуг в одном месте;
- Высокие стандарты медицинской безопасности, этики и конфиденциальности;
- Уникальная команда врачей-практиков, неоднократно проходивших повышение квалификации за рубежом;
- Целостный подход к пациенту - учитываем физические, эмоциональные и социальные факторы, влияющие на самочувствие;
- На ранних стадиях выявляем и лечим нарушения внутренних органов и систем.

ОсОО «Тооашкан»

ОсОО «Тооашкан» основана в 2008 году и в настоящее время специализируется в сфере торговли, строительства и фармацевтики. Деятельность компании охватывает успешную реализацию проектов в рамках государственных закупок и тендерах международных организаций, обеспечивая качественные товары и услуги.



«Тооашкан» предлагает широкий ассортимент товаров различных категорий, включая строительные материалы, медицинское оборудование, фармацевтические препараты и другие товары высокого качества. Компания устанавливает долгосрочные партнерские отношения с надежными производителями, благодаря чему они обеспечивают своих клиентов надежными и конкурентоспособными продуктами.

В рамках своей деятельности организация осуществляет строительные проекты различного масштаба, включая строительство государственных объектов. Компания предлагает полный спектр строительных услуг, включая проектирование, ремонт, реконструкцию, строительство зданий и сооружений. Они гарантируют высокое качество работ и соблюдение сроков выполнения проектов.

ОсОО «Тооашкан» гордится своим опытом и профессионализмом в области системы государственных закупок. Компания стремится к долгосрочным партнерским отношениям с клиентами и ориентируется на их потребности.

МАРКЕТИНГОВЫЕ ИССЛЕДОВАНИЯ – ЗАЧЕМ ОНИ НУЖНЫ

Данный материал размещён в рамках инициативы поддержки развития членов Ассоциации AmCham.

Статья ниже открывает цикл материалов, рассказывающих о методах и инструментах маркетинговых исследований, которые могут быть полезны как членам AmCham в развитии их компаний, так и другим представителям бизнес-сообщества.

Маркетинговые исследования играют важную роль в современном бизнесе, помогая компаниям понимать рынок, свою аудиторию и конкурентное окружение. Эти исследования предоставляют ценные инсайты, которые обеспечивают более эффективное принятие решений, разработку стратегий и реализацию идей.

Ниже мы рассмотрим ключевые причины, почему маркетинговые исследования являются неотъемлемой частью успеха любого бизнеса.

- **Понимание аудитории:** Маркетинговые исследования позволяют компаниям углубиться в психологию и потребности своей целевой аудитории. Анализ предпочтений, поведения и мнений клиентов помогает создавать продукты и услуги, которые лучше соответствуют их потребностям. Это способствует более точной настройке маркетинговых кампаний и увеличению клиентской базы.
- **Измерение эффективности маркетинговых кампаний:** Маркетинговые исследования позволяют оценить результаты различных маркетинговых кампаний. Анализируя данные о конверсиях, продажах, узнаваемости бренда и других метриках, компании могут понять, какие стратегии и подходы наиболее эффективны, а какие требуют коррекции.
- **Прогнозирование тенденций:** Мир меняется с быстротой света, и компании, которые могут предугадать будущие тенденции рынка, имеют преимущество. Маркетинговые исследования позволяют отслеживать изменения в предпочтениях потребителей, технологических инновациях и конкурентной среде, помогая компаниям адаптироваться и реагировать заблаговременно.
- **Разработка продуктов и услуг:** Маркетинговые исследования являются основой для разработки новых продуктов и услуг. Анализ потребностей рынка и конкурентов помогает определить, какие продукты будут востребованы и успешно внедрены. А изучение восприятия нового продукта позволяет своевременно скорректировать концепцию и вывести на рынок продукт, который добьется успеха у целевой аудитории.
- **Определение ценовой стратегии:** Ценообразование играет ключевую роль в успехе продукта. Маркетинговые исследования позволяют компаниям понять, сколько клиенты готовы платить за определенный продукт или услугу, не переходя на другой бренд, к какому ценовому сегменту они относят продукт и при каких условиях потребители готовы покупать его дороже. Это помогает установить оптимальную цену, которая удовлетворит потребителей и обеспечит прибыль компании.
- **Идентификация конкурентов и их действий:** Анализ конкурентной среды позволяет компаниям оценить свое положение на рынке и разработать стратегии для увеличения доли рынка. Маркетинговые исследования помогают выявить сильные и слабые стороны конкурентов, что является ценной информацией для принятия решений.
- **Минимизация рисков:** Решения, основанные на данных, обычно менее рискованные и более обоснованные. Маркетинговые исследования помогают компаниям избежать неверных шагов, таких как вывод нового продукта без учета изучения потребностей, восприятия и поведения целевой аудитории.
- **Понимание каналов коммуникаций:** Благодаря медиа исследованиям компании понимают наиболее эффективные каналы коммуникаций, размер покрываемой аудитории, портрет аудитории по каждому каналу и много другое. Полученная информация помогает подобрать правильные месседжи, каналы и методы продвижения для каждого сегмента целевой аудитории с наименьшими затратами.

Кейс компании «Абдыш-Ата» - ВЫПУСК НОВЫХ ПРОДУКТОВ

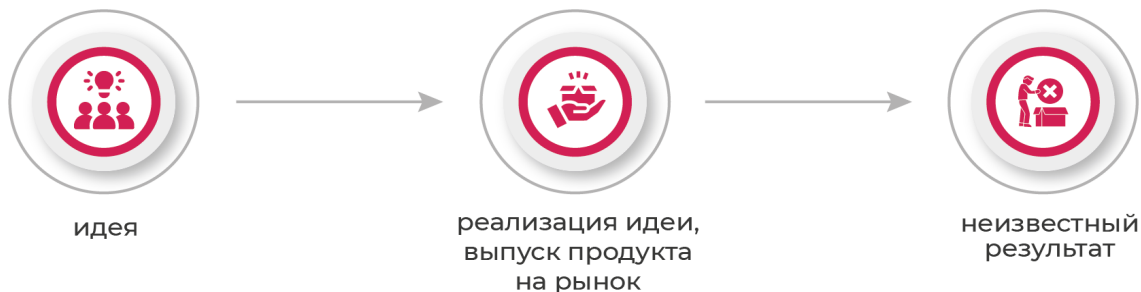
Перед компанией «Абдыш-Ата» стояла задача по расширению продуктовой линейки. Для разработки продукта были привлечены технологи международного уровня. Для того, чтобы новые продукты соответствовали ожиданиям потребителей целевого рынка, компания «Абдыш-Ата» привлекла компанию M-Vector для проведения маркетингового исследования, направленного на тестирование нового вкуса пива и сравнения его вкусовых качеств с ближайшими конкурентами.

В рамках маркетингового исследования в несколько этапов был протестирован ряд новых продуктов компании. Результаты исследования помогли понять технологам слабые и сильные стороны новых разрабатываемых продуктов и сделать их по текстуре и вкусовым характеристикам лучше, чем у ближайших предполагаемых конкурентов. Тем самым компания «Абдыш-Ата» внедрила новые продукты на рынок.

ЭФФЕКТИВНО:



НЕЭФФЕКТИВНО:



По любым вопросам и за консультацией, Вы можете обращаться по следующим контактам:

Анна Аржиманова,

Руководитель отдела маркетинговых исследований

Моб: +996(508) 71 72 10 (WhatsApp)

Email: office@m-vector.com

www.m-vector.com

Фильм научного сотрудника УЦА получил престижную премию в области экологической журналистики



Айбек Байымбетов, научный сотрудник Отдела культурного наследия и гуманитарных наук Высшей школы развития Университета Центральной Азии, является одним из девяти талантливых кинематографистов из Центральной и Южной Азии, снявших второй сезон документального сериала «Голоса с крыши мира» (VRW). Недавно этот сериал был отмечен Колумбийской школой журналистики престижной премией Джона Б. Оакса 2023 года за выдающиеся достижения в области экологической журналистики.

Эпизод «Долина холодного ветра», снятый режиссером Айбеком Байымбетовым, предлагает зрителям совершить путешествие по природному парку Хан-Тенгри. В фильме показан район Сары-Джаз - уникальное место на карте Кыргызстана, окаймленное высочайшими вершинами Тянь-Шаньского хребта - пиком Победы (7439 м) и Хан-Тенгри (6995 м). Нетронутая природа природного

парка Хан-Тенгри уже подвержена множеству антропогенных воздействий, включая загрязнение воздуха. Фильм доступен для просмотра [здесь](#).

Премия имени Джона Б. Оакса за выдающиеся репортажи об окружающей среде Колумбийской школы журналистики присуждается ежегодно за репортажи, которые вносят исключительный вклад в понимание общественностью экологических проблем. Премия присуждается журналистам, чья работа отвечает самым высоким стандартам журналистского мастерства.

Документальный сериал VRW получил широкое признание за увлекательное повествование, захватывающие визуальные эффекты и способность способствовать межкультурному взаимопониманию. «Мы хотели, чтобы голос безгласных был услышан. Вместе с талантливыми режиссерами мы хотели

поделиться их историями с мировой аудиторией», - сказал исполнительный продюсер VRW Эндрю Ткач, имеющий более чем тридцатилетний опыт создания документальных фильмов и репортажей и удостоенный восьми премий «Эмми» в категории новостей и документальных фильмов.

Voices from the Roof of the World - это совместная инициатива агентств Организации Ага Хана по развитию: Университета Центральной Азии, Университета Ага Хана, Агентства Ага Хана Хабитат и Фонда Ага Хана. VRW обучает, наставляет и поддерживает молодых кинематографистов, создавая новаторские экологические фильмы о последствиях изменения климата для людей и дикой природы, которые в наименьшей степени ответственны за глобальное потепление, но уже несут на себе его катастрофические последствия.

УЦА обучает государственных служащих Кыргызстана кибербезопасности и Интернету вещей



Высшая школа развития Института государственного управления и политики Университета Центральной Азии недавно организовала форум по информационным технологиям (ИТ), чтобы ознакомить государственных служащих Кыргызстана с такими важными темами в области ИТ, как предотвращение киберпреступлений, потенциал цифровой экономики Кыргызстана и практическое применение «Интернета вещей».

На форуме с докладами выступили представители Министерства цифрового развития Кыргызской Республики, представители различных министерств и директора школ. Индира Шаршенова, заместитель министра цифрового развития Кыргызской Республики, подчеркнула важность защиты персональных данных в цифровом пространстве. Она отметила: «Защита этих данных - это защита наших граждан и безопасность государства».

В рамках проекта «Цифровая CASA - Кыргызская Республика» УЦА успешно провела обучение более 800 государственных служащих, причем женщины составили более 50% участников. Эти тренинги были проведены в Ошской, Чуйской и Нарынской областях.

Реализация проекта «Гендерные облигации»



ЗАО «Банк Азии» стал первым банком-эмитентом гендерных облигаций, цель которых направлена на развитие бизнеса женщин-предпринимательниц, улучшение благосостояния и жизнедеятельности женщин, достижения гендерного равенства, и расширения прав и экономических возможностей женщин. Облигации были запущены не только для расширения прав и экономических возможностей женщин, но также ожидается, что они окажут позитивное влияние на развитие гендерной экономики

В настоящее время реализовано 32% от объема выпуска. Одним из крупных инвесторов стал Российско-Кыргызский Фонд Развития, а в числе других инвесторов - Негосударственный ПФ Кыргызстан, ряд страховых компаний, Кыргызская Фондовая Биржа, физические и юридические лица. Всего держателей облигаций составило 50, в их числе как юридические, так и физические лица.

ЗАО «Банк Азии» уже начало финансирование клиентов в рамках данного проекта, так на текущий день выдано кредитов на сумму 23 млн. сом. За счет финансирования уже создано свыше 100 рабочих мест с улучшенными условиями труда. На протяжении всего времени использования клиентами выделенных средств, Банком будут фиксироваться результаты по основным показателям достижения социального эффекта, в частности по созданным рабочим местам, созданным условиям труда и т.д.

По итогам года, Банк планирует выпуск отчета о воздействии согласно стандартам Международной Ассоциации рынков капитала (ISMA), в котором будет изложено предполагаемое и/или фактическое воздействие проектов, финансируемых за счет выпуска социальных облигаций Банка на общество и окружающую среду. Данный отчет будет верифицирован независимой специальной организацией и раскрыт публично.

ЗАО «Банк Азии» до и после официального объявления о размещении продолжает работу по определению заинтересованных лиц, готовых инвестировать, путем покупки гендерных облигаций.

В этой связи, учитывая важность проекта и в целом репутационную составляющую в реализации инструментов ЦУР в Кыргызской Республике, призываем всех поддержать социальный проект, приобретая гендерные облигации ЗАО «Банк Азии».

Основные условия выпуска гендерных облигаций.

1. Общая информация

- Количество ценных бумаг, предполагаемых к публичному предложению 82 000 (восемьдесят две тысячи) экземпляров;
- Номинальная стоимость ценной бумаги: 1 000 (Одна тысяча) сом;
- Объем эмиссии: 82 000 000 сом (восемьдесят два миллиона);
- Срок обращения ценных бумаг: 36 (Тридцать шесть) месяцев;
- Доходность бумаги: 12 % годовых.

Андеррайтер - финансовая компания Сенти.

Финансовой компании «СЕНТИ». Юридический адрес: 720001, Кыргызская Республика, г. Бишкек, пр. Чуй 219, 9-этаж
Тел.: +996 (312) 61-46-21, 61-46-47, whats app +996 (559) 61-00-25. Факс: +996 (312) 61-00-25, e-mail: senti@senti.kg, сайт: www.senti.kg

ЗАО «Банк Азии» победитель номинации Cbonds Awards CIS – 2023



22-23 июня 2023 г. состоялся XIX Облигационный конгресс стран СНГ Cbonds – ежегодное мероприятие, которое собирает профессионалов долговых рынков из России, стран СНГ и других развивающихся стран.

Ключевыми темами обсуждения являются текущие тренды локальных рынков облигаций, перспективы развития рынка евробондов, макропрогнозы и инвестиционные идеи в регионах, а также Cbonds традиционно объявляет победителей номинациях Cbonds Awards CIS – 2023, которая вручается лучшим участникам облигационного рынка стран СНГ.

В этом году ЗАО «Банк Азии» победил в номинации «Лучшая сделка первичного размещения Кыргызстана» - размещение первых в стране гендерных облигаций ЗАО «Банк Азия», 12% 18nov2025, KGS, организованное ФК СЕНТИ.

Первое размещение гендерных облигаций является знаковым моментом в истории современной финансовой системы и призывает общество единодушно объединиться в стремлении поддержать женщин-предпринимателей и их прогрессивные инициативы, содействуя становлению новой эпохи равноправия и процветания.

Виртуальная АТС от Beeline стала еще эффективнее



Beeline Кыргызстан запустил сервис для корпоративных клиентов «Виртуальная АТС» в 2018 году. В начале 2023 года в ВАТС обновился интерфейс, что позволило увеличить скорость работы сервиса и чаще добавлять нововведения. Подключение технологии FMC (Fixed Mobile Convergence) стало следующим этапом развития Виртуальной АТС и первым официальным запуском этого функционала в Центральной Азии.

Благодаря новой технологии к Виртуальной АТС Beeline можно подключить не только общие номера компании, но и корпоративные SIM-карты. Все входящие и исходящие звонки с офисных телефонов, софтбонов и мобильных номеров компании фиксируются в истории ВАТС. Записи можно прослушивать в веб-интерфейсе и мобильном приложении. Это позволит руководителям контролировать абсолютно все рабочие звонки.

«Ылдам Бакай»: бесплатная доставка карт теперь в Оше и Джалал-Абаде



«Бакай Банк» расширяет границы бесплатной доставки «Ылдам Бакай». Теперь услуга доступна в городах Ош и Джалал-Абад.*

Это отличная возможность получить карту, не выходя из дома. А свободное время теперь Вы можете провести с вашими родными и близкими.

Ну а самое приятное, что у «Бакай Банка» продолжаются акции по картам VISA:**

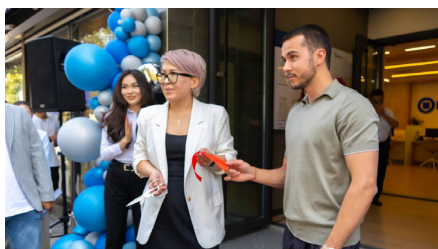
- кешбэк без ограничений, 1% по всем дебетовым картам VISA;
- обналчивание во всех банкоматах КР – без комиссии;
- при открытии карты VISA Classic – бесплатное годовое обслуживание на все 5 лет действия карты; открытие карты VISA Gold с первым бесплатным годом обслуживания;
- бесплатный выпуск и годовое обслуживание по виртуальным картам.

«Бакай Банк» ценит доверие своих клиентов и готов предложить решения для ваших финансовых потребностей. Наслаждайтесь преимуществами сотрудничества с «Бакай Банком»!

* Срок акции «Ылдам Бакай» - до 31.08.2023 г. Бесплатная доставка осуществляется по г. Бишкек, Ош и Джалал-Абад (только для резидентов КР);

** Срок акций до 31.12.2023 г. Доступна только для дебетных карт Visa физических лиц от «Бакай Банка» (только для резидентов КР).

Банкинг будущего. «Бакай Банк» открыл новый филиал и запустил онлайн-кредиты



Сегодня «Бакай Банк» открыл двери своего нового инновационного филиала. Он является переосмыслением того, что должен предлагать современный банк своим клиентам и партнерам.

Открыл церемонию член Совета директоров «Бакай Банка» Тимур Ибрагимов: «В этом году «Бакай Банку» исполняется 25 лет. Мы благодарны всем клиентам за оказываемое доверие. Сегодня мы расширяем нашу сеть отделений, чтобы сделать обслуживание для наших клиентов максимально удобным и эффективным»

С самого начала «Бакай Банк» стремился создать пространство, где каждый элемент создан с учетом потребностей и комфорта клиентов и сотрудников.

Ключевыми особенностями нового филиала являются:

- Зона самообслуживания 24/7: как для физических лиц, так и юридических лиц, без участия сотрудников Банка.
- Пилотирование новых технологий: новый филиал будет выступать в качестве центра тестирования и внедрения новых идей, продуктов и сервисов.
- Онлайн-кредитование: в рамках открытия филиала «Бакай Банк» также запустил новый продукт. Кредит до 200 тысяч сомов сроком до 36 месяцев в приложении Wakai24.

«Бакай Банк» будет рад видеть Вас в новом филиале по адресу: Абдрахманова, 125.

Бакай Банк

Кроме прочего, прочный банк

Лицензия НБКР №043

Встреча с экспертной миссией ИБР



25 июля 2023 года прошла встреча руководства «Бакай Банка» с экспертной миссией Исламского Банка Развития. На ней были подняты актуальные вопросы развития исламского банкинга в Кыргызской Республике.

Обсуждались аспекты работы Исламского финансового центра и возможности сотрудничества. Особое внимание было уделено запуску инвестиционных инструментов, повышению квалификации и стажировке сотрудников за границей в банках, работающих по исламским принципам финансирования.

“Сотрудничество с мировыми лидерами в области банковского дела поможет дальнейшему развитию ИФЦ и расширению продуктовой линейки”, – отметила Председатель «Бакай Банка» Нургуль Сатарова.

В свою очередь представители ИБР положительно отозвались о развитии исламского банкинга в стране и выразили намерение дальнейшего сотрудничества.

КІСВ и ЕБРР финансируют расширение «Lucky Socks», отечественного производителя и дистрибьютера чулочно-носочной продукции в Кыргызской Республике



В рамках инвестиционного проекта планируется совместное финансирование кредита в размере 26,4 млн сомов. Этот кредит будет направлен на финансирование расширения бизнеса, что приведет к увеличению производственных мощностей и эффективности компании.

За годы работы компания создала узнаваемый бренд Lucky Socks, став ведущим производителем и дистрибьютером чулочно-носочной продукции.

Компания Socks Master (ТМ Lucky Socks) – одна из немногих компаний, которой владеет и управляет женщина-предприниматель. КІСВ Банк совместно с ЕБРР уже не в первый раз поддерживают женский малый и средний бизнес в Кыргызстане. Проект поможет компании Socks Master укрепить свои позиции на рынке и достичь эффекта масштаба, что приведет к повышению эффективности бизнеса.

КІСВ совместно с ЕБРР провели семинар «Женщины в бизнесе» в г. Ош



ЗАО «Кыргызский Инвестиционно-Кредитный Банк» (КІСВ) 23 июня в г. Ош провел очередной семинар для женщин предпринимателей в рамках совместной программы с Европейским банком реконструкции и развития (ЕБРР) «Женщины в бизнесе» в Центральной Азии.

Данная программа направлена на развитие женского предпринимательства в Кыргызской Республике, в том числе на оказание поддержки малому и среднему бизнесу, которым руководят женщины-предприниматели, и включает в себя мероприятия по предоставлению доступа к финансированию посредством специального предложения «Мыкты Айым», и различные виды консультаций.

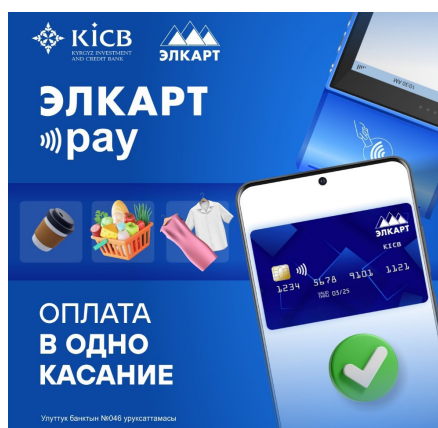
«Мыкты Айым» - это специальное предложение КІСВ в рамках Программы ЕБРР «Женщины в Бизнесе» в Центральной Азии, включающее в себя кредиты, депозиты и другие банковские продукты на выгодных условиях, а также проведение бесплатных обучающих семинаров и тренингов по развитию и продвижению бизнеса, повышению его конкурентоспособности.

Проведенный семинар «Женщины в бизнесе» предоставил уникальную возможность для женщин предпринимательниц разных отраслей обменяться опытом и вместе обсудить актуальные вопросы ведения бизнеса. Участницы семинара получили ценную информацию и советы от спикеров, а также женщин предпринимателей, которые поделились своим опытом в организации своего бизнеса, для дальнейшего успешного развития своего дела.

Программа семинара включала в себя интерактивные презентации, дискуссии и мастер-классы, позволяющие участницам расширить свои познания в области бизнеса. На семинаре были презентованы такие темы как - стратегическое планирование, учет доходов, расходов и прибыли в бизнесе. Также, участницы провели диагностику своего бизнеса и узнали о возможностях его развития.

Семинар стал платформой для обмена опытом и взаимного вдохновения женщин предпринимателей.

Встречайте оплату картами ЭЛКАРТ от КИСВ через мобильный телефон!



Оплачивайте через смартфон на базе Android одним касанием!

Теперь картами ЭЛКАРТ, выпущенные КИСВ можно бесконтактно оплачивать за товары и услуги через приложение «КИСВ» на базе Android!

Что такое ЭЛКАРТ Pay?

ЭЛКАРТ Pay — это бесконтактная оплата, совершаемая посредством Вашего смартфона. Оплачивать покупки можно в POS-терминалах, где имеется возможность приема бесконтактной оплаты без предъявления самой карты.

Оплата через ЭЛКАРТ Pay с картами ЭЛКАРТ от КИСВ имеет множество преимуществ:

Быстрые и удобные платежи: С использованием ЭЛКАРТ Pay клиенты нашего банка могут совершать платежи всего в одно прикосновение, без необходимости доставать физическую карту или вводить данные. Это удобно, особенно в условиях активного образа жизни, когда время имеет большую ценность.

Защита и безопасность: ЭЛКАРТ Pay в мобильном приложении КИСВ использует множество слоёв защиты и шифрования для обеспечения безопасности платежей. Для подтверждения транзакций требуется использовать PIN-код, Face ID, графический ключ или отпечаток пальца, что делает эту систему платежей надёжной и безопасной.

Скорость: Оплата через ЭЛКАРТ Pay происходит мгновенно, без необходимости ждать подтверждения или обработки. Это особенно полезно в ситуациях, когда вы находитесь в очереди или в спешке.

Скачивайте приложение «КИСВ» и подключайте карту ЭЛКАРТ от КИСВ к ЭЛКАРТ pay:

- Откройте мобильное приложение КИСВ и выберите карту ЭЛКАРТ;
- В Настройках карты выберете опцию «Elcard Pay»;
- Под картой нажмите «Включить бесконтактную оплату»;

- На зарегистрированный номер телефона придет СМС с кодом, введите код;
- Ваша карта успешно подключена к бесконтактной оплате;
- Убедитесь, что в настройках телефона в разделе Бесконтактная оплата – по умолчанию выбрано приложение «КИСВ».

Оплачивайте свои покупки быстро, безопасно и с удовольствием. КИСВ всегда стремится предоставить самые современные и удобные технологии, чтобы клиенты Банка могли контролировать свои финансы с легкостью!

Если у Вас не имеется мобильного приложения «КИСВ», то можно скачать в [App Store](#) и [Play Market](#).

Круглосуточный контакт-центр КИСВ:
0312 / 0553 / 0774 / 0704 62 01 01

Для получения дополнительной информации посетите [сайт](#) и [Instagram](#) КИСВ банка.

Выставка Образования за рубежом от Kyrgyz Concept



На протяжении 7 лет компания Kyrgyz Concept организует ежегодную международную Выставку Образования за рубежом. В этом году на этом событии соберутся представители университетов, колледжей и языковых центров из более 20 стран мира, включая США, Великобританию, Канаду и страны Европы.

Мероприятие, адресованное выпускникам ВУЗов, школьникам и их родителям, предоставит возможность:

- встретиться с представителями учебных заведений, задать вопросы и узнать больше о доступных образовательных программах;
- оценить свои шансы на поступление и приступить к необходимой подготовке;
- посетить презентации от экспертов в области международного образования.

Дата и время: 30 сентября, с 12:00 до 17:00.

Место проведения: г. Бишкек, Novotel, пр. Манаса 16.

Участие бесплатное, обязательна регистрация по [ссылке](#).

Бизнес - Туры Kyrgyz Concept – Шаг Вперед в Деловом Мире Востока



Вдохновленный внушительными темпами роста экономики стран востока, Kyrgyz Concept запускает ряд насыщенных бизнес-туров в Восточную и Юго-Восточную Азию на 2023 год. Экономика этого региона стремительно расширяется, превращая предыдущие вызовы в инновационные достижения. Kyrgyz Concept держит в фокусе актуальные страны, такие как Сингапур, Южная Корея и Япония, в которые уже в этом году запущены бизнес-туры.

Бизнес-туры Kyrgyz Concept отличаются организационным мастерством и уникальной деловой программой. Вас ждут комфорт и эффективность, позволяющие изучить передовые практики и установить деловые контакты.

В конце сентября состоится бизнес-тур в Сингапур, где на закрытом ужине представится возможность познакомиться с Министром финансов Сингапура и Лидерами Экономического Сообщества Сингапура (ESS).

Kyrgyz Concept стремится обеспечить всесторонний рост Партнеров и локальных Предпринимателей, создавая наилучшие условия для развития.

Специальный бизнес-тур в Сингапур: 23-30 сентября. Регистрация и подробности по телефону: 0708503010

Компания DSKA Engineering празднует десятилетие!



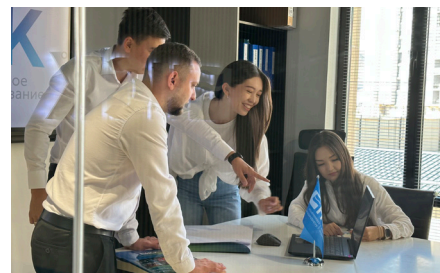
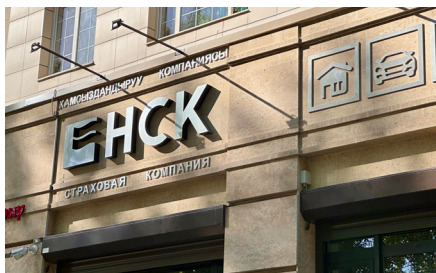
За последние десять лет, DSKA Engineering Co. проделала удивительный путь, превратившись из молодого предприятия в ведущего игрока на строительном рынке Кыргызстана. Её вклад в развитие страны трудно переоценить, ведь компания не только создала важные объекты по всей республике, но и сформировала новый стандарт в металлокаркасном строительстве.

DSKA ENGINEERING не только строит от крупных производственных центров, до инновационных фармацевтических заводов, но и является драйвером экономической активности в стране. Компания представляет впечатляющий список успешно завершенных проектов, превышающий 30 ключевых объектов по всей территории Кыргызстана, поддерживая тем самым бизнес-сообщество и способствуя его процветанию. На данный момент их план по строительству - 100 промышленных объектов для страны, что говорит о настойчивости в достижении высоких целей.

Секрет успеха DSKA Engineering Co. заключается не только в создании выдающихся объектов, но и в постоянном стремлении к улучшению. Модернизация завода по производству металлоконструкций и инвестирование в повышение квалификации специалистов подтверждают их преданность качеству.

Десятилетний путь DSKA Engineering Co. - это яркий пример амбиций и стремления к совершенству.

Страховая компания «НСК» расширяет свою филиальную сеть по Кыргызской Республике

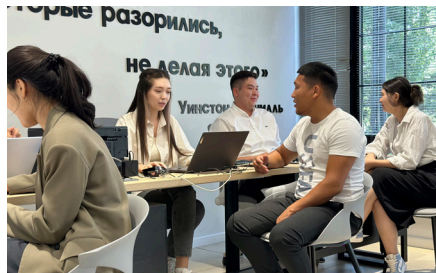


ЗАО «НСК» - ведущая страховая компания с многолетним опытом на рынке, продолжает успешно обеспечивать своих клиентов надежной защитой в разнообразных жизненных ситуациях. Благодаря своей высококвалифицированной команде экспертов и инновационным подходам к страхованию, НСК остается надежным партнером для всех и расширяет свою филиальную сеть по всей территории Кыргызской Республики. Мы с нетерпением ждем возможности приветствовать вас в наших новых филиалах в таких городах как: Каракол, Джалал-Абад и Ош.

Открытие филиалов в разных регионах страны — это удобство и доступность: Клиентам не нужно далеко ехать или путешествовать, чтобы получить страховую помощь или консультацию.

Адаптация к местным потребностям: Разные регионы могут иметь различные потребности и особенности. Филиалы позволяют компании адаптировать свои продукты и услуги под специфику каждого региона.

Мы гордимся тем, что наша компания становится частью новых городов, так как каждый филиал – это место, где мы создаем для вас уют и где забота о вас становится нашим главным приоритетом!



Одной из ключевых особенностей НСК является широкий спектр страховых продуктов, которые охватывают различные сферы жизни клиентов:

Автомобильное страхование: НСК предлагает гибкие и индивидуальные планы страхования для автомобилей, позволяя владельцам авто чувствовать себя уверенно на дорогах.

Имущественное страхование: независимо от того, является ли это жильем, коммерческой недвижимостью или имуществом, НСК гарантирует защиту от рисков и неожиданных ситуаций.

Страхование жизни и здоровья: Компания предлагает гарантированную финансовую поддержку для близких в случае непредвиденных обстоятельств и заботится о здоровье клиентов, предоставляя доступ к качественной медицинской помощи.

Страхование ответственности: НСК помогает бизнесам и частным лицам защититься от потенциальных юридических рисков и неожиданных обязательств.

Страхование путешествий: для тех, кто любит путешествовать, НСК предлагает полисы, которые покрывают различные неприятности во время поездок.

Сочетание профессионализма, клиентоориентированности и инновационных решений делает НСК идеальным партнером для всех, кто ценит свою безопасность и финансовое благополучие. Компания остается на пульсе изменений, постоянно совершенствуя свои продукты и услуги, чтобы соответствовать потребностям клиентов в быстро меняющемся мире.

Драйвер развития банковской системы Кыргызстана



«Оптим Банк» - ровесник независимого Кыргызстана и Нацбанка КР. Путь от Банка, поддерживающего предприятия топливно-энергетического комплекса, до кредитного института был стремителен.

За 31 год «Оптим Банк» стал одним из лидеров финансового рынка, внедрил европейские стандарты бизнеса и дистанционные услуги.

Банк исполняет все требования регулятора и законодательства страны, а также обязательства перед клиентами и кредиторами.

«Оптим Банк» работает на территории Кыргызстана, способствуя развитию экономики, во благо своих клиентов, сотрудников и акционеров. Финансовый институт является одним из самых надежных, динамично развивающихся и финансово устойчивых системообразующих банков Кыргызстана.

«Оптим Банк» - крупный налогоплательщик Кыргызстана. По ряду финансовых показателей он входит в ТОП-5 банковского сектора республики. Клиентам представлена вся линейка банковских продуктов: от депозитов и кредитов до хранения ценностей и страховых услуг.

В команде Банка работает порядка 1500 человек, а его сеть включает более 60 филиалов и сберегательных касс.

Заслуги Банка отмечены международными наградами ЕБРР, World Finance, Global Economics, Global Banking and Finance Review.

Как прошел День заказчика в Borusan Cat Кыргызстан



26 мая 2023 года в Бишкеке прошло масштабное мероприятие — День заказчика или Customer Day.

Организатором мероприятия выступила компания Borusan Cat Кыргызстан, являющаяся официальным и единственным дилером Caterpillar® — крупнейшего производителя строительной и горнодобывающей техники в республике.

Borusan Cat Кыргызстан входит в состав большого холдинга Borusan (Турция). Компания поставляет в Кыргызстан горнодобывающее оборудование, дорожно-строительную технику, генераторы Cat®, а также предлагает оригинальные масла и запчасти Caterpillar®.

Это первое уникальное мероприятие такого формата в Кыргызстане. Заказчики получили возможность ознакомиться с решениями, которые создает Borusan Cat Кыргызстан для вашего бизнеса.



В рамках данного мероприятия заказчики имели уникальную возможность протестировать технику. Экскаваторы, автогрейдеры, погрузчики, дорожные катки, осветительные мачты и генераторы были представлены заказчикам.

Презентации сопровождались выступлениями музыкантов и воздушных акробатов. Заказчики смогли оценить мощь техники на практике, пообщаться с экспертами по оборудованию и сервису, узнать о возможностях лизинга у партнеров.

Мероприятие завершилось аукционом, на котором участники имели возможность приобрести технику по самым низким ценам, а также принять участие в розыгрыше призов.

Компания Borusan Cat Кыргызстан выразила признательность каждому заказчику!



Развитие бренда KFC в Кыргызстане



Сегодня, наверное, сложно встретить, в Бишкеке человека, который не знает, ресторан быстрого обслуживания KFC. Приход KFC на рынок Кыргызстана внес существенный вклад в развитие ресторанного бизнеса. Отличием KFC стало жесткое соблюдение стандартов качества во всех сферах. Таким образом компания поставила высокую планку для всех участников рынка.

Наверняка многие жители и гости Бишкека помнят очереди у здания ГУМа «Чынар» в июне 2017 года. Тогда желающие попробовать самую вкусную, хрустящую курочку в мире выстроились у торгового центра, где появился первый в Кыргызстане ресторан KFC.

За прошедшие 6 лет компания Food Dream – единственный официальный представитель всемирно известной сети в



КР – открыла 14 ресторанов и не намерена останавливаться на достигнутом. За это время любовь бишкекчан к блюдам KFC только окрепла. Чтобы удовлетворить желания гостей, Food Dream один за другим открывает новые рестораны и увеличивает ассортимент меню.

13 ресторанов быстрого обслуживания расположены в большинстве крупных торгово-развлекательных центрах столицы, а также на пересечении улиц Адрахманова и Московская (KFC Моссовет), в районе Ортосайского рынка (KFC Ортосай), KFC Техно Парк, ул. Радищева / Горького (KFC Горького). Еще один ресторан открыт на выезде из города. Именно с этого ресторана начинается путешествие кыргызстанцев



на Иссык-Куль. Ни одна поездка постоянных клиентов сети к жемчужине Кыргызстана не обходится без посещения ресторана в районе ГЭС-5 по северной объездной.

Сеть ресторанов KFC уникальна тем, что она предоставляет клиентам сервис автодрайва. Заказ в течение 90 секунд можно получить, не выходя из машины. Линии автораздачи круглосуточно функционируют в четырех ресторанах: на улице Суеркулова (Донецкая), на проспекте Токомбаева (Южная магистраль), ГЭС-5 и «Техно Парке».

Еще одно преимущество ресторанов KFC – киоски самообслуживания, которые представлены во всех 14 ресторанах. Они подобны онлайн-магазинам, когда посетители сами делают заказ и наполняют «корзину».



При этом каждый ресторан KFC имеет сертификат соответствия «Халал». Центр развития халаль индустрии обновляет разрешения ежегодно, и каждое новое вводимое блюдо проходит проверку на соответствие стандартам. Поэтому все гости ресторанов могут быть уверены: им подается халал-продукция.

Конечно, фирменным блюдом KFC является именно курочка, приготовленная по секретному рецепту полковника Сандерса. Но это далеко не все: меню ресторанов KFC очень разнообразно и состоит из более чем 90 позиций. Тут можно отведать вкуснейшие бургеры и сэндвичи, наггетсы, стрипсы, сэнки, десерты, напитки, милкшейки и мороженое.



Но сеть ресторанов KFC не только про еду. Компания насчитывает более 1 тыс. сотрудников, и каждый из них развивается вместе с Food Dream. Ряд молодых сотрудников в течение короткого периода стали директорами ресторанов, а это значит, что компания заинтересована в карьерном росте членов своей команды. Трудоустройство более 1 тыс. человек также говорит о том, что их семьи обеспечены благодаря KFC и компании Food Dream.

Food Dream, кстати, вошла в число лучших налогоплательщиков Кыргызстана по итогам 2022 года. Данный сертификат выдается только тем компаниям, которые внесли значительный вклад в развитие экономики страны, активное участие в формировании доходной части бюджета и добросовестное исполнение налогового законодательства.



К тому же Food Dream прошла аудит и удостоилась международного сертификата по пищевой безопасности. Он гарантирует безопасность и качество используемой в ресторанах KFC продукции.

Это ли не показатель добросовестной и качественной работы? Компания Food Dream намерена расти и дальше, расширяя географию ресторанов KFC, увеличивая штат сотрудников и предоставляя кыргызстанцам лучшую продукцию и уникальный сервис.

Материнский капитал: поддержка матерей-одиночек в компании Forester



Дистрибьюторская компания Forester поделилась запущенной мотивационной программой в компании в поддержку матерей-одиночек, цель которой — финансово помочь родителю с воспитанием ребенка или детей.

«С февраля 2022 года в компании успешно действует программа «Материнский капитал», благодаря которой сотрудники компании с неполными семьями получают поддержку от компании.

На данный момент в ней принимают активное участие 44 мамы и 1 папа, материнский капитал распространяется на 70 детей по всей компании, включая 7 филиалов. Для нас важно проявлять заботу о сотрудниках и создавать благополучные условия, что, несомненно, влияет на уровень лояльности сотрудников к работодателю и положительно отражается на их эффективности работы. Мы больше, чем компания и сотрудники это знают и ценят», - отмечает Руководитель Отдела УЧР Мээрим Салимова.

Сотрудница компании филиала в г.Джалал-Абад Аида Караева поделилась своим опытом получения материнского капитала от Forester:

«У меня 6 детей и материнский капитал для матерей-одиночек от нашей компании очень круто изменил мою жизнь. Сначала я не очень верила в эту программу. Но когда я решила попробовать, я поняла, что это было лучшее решение.

Благодаря материнскому капиталу от Forester мне удалось получить одобрение на ипотеку и теперь я смогу купить квартиру для себя и детей.

Я безумно горжусь работой в компании Forester и благодарна за поддержку и заботу о нас, матерях-одиночках. Она помогает мне и моим детям обеспечить лучшее будущее. Спасибо, Forester»

Для поддержки сотрудников в компании действуют различные программы лояльности и мотивации, которые распространяются, как на самого сотрудника, так и на членов их семьи.

Для подачи резюме отправлять документы на: hr@forester.kg

Globalink Logistics назначена агентом по продажам грузовых авиаперевозок Turkish Air Cargo в Кыргызстане и Казахстане!



Globalink Logistics, ведущий поставщик транспортных и логистических услуг на Евразийском рынке, получил роль агента по продаже авиагрузов для Turkish Air Cargo в Киргизии и Казахстане. Это партнерство знаменует собой значительный шаг в расширении грузовых авиаперевозок Globalink в этих регионах. Имея 12 сервисных станций в Казахстане и Киргизии и еще 36 в Центральной Азии и на Кавказе, Globalink готов предоставить широкий спектр грузовых авиаперевозок. Это сотрудничество укрепляет приверженность Globalink удовлетворению растущих потребностей своих клиентов и обеспечению бесперебойных решений для цепочки поставок. «Наше партнерство с Turkish Air Cargo подчеркивает нашу приверженность логистическим решениям высшего уровня», — заявил представитель Globalink. Спектр услуг Globalink в сочетании с системой отслеживания в реальном времени обеспечивает прозрачность всех поставок. Партнерство обещает клиентам еще более эффективные и надежные решения для грузовых авиаперевозок.

ECOFEST 2023: Уникальное Мероприятие, Объединяющее Друзей и Партнеров, посвященное теме Экологии



23 сентября в живописном селе Байтик, Кыргызстан, Мы откроем двери мероприятия года — ECOFEST 2023. Если ваше сердце бьется в унисон с природой и вы стремитесь к сознательной жизни в гармонии с окружающим миром, этот день для вас!

Под одной крышей соберутся единомышленники, готовые к “Переосмыслению” и “Возобновлению”, стремящиеся к изменению мира к лучшему. Познакомьтесь с инновационными экологическими проектами, примите участие в образовательных программах и вдохновитесь идеями устойчивого будущего! И, конечно же, нас ждет невероятная программа, которая запомнится надолго!

Наши младшие гости окунутся в мир познавательных игр, мастер-классов и интерактивных секций, разработанных специально для них! Развлекательные зоны для детей будут насыщенными и безопасными.

Не упустите шанс стать частью глобального движения и внести свой вклад в защиту планеты.

На ECOFEST 2023 вы найдете лучшие экологически чистые продукты от местных фермеров: свежие овощи, фрукты, натуральные молочные продукты и многое другое!

Погрузитесь в атмосферу настоящего рынка: прямые поставки, общение с производителями и уникальные продукты, которые невозможно найти в обычных магазинах.

Узнайте больше о принципах устойчивого фермерства, встретьтесь с единомышленниками и насладитесь невероятной атмосферой нашего праздника природы.

Если вы цените качество, свежесть и натуральность в продуктах, ECOFEST 2023 — ваш шанс пополнить запасы лучшим из мира фермерской продукции!

Подпишитесь на нашу страницу @ecofest.kg и узнавайте все подробности первыми. Пусть наше будущее будет зеленым!

Ссылка для регистрации доступна в шапке профиля. Ждем вас на самом масштабном экофестивале 2023 года.

10:00-19:00

Телефон для связи:

0 (500) 97 97 70

Адрес фермы:

Село Байтик, ул Автандила Раимбекова 28/2

Компании Green Light — 10 лет!



28 июля в отеле Hyatt Regency Bishkek компания Green Light отпраздновала свой 10-летний юбилей. Мероприятие собрало в Бишкеке сотрудников из всех офисов компании, расположенных в Кыргызстане, Казахстане, Узбекистане и ОАЭ.

Компания Green Light была основана в 2013 году в Бишкеке. За десятилетний период активной деятельности компания завоевала репутацию надежного бизнес-партнера, успешно реализовав более 200 комплексных ИТ-проектов в Центральной Азии. В рамках торжественного мероприятия были выделены достижения компании за 10 лет, ее ценностные ориентиры и планы на будущее. Сотрудникам, торжественно отметившим круглую дату работы в компании 5 и 10 лет, были вручены юбилейные корпоративные символы.

Сегодня Green Light является динамично развивающейся компанией с Компания является официальным представителем таких мировых ИТ-гигантов, как Cisco, IBM, Dell Technologies, Oracle, Check Point Software Technologies и других.

Контактная информация компании:

Адрес: г. Бишкек, ул. Табышалиева 57

Телефон: 0312 97 99 00

E-mail: info@greenlight.kg

Веб-сайт: greenlightits.com

Первый день школы 2023-2024



BIS открыл свои двери сегодня в понедельник, чтобы начать новый 2023-2024 учебный год. Было замечательно видеть всех полными позитивной энергией и готовыми приступить к обучению. Старые друзья вновь встретились после долгого летнего перерыва и обрели новых друзей. Учеников встречали их классные руководители и день начался со знакомства с одноклассниками и новыми классами. Мы с нетерпением ждем очень интересного и познавательного года!



Стартап-проект студентов TSI AUCA могут внедрить в систему «Тундук»



В Министерстве Цифрового развития Кыргызстана заинтересовались стартапом команды Valoa. Это одна из команд стартап программы Инновационного колледжа АУЦА. В министерстве предложили внедрить систему удаленной идентификации для людей с нарушением зрения для мобильных банковских приложений, которую разработала команда, в систему межведомственного электронного взаимодействия «Тундук».

В Инновационном колледже (TSI) АУЦА студенты не пишут скучную теоретическую дипломную работу. Вместо этого они учатся решать проблемы и создавать, используя проектный подход, в условиях, максимально приближенных к реальным. На протяжении всего выпускного года студенты различных специальностей (дата-инженеры, предприниматели, финансисты, дизайнеры, продуктовые менеджеры и экологи) создают стартапы и доказывают их жизнеспособность. Распределение по командам проходит по жеребьевке. Каждая команда работает с супервайзерами, бизнес-партнерами и менторами. Защиты проектов проходят в виде питчингов перед состоявшимися предпринимателями.

Это уникальная педагогическая инновация, не имеющая аналогов в нашем регионе. Для реализации проекта студентам необходимо мобилизовать весь комплекс знаний и навыков, приобретенных в ходе учебы. Они учатся применять свои навыки из различных областей на практике для решения реальных проблем. Этот подход требует не только умения мыслить креативно, но и сотрудничать, обмениваться идеями и работать в команде. Это дает ценный опыт и готовит их к реальной жизни.

TSI обеспечивает стартовое финансирование проекта и способствует устойчивости проекта после выпуска из колледжа. А участие компаний в качестве менторов предоставляет студентам не только ценные знания и опыт, но и способствует развитию экосистемы инноваций в Кыргызстане.

Ярким итогом работы студентов над своими стартап-проектами на протяжении всего третьего курса стал Гранд финал. На суд бизнес-сообщества были представлены 7 уникальных социальных и коммерческих стартапов студентов TSI.

В этом году большинство стартап-проектов курировали крупные бизнес-компании Кыргызстана. За год студенты смогли создать работающий продукт, который уже готов к запуску. Стартапы выпускников TSI, прошедших в Гранд финал, получили много положительных комментариев бизнесменов уже во время их презентации.

По результатам независимого голосования победителем Гранд Финала стала команда Valoa. Студенты в партнерстве с наставниками из Халык Банка Кыргызстана разработали систему удаленной идентификации для мобильных банковских приложений. Главная цель этой системы состоит в обеспечении доступности банковских услуг людям с нарушениями зрения.

Основным преимуществом этой системы является возможность проведения удаленной идентификации клиента, используя специальные технологии распознавания лица и голоса. Это позволяет пользователям с нарушениями зрения легко и безопасно подтвердить свою личность в мобильном банковском приложении, не прибегая к посещению банковского отделения.

Дулат Сарышов, заместитель председателя правления ОАО «Халык Банк Кыргызстан» поделился впечатлениями от работы со студентами TSI: «Мы очень рады, что стали частичкой команды Valoa, людей, которые вложили душу в этот социальный проект. И мы надеемся, что он заработает и поможет людям. Самое интересное, что в начале мы думали, что очень многому научим студентов, но когда мы стали работать с ними, мы поняли, что помимо того, что мы много вкладываем в них мы также очень много берем от них. Это молодые студенты, уже знающие много чего. Всё то, чем они поделились с нами, мы обязательно применим в нашей работе».

Особым гостем Гранд Финала TSI AUCA выступил депутат Жогорку Кенеша Дастан Бекешев, который поддержал проект команды Valoa.



Министерстве Цифрового развития Кыргызстана идею студентов команды Valoa тоже положительно оценили. В данное время активно обсуждается законопроект о предоставлении цифровых услуг для людей с ограниченными возможностями здоровья, поэтому в Министерстве предложили добавить систему удаленной идентификации Valoa в приложение «Тундук».

Второе место на Гранд финале заняла команда UniFin в партнерстве с Кыргызским Инвестиционно-Кредитным банком. Ментором команды стала компания Mastercard. Студенты разработали приложение для управления финансами, в котором совместили все услуги банков Кыргызстана.

Проект команды UniFin способствует более эффективному управлению финансами, и повышает осведомленность пользователей о доступных финансовых продуктах и услугах. Приложение Unifin App доступно в Google Play и App Store.

Еще одним социальным проектом, который произвел фурор и получил много восторженных отзывов, стал стартап команды EverAbility. Их ментором выступила американская IT-компания EPAM Systems. Они разработали маркет-плейс абилитационных услуг для родителей особенных детей. Новая платформа позволит повысить осведомленность населения о доступных услугах, связанных с задержкой развития детей в Кыргызстане.

Успешные финальные презентации стартапов выпускников Инновационного колледжа АУЦА и высокая оценка от представителей бизнес-сообщества Кыргызстана показали, что все проекты студентов TSI демонстрируют важность инноваций и технологического развития в бизнес и социальной сфере. У студенческих стартапов есть потенциал значительно улучшить жизни людей в Кыргызстане и предоставить им новые возможности.

ЧЛЕНЫ АМЕРИКАНСКОЙ ТОРГОВОЙ ПАЛАТЫ В КЫРГЫЗСКОЙ РЕСПУБЛИКЕ

Platinum



Gold



Silver



ЧЛЕНЫ АМЕРИКАНСКОЙ ТОРГОВОЙ ПАЛАТЫ В КЫРГЫЗСКОЙ РЕСПУБЛИКЕ

Non-Commercial



Honorary



Контакты:
+996 (312) 979 845
ra@amcham.kg
www.amcham.kg

Адрес:
720011, Кыргызская Республика
г. Бишкек, отель Хаятт Ридженси
ул. Абдрахманова 191, офис №119