

BUSINESS INSIGHT

АМЕРИКАНСКАЯ ТОРГОВАЯ ПАЛАТА В КЫРГЫЗСКОЙ РЕСПУБЛИКЕ

Выпуск №68
Март-апрель 2024





SOCIAL MEDIA



AmCham News

- 5
 - Состоялся Бизнес-завтрак с представителями Государственной Таможенной службы и Государственной Налоговой службы в КР
 - Состоялся воркшоп, посвященный юридическим аспектам ведения бизнеса в Кыргызстане в рамках проекта "Академия для женщин-предпринимателей" (AWE)
- 6
 - Состоялся ужин Американской торговой палаты с менторами проекта "Академия для женщин-предпринимателей" (AWE)
 - Американская торговая палата в КР приняла участие во встрече Программы ИВЕСА, реализуемой Центром международного частного предпринимательства (CIPE)
- 7
 - В рамках программы "Академия для женщин-предпринимателей" (AWE), состоялся ряд мероприятий для участниц
- 8
 - Состоялся интерактивный семинар на тему «Девять ключевых показателей успешности стартапа» с экспертами из Кремниевой долины
 - Состоялся тренинг по "Технике речи" для членов Американской торговой палаты категории Platinum (A)
- 9
 - Официальная Церемония закрытия программы "Академия для женщин-предпринимателей" (AWE)
- 10
 - Бизнес-Тур в США для бизнес-делегации Американской торговой Палаты в КР
- 11
 - Ежегодная поездка делегации AmChams in Europe (ACE) в Вашингтон, округ Колумбия, и Майами, штат Флорида

AmCham New Members

- 12
 - Закрытое Акционерное Общество «Коммерческий Банк КСБ»
 - Fox Hospitality Group
 - Строительная компания "Нурзаман"
- 13
 - Кыргызский экономический университет имени Мусы Рыскулбекова (КЭУ)
 - Клинико-диагностический центр «УЛЬТРА РИТМ»
 - ОсОО "Айтим Групп"



SOCIAL MEDIA



AmCham Member News

- 14 ➤ «Альянс Алтын» продолжит поддерживать экологические проекты в Таласской области
- 15 ➤ Жоломан Шаршенбеков и Айпери Медет кызы получили в подарок автомобили
- 16 ➤ Потребительские кредиты. Как их выбрать правильно?
- 17 ➤ Подтверждение лидерства: Beeline получил награду от Ookla за самый быстрый 4G-интернет
- 18 ➤ Первый в Кыргызстане режим исламских финансов в мобильном банке
- 19 ➤ Большое обновление BakAi. Начало трансформации
- 19 ➤ Бакай Банк активно экспериментирует в области ИИ: запущен пилотный проект BakaiGPT!
- 20 ➤ «Бакай Банк» задает высокие стандарты: успешная экспертная встреча по кибербезопасности демонстрирует приверженность безопасности клиентов
- 21 ➤ Команда DemirBank приняла участие в ежегодном весеннем забеге Jaz Demi 2024!
- 21 ➤ Агрокредиты по сниженным ставкам от DemirBank - от 18% годовых!
- 22 ➤ Получи онлайн-кредит от DemirBank до 200 000 сомов за 2 минуты!
- 23 ➤ Копить с Doscredobank стало еще выгоднее!
- 23 ➤ Doscredobank и RIA Money Transfers
- 23 ➤ Расширяем границы с UPT
- 24 ➤ Озеленение в городе Каракол
- 24 ➤ SWIFT переводы в китайских юанях – БЕСПЛАТНО!
- 25 ➤ Мгновенный выпуск карты
- 25 ➤ Банк KICB с партнерами посадили более 18 600 саженцев в рамках 12-летней экологической программы «Green Foundation»
- 27 ➤ Акция на депозиты в валюте сом, рубль и доллар
- 27 ➤ Подписание Кредитного договора между ЗАО «Коммерческий Банк КСБ» и ОАО «Государственный банк развития Кыргызской Республики»
- 28 ➤ «Оптима Банк» совместно с Visa наградили победителей и активных участников ТОП-20 первого этапа акции «Олимпийское золото»!
- 29 ➤ Лидеру рынка дистрибуции исполнилось 27 лет
- 30 ➤ Расширение автопарка Globalink Logistics передовыми тракторами SITRAK: к новым высотам в логистике Центральной Азии и за ее границами
- 30 ➤ Стади-Тур в Сан-Франциско для школьников Кыргызстана!
- 31 ➤ Фестиваль Дня Европы в BIS
- 31 ➤ Студенты Инновационного колледжа АУЦА презентовали свои стартап-проекты представителям бизнес-сообщества Кыргызстана



BUSINESS INSIGHT

AMERICAN CHAMBER OF COMMERCE IN THE KYRGYZ REPUBLIC

SOCIAL MEDIA



33

Вакансии

- Главный/ ведущий специалист Отдела кредитования
- Главный/ ведущий специалист Операционного отдела
- Специалист Отдела платежных карт
- Специалист Отдела кассовых операций
- Главный специалист Отдела регионального развития
- Специалист по подбору и адаптации персонала
- Ведущий специалист Отдела бухгалтерского учета и отчетности

Состоялся Бизнес-завтрак с представителями Государственной Таможенной службы и Государственной Налоговой службы в КР



5 марта 2024 года в рамках укрепления и развития государственно-частного диалога состоялся Бизнес-завтрак. В мероприятии приняли участие представители руководства Государственной Таможенной службы и Государственной Налоговой службы при Министерстве финансов Кыргызской Республики, а также представители компаний-членов AmCham из различных секторов экономики, таких как логистика, аудит, страхование, банковский сектор и другие.

Целью встречи было обсуждение ключевых вопросов внедрения цифровых технологий в деятельность таможенных и налоговых органов. Участники мероприятия активно обменивались мнениями и предложениями по оптимизации таможенных процедур, улучшению взаимодействия между бизнесом и государственными органами, а также решению проблем, связанных с налоговой средой и ее влиянием на деловую активность.

В ходе мероприятия заместитель Председателя ГТС, Алмаз Салиев, поделился ключевыми аспектами сотрудничества между бизнесом и таможенными органами, готовностью к диалогу и сотрудничеству для улучшения таможенных процедур. Он выразил стремление к совершенствованию таможенных процедур и созданию благоприятных условий для развития торговли и экономики Кыргызстана в целом. Такое активное взаимодействие между государственными органами и представителями бизнеса способствует улучшению бизнес-среды и стимулированию экономического роста в стране.

Заместитель Председателя ГНС, Адилет Дубанаев, в своей презентации выделил ключевые результаты работы, направленной на упрощение и цифровизацию налоговых процессов для бизнеса за прошлый и текущий годы. Он подчеркнул, что основной целью на текущий год для ГНС является создание бесшовной налоговой администрации, которая будет функционировать гладко, эффективно и без излишних препятствий для налогоплательщиков. Адилет Дубанаев также поделился, что в 2023 году IT-специалисты успешно выполнили 7000 задач, при этом основное внимание было уделено задачам, направленным на поддержку бизнеса и улучшение качества обслуживания налогоплательщиков.

Благодаря активному участию всех участников и конструктивному сотрудничеству с руководством таможенных и налоговых служб.

Состоялся воркшоп, посвященный юридическим аспектам ведения бизнеса в Кыргызстане в рамках проекта "Академия для женщин-предпринимателей" (AWE)



6 марта состоялся воркшоп, посвященный юридическим аспектам ведения бизнеса в Кыргызстане в рамках проекта "Академия для женщин-предпринимателей" (AWE), организованный Американской торговой палатой при поддержке Посольства США в КР. Программа AWE создана с целью предоставить женщинам-предпринимательницам из Кыргызстана необходимые знания, установить связи и обеспечить доступ к ресурсам, необходимые для успешного и устойчивого развития местного бизнеса. Спикер г-н Андрей Ли, Партнер и Исполнительный директор Юридической фирмой "LEX" в ходе воркшопа рассказал участницам о различных формах регистрации бизнеса и ответил на часто задаваемые вопросы, такие как наличие ограничений для учредителей и предпринимателей-нерезидентов, а также сроки регистрации бизнеса. Кроме того, были затронуты вопросы системы налогообложения в Кыргызстане, составления договоров и лицензирования деятельности.

Участницы воркшопа проявили живой интерес к теме, задавая множество вопросов и активно взаимодействуя в процессе обучения.

Американская торговая палата выражает благодарность Посольству США в Кыргызской Республике за активную поддержку данного проекта, направленного на стимулирование бизнеса и укрепление предпринимательского духа. Также выражается признательность Юридической фирме "LEX" и спикеру Андрею Ли за профессионализм и содержательный тренинг, а также всем участникам за активное взаимодействие и обмен опытом.

Состоялся ужин Американской Торговой Палаты с менторами проекта "Академия для женщин-предпринимателей" (AWE)



6 марта состоялся ужин Американской Торговой Палаты с менторами проекта "Академия для женщин-предпринимателей" (AWE), при участии Посольства США в КР. Это мероприятие было организовано в рамках завершения проекта AWE с целью признания важного вклада менторов, который оказывает существенное влияние на жизнь и карьеру участниц Проекта, а также способствует развитию предпринимательского сообщества среди женщин страны.

На ужине были обсуждены ключевые аспекты поддержки и развития женщин-предпринимательниц в Кыргызстане. Менторы поделились своими впечатлениями и отзывами о менторских взаимоотношениях, а также предложили рекомендации для улучшения эффективности программы в будущем.

В завершающем этапе Проекта совместно с менторами Американская торговая палата организует ряд интересных и полезных мероприятий как для наставников, так и для их подопечных. Это поможет участницам Проекта обогатить свой опыт, получить новые знания и навыки, необходимые для успешного бизнеса.

Исполнительный директор Палаты выразила признательность менторам Проекта за их значимый вклад и поддержку инициативы по развитию женского предпринимательства, учитывая потребности и потенциал участниц. Она также подчеркнула, что подобные мероприятия играют ключевую роль в поддержке и стимулировании женского предпринимательства, способствуя созданию благоприятной среды для его развития и успешной реализации инновационных идей.

Американская торговая палата в КР приняла участие во встрече Программы ИВЕСА, реализуемой Центром международного частного предпринимательства (CIPE)



11 марта 2024 года Американская торговая палата в КР приняла участие во встрече Программы ИВЕСА, реализуемой Центром международного частного предпринимательства (CIPE). В мероприятии приняли участие представители Посольства США в КР, руководители и представители бизнес-ассоциаций, а также команда Проекта ИВЕСА в КР.

На встрече была представлена презентация г-на Энтони Муса, представителя Управления по делам Центральной Азии Государственного департамента США, о экономических санкциях в странах Центральной Азии и о способах минимизации их воздействия на экономическую деятельность.

Участники обсудили возможности увеличения потенциала в области разработки рентабельных инвестиционных проектов. В ходе дискуссии также были выявлены основные проблемы и возможности для интеграции, доступа к международному финансированию и взаимодействия с бизнес-проектами.

Это мероприятие предоставило ценную возможность для участников обсудить приоритеты и планы по улучшению бизнес-среды и инвестиционного климата в Кыргызстане, а также рассмотреть вопросы, связанные с санкциями.

В рамках программы "Академия для женщин-предпринимателей" (AWE), состоялся ряд мероприятий для участниц



В рамках программы "Академия для женщин-предпринимателей" (AWE), реализованная Американской торговой палатой при поддержке Посольства США в Кыргызстане, состоялся ряд мероприятий для участниц программы.

27 марта в рамках программы "Академия для женщин-предпринимателей" (AWE), организованной Американской торговой палатой при поддержке Посольства США в Кыргызстане, прошел семинар на тему "Здоровый образ жизни: энергия, профилактика и витамины". Спикером мероприятия выступил врач, общий хирург и ургентный терапевт Эрмек Исмаилов.



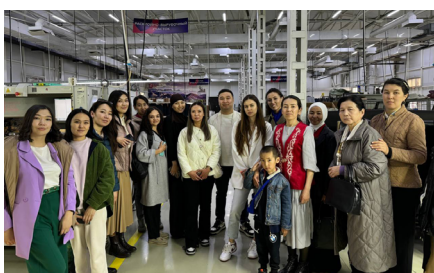
Участницы программы узнали о понятии здоровья, средней продолжительности жизни в Кыргызстане, способах предотвращения заболеваний сердца, а также о пяти принципах улучшения общего состояния организма. Были подробно рассмотрены необходимые анализы, которые следует сдавать ежегодно для поддержания здоровья и предотвращения лишних расходов.

Следующим в программе был тренинг от спикера Ирины Тен на тему "Техника речи". Основная цель этого тренинга заключалась в помощи участникам улучшить свои речевые навыки и



повысить общую профессиональную презентабельность. В ходе тренинга Ирина Тен поделилась с участницами навыками освоения речевого дыхания, постановки голоса, использования всех его регистров, приемами работы над дикцией. Участницы активно взаимодействовали со спикером, задавали много вопросов и проявляли живой интерес к обсуждаемой теме.

29 марта состоялся тренинг "Эмоциональный интеллект лидера", организованный Американской Торговой Палатой в рамках проекта "Академия для женщин-предпринимателей" (AWE), при поддержке Посольства США в Кыргызской Республике.



Тренером сессии выступила Таалай Сыдыкова, международно-сертифицированный бизнес-тренер. Тренинг предоставил ценные знания о эмоциях и чувствах, рассматривая, как эффективно управлять отрицательными эмоциями. Для участников программы были разработаны интересные активности, способствующие лучшему самопониманию в кризисных ситуациях и изучению различных способов их преодоления. Также была подчеркнута важность высокого эмоционального интеллекта у лидеров в компании для поддержания единства и командного духа.



Участницы имели возможность задавать вопросы по теме, продемонстрировав свой заинтересованный интерес и активное участие на протяжении всего мероприятия.

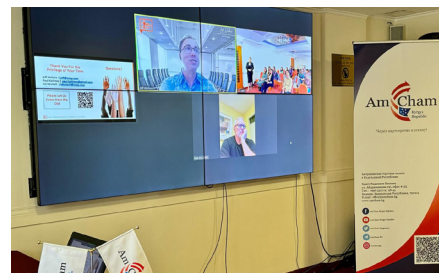
29 марта 2024 года, прошел корпоративный тур в ОАО "Империял групп компани". Женщины-предприниматели посетили предприятие по производству обуви. Корпоративный тур провел Маликов Улукбек, генеральный директор предприятия.

ОАО "Империял групп компани" – первая кыргызская компания по производству обуви, предлагающая инновационные решения для защиты и комфорта.



Участницы программы смогли лично увидеть производство с первого этапа до момента упаковки обуви в коробки. Мероприятие стало замечательной возможностью для участниц узнать больше об услугах и процессе работы компании. Во время экскурсии участницы имели возможность задавать вопросы, касающиеся работы цеха и открытия обувной компании. Маликов Улукбек поделился своими бесценными знаниями и опытом в бизнесе.

Состоялся интерактивный семинар на тему «Девять ключевых показателей успешности стартапа» с экспертами из Кремниевой долины



Состоялся интерактивный семинар на тему «Девять ключевых показателей успешности стартапа» с экспертами из Кремниевой долины в рамках проекта «Академия для женщин-предпринимателей» (AWE) при поддержке Посольства США в КР 19 марта.

Спикерами мероприятия стали Джефф Уоллес, соучредитель Silicon Valley in Your Pocket, и Пол Каллмес, опытный наставник и консультант в венчурном секторе.

Участники семинара узнали о важности оценки стартапов и принимаемых ими шагах на ранних этапах, необходимых для построения успешного пути на рынок. Джефф Уоллес и Пол Каллмес предоставили ценные инструменты и рекомендации, помогающие стартапам лучше понимать своих клиентов и оценивать соответствие своего продукта рыночным требованиям.

Этот семинар стал не только источником ценной информации для участников, но и отличной возможностью для обмена опытом и установления связей с ведущими экспертами из Кремниевой долины.

«Silicon Valley in Your Pocket» предоставляет различные программы по созданию экосистем и стартап-студий, направленных на оптимизацию шансов стартапов на долгосрочную жизнеспособность, готовность к выходу на рынок, возврат инвестиций и даже создание новых рабочих мест. Организация разработала программу, основанную на девяти ключевых признаках успеха стартапов. Эта программа предоставляет партнерам детальную оценку стартап-портфеля с четкой и эффективной обратной связью, выявляя области для дальнейшего улучшения. Как только компания проходит проверку и готова к привлечению инвесторов, «Silicon Valley In Your Pocket» организует ее знакомство с соответствующими сегментами капитальных рынков.

Состоялся тренинг по "Технике речи" для членов Американской торговой палаты категории Platinum (A)



27 марта члены Американской торговой палаты категории Platinum (A) приняли участие в тренинге по "Технике речи".

В современном мире, где коммуникации играют ключевую роль, искусство речи становится визитной карточкой успешного и уверенного человека, особенно в публичной сфере. Это не только важнейшее качество, но и конкурентное преимущество, способное обеспечить лояльность и доверие партнеров и коллег.

Спикером на тренинге выступила Ирина Тен, опытная радиоведущая с более чем 20-летним стажем и тренер в холдинге "Европа-Медиа Кыргызстан". В ходе мероприятия она поделилась своими знаниями и навыками в области речевого дыхания, постановки голоса и использования его различных регистров, а также приемами работы над дикцией.

Участники тренинга активно участвовали в упражнениях, читали стихи, осваивали диафрагменное дыхание и работали над громкостью и чистотой своей речи.

Официальная Церемония закрытия программы "Академия для женщин-предпринимателей" (AWE)



29 марта 2024 года состоялась официальная Церемония закрытия программы "Академия для женщин-предпринимателей" (AWE).

Программа AWE была создана с целью предоставить женщинам-предпринимателям знания, знакомства и доступ, необходимые для развития успешного и устойчивого местного бизнеса, способствуя экономическому развитию часто пренебрегаемой демографической группы в регионах страны. Программа стремится способствовать социальному и экономическому равноправию женщин, обучая их навыкам запуска и масштабирования своего бизнеса. AWE также способствует взаимному обучению, обмену опытом и объединению среди выпускниц-предпринимателей, что в свою очередь способствует росту локального бизнеса.



В проекте участвовали 10 менторов – менеджеров высшего звена из числа членов AmCham и 19 женщин-владельцев малых предприятий или женщин с идеями о запуске собственных предприятий в городах Бишкек, Ош, Баткен и Джалал-Абад.

Помимо менторского взаимодействия, прошедшие шесть месяцев были наполнены рядом полезных и интересных мероприятий: тренинги, лекции, корпоративные туры, панельные дискуссии и многое другое.

Заместитель посла Лиз Зентос вместе с Председателем Совета директоров AmCham Назирой Бейшеналиевой, вручили участникам сертификаты об успешном участии в проекте.

Исполнительный директор Палаты Айсулуу Сыдыгалиева поблагодарила менторов и участниц за участие и выразила надежду, что проект будет расширяться и еще больше профессионалов смогут обрести для себя мудрого наставника.

Американская торговая палата выражает благодарность менторам, подопечным и партнерам проекта за неоценимый вклад, а также Посольству США за поддержку в реализации проекта AWE.



Бизнес-Тур в США для бизнес-делегации Американской торговой Палаты в КР



Бизнес-делегация Американской торговой палаты в КР прибыла в Соединенные Штаты для участия в Бизнес туре по городам Сан-Франциско и Чикаго с 9 по 17 апреля 2024 года. Программу посещают представители кыргызстанских компаний, в числе которых Amanat Asia, Jashylcha, Kant TSP, Pena и Techno Center LLC.

11 апреля делегация встретилась с г-ном Шоном Рэндольфом, директором Экономического института Bay Area Council. Г-н Рэндольф рассказал о работе Bay Area Council, организации, которая базируется в Сан-Франциско и объединяет в своем членстве более 350 компаний различных секторов экономики, как на локальном, так и на международном уровне. Основное направление работы Bay Area Council — это международная торговля и привле-



чение инвестиций, включая инновации и стартапы.

Бизнес-делегация встретилась с г-ном Брентом Берганом и г-жой Шерил Теддер из офиса Andersen, специализирующегося на налоговом консультировании для международных компаний. Обсуждались актуальные вопросы, такие как классификация юридических лиц и налогообложение, что было весьма информативно и полезно.

Наша делегация побывала в офисе компании Gensler, взглянув на их подход к архитектуре и дизайну, ориентированному на улучшение жизни людей и создание более устойчивого будущего.

День завершился встречей с г-жой Анитой Хуанг из Торговой палаты Сан-Франциско. Торговая палата активно поддерживает бизнес и экономическое развитие в регионе Сан-Франциско через адвокацию

и содействие предпринимательской деятельности. Они поделились информацией о преимуществах ведения бизнеса в Сан-Франциско и предоставили участникам ценные инсайты.

Во время бизнес-тура Палаты делегация встретилась с генеральным директором Silkroad Innovation Hub Ассетом Абдуалиевым и соучредителем Асрором Арабджановым, которые поделились своими идеями о вызовах и возможностях инвестирования в Центральную Азию. Софи Алкорн из Alcorn Immigration Law предоставила ценную информацию о законах иммиграции США. Также была встреча с Джеффом Уоллесом из Global Kinetics, где обсуждались стратегии монетизации данных и искусственного интеллекта. Тур завершился посещением Стэнфордского



университета под руководством Акниет Рысбек кызы.

15 апреля делегация из Американской торговой палаты провела плодотворную встречу с командой Midwest Investment Advisors. Они обсудили различные инвестиционные возможности и стратегии, направленные на поддержку экономического роста и развития.

Затем состоялась встреча с World Business Chicago, миссия которой заключается в содействии инклюзивному экономическому росту и созданию рабочих мест, а также в поддержке бизнеса и продвижении Чикаго как ведущего мирового города.

Делегаты также встретились с учредителем ОсОО «ПЕНА», Нурбеком Айбашовым, и провели экскурсию по его компании, сети автомоек самообслуживания под брендом "Пена". В 2022 году компания привлекла инвестиции в размере 1 миллиона

долларов и открыла филиалы в США. В рамках тура делегация также встретилась с г-ном Болотбеком Борбиевым, Генеральным консулом Кыргызской Республики в Чикаго, в Генеральном консульстве Кыргызстана.

Кроме того, делегация посетила Kyrgyz Community Center, некоммерческую организацию, основанную в Иллинойсе в 2016 году, которая реализует различные культурные, образовательные и социальные программы и мероприятия.

16 апреля бизнес-делегация встретилась с Департаментом торговли и экономических возможностей штата Иллинойс (DCEO). Миссия Департамента заключается в создании равных экономических возможностей на всей территории штата Иллинойс. Делегация встретилась с



Лауро Ариасом, заместителем директора Управления торговли и инвестиций штата Иллинойс, подразделения Министерства торговли и экономических возможностей, ответственного за продвижение экспорта и прямых иностранных инвестиций.

Делегация посетила AITIM GROUP, где представители компании рассказали о деятельности компании с момента ее основания в 2015 году. AITIM GROUP предлагает широкий спектр услуг для полной поддержки операционной деятельности своих клиентов в сфере грузоперевозок.

Кроме того, делегация приняла участие в мероприятии The Exchange 2024, организованном Торговой палатой Чикаго. The Exchange предоставляет профессионалам из различных секторов возможность прямого общения, стратегических дискуссий и кулинарных впечатлений.

Ежегодная поездка делегации AmChams in Europe (ACE) в Вашингтон, округ Колумбия, и Майами, штат Флорида



С 22 по 26 апреля 2024 года Американская торговая палата, как наблюдающий член, активно участвовала в ежегодной поездке делегации AmChams in Europe (ACE) в Вашингтоне, округ Колумбия, и Майами, штат Флорида, способствуя конструктивному диалогу и укреплению связей между Европой и Соединенными Штатами. Делегация, включающая в себя руководителей 41 AmCham из 31 страны, провела продуктивную программу, направленную на развитие трансатлантических отношений, укрепление партнерств и получение знаний о экономическом и политическом ландшафте Соединенных Штатов.

В период с 22 по 26 апреля 2024 года делегация ACE приняла участие в недельной серии семинаров, встреч, ужинов и приемов. В Вашингтоне делегацию тепло приветствовала Сюзанна Кларк, президент и генеральный директор Торговой палаты США. Сопровождающие



экспертами Торговой палаты США, предоставили ценные идеи по различным аспектам американской экономики и геополитическому ландшафту.

Также делегация провела конструктивные диалоги с важными должностными лицами, включая Марису Лаго, Заместитель министра торговли США, и Дилавар Сайед, Заместитель Администратора Управления по делам малого бизнеса США. Прием, организованный заместителем посла Евросоюза в США Майклом Кертисом, предоставил отличные возможности для нетворкинга.

В Майами, Флорида, делегация приняла участие в плодотворных обсуждениях с руководителями Greater Miami Chamber of Commerce (GMCC) и Royal Caribbean Group (RCG), сосредотачиваясь на международных бизнес-возможностях, особенно в инфраструктуре, туризме и технологиях.



Закрытое Акционерное Общество «Коммерческий Банк КСБ»



MEMBER OF A SWISS FINANCIAL GROUP

Закрытое Акционерное Общество «Коммерческий Банк КСБ» начало свою историю в 2013 году с приходом в Кыргызскую Республику швейцарского инвестора – компании «Петрам Финанс», взявшей за реабилитацию обанкротившегося ОАО «Кыргыздыйканбанк». 23 января 2014 года «Кыргыздыйканбанк» был перерегистрирован в ЗАО «Кыргызско-Швейцарский Банк».

Через десять лет, 30 октября 2023 года, акционерами банка было принято стратегическое решение - начать очередной виток развития с переименования банка в Закрытое акционерное общество «Коммерческий Банк КСБ», изменения логотипа и ребрендинга.

Первый и единственный банк в Кыргызской Республике со швейцарским капиталом, предоставляющий финансовые и консультационные услуги для корпоративных, институциональных и частных клиентов. Являясь членом «Швейцарской Финансовой Группы» и глубоко уважая швейцарские традиции банковского дела, банк предлагает клиентам оптимальные финансовые решения.

Деятельность ЗАО «Коммерческий Банк КСБ» регулируется лицензией Национального банка Кыргызской Республики №020 на право проведения банковских операций в национальной и иностранной валютах. Также банк является участником системы защиты депозитов Кыргызской Республики и гарантирует клиентам защиту вкладов в порядке и размерах, предусмотренных Законом Кыргызской Республики «О защите банковских вкладов (депозитов)».

ЗАО «Коммерческий Банк КСБ» культивируют благополучие (клиентов, партнеров, акционеров, сотрудников и государства), предоставляя современные финансовые решения в лучших традициях швейцарского банковского дела.

Fox Hospitality Group



Fox Hospitality Group - официальный лицензированный реселлер ведущей международной компании ECOLAB/Lobster Ink, специализирующийся на онлайн-обучении. Оно помогает представителям гостиничного бизнеса, общественного питания и туризма повышать квалификацию, проводит инструктаж и вводит в должность, а также вдохновляет сотрудников передовых подразделений с помощью инновационных решений. Среди клиентов Lobster – Hilton, Marriott, Kempinski, Coca Cola, Nestle, Starbucks, Google и многие другие ведущие мировые компании.

Fox Hospitality Group официально представляет Lobster Inc. в 7 странах - Кыргызстане, Казахстане, Узбекистане, Таджикистане, Армении, Азербайджане и Украине. Команда – это профессионалы Ногеса и IT с огромным и успешным опытом в своих сферах.

Строительная компания "Нурзаман"



Лидер строительного рынка Кыргызстана. Строят на совесть жилую и коммерческую недвижимость. Введено в эксплуатацию более 120 000 м². СК «Нурзаман» построили 10 жилых и коммерческих объектов. Успехи компании – это заслуга команды профессионалов, которая формировалась и сплавивалась годами в едином стремлении к достижению высочайшего качества строительства и максимально выгодного пакета сервисных услуг для каждого клиента. На всех этапах строительства в специальных лабораториях проводится экспертиза всех используемых строительных материалов на соответствие качеству.

Миссия компании:

СК «Нурзаман» строит здания и сооружения по современным технологиям, соблюдая все нормы и используя качественные материалы, отвечающие мировым стандартам, и создает среду для комфортной жизни и продуктивной деятельности населения, стараясь максимально удовлетворить их запросы и требования.

Кыргызский экономический университет имени Мусы Рыскулбекова (КЭУ)



История учебного заведения начинается с 1953 года. Прошло более 60 лет со дня основания Кыргызского экономического университета им. М.Рыскулбекова. За это время университет превратился в крупный образовательный центр, который сегодня справедливо гордится своими славными традициями и историей. Кыргызский экономический университет - это единственный государственный университет экономического профиля, соответствующий мировым стандартам качества. Университет с развитой материально-технической базой, телекоммуникационной инфраструктурой, учебно-методическими и научно-исследовательскими комплексами. Университет уделяет значительное внимание развитию фундаментальных и прикладных исследований. С 2004 года в университете ведется обучение по принципам Болонского процесса.

НИУ КЭУ осуществляет подготовку по следующим направлениям: экономика, менеджмент, туризм, коммерция, управление бизнесом, бизнес-информатика, информационные системы и технологии, информационная безопасность, бизнес права, социальная работа.

Миссия университета – подготовка высококвалифицированных и высокообразованных специалистов с международно-признанными дипломами и востребованными во всех секторах экономики, специалистов, способных к практической реализации полученных знаний в экономике, производстве и предпринимательской деятельности.

Клинико-диагностический центр «УЛЬТРА РИТМ»



Клинико-диагностический центр «УЛЬТРА РИТМ» заботится о сердечно-сосудистом здоровье. Центр специализируется на широком спектре услуг по диагностике сердечно-сосудистой системы, предлагая консультации кардиолога, кардиохирурга и аритмолога на высочайшем уровне профессионализма.

Центр обеспечивает качественное проведение эхоКг (УЗИ сердца) как у детей, так и у взрослых, а также предоставляет услугу выездного эхоКг для комфорта клиентов. Высококвалифицированные специалисты выполняют ЭКГ с последующей детальной расшифровкой, а также предлагают суточное мониторирование артериального давления и ЭКГ по Холтеру для непрерывного контроля здоровья.

Кроме того, в центре «УЛЬТРА РИТМ» клиенты могут пройти велоэргометрию - уникальное исследование, которое поможет выявить возможные проблемы с сердечной деятельностью в условиях физической нагрузки.

ОсОО "Айтим Групп"



ОсОО "Айтим Групп" - консалтинговое агентство, базирующееся в Бишкеке, Кыргызстан.

Основной офис находится в Чикаго, штат Иллинойс, США, который был основан еще в 2015 году. Весь опыт, накопленный командой в Чикаго, постепенно передавался и передается в Бишкекский офис. В Кыргызстане же компания работает уже 4 года.

Компания специализируется на обеспечении высококачественных консультационных услуг в транспортной сфере, с особым фокусом на рынке Соединенных Штатов Америки. У "Айтим Групп" огромный спектр услуг, который позволяет полностью обеспечить нашим клиентам операционную деятельность их тракового бизнеса. Уже больше 500 компаний получили услуги и значительно улучшили показатели своих компаний. Число клиентской базы растет с каждым днем, поступают все более новые запросы – специалисты "Айтим Групп" никогда не стоят на месте, адаптируются к условиям рынка для предоставления максимального качественного и доступного сервиса. "Айтим Групп" – активный участник социальной деятельности как в Чикаго, так и в Бишкеке.

Компания является одними из первых членов KAADLS (Кыргызско-Американская ассоциация по развитию логистических услуг), а также новоиспеченные члены Парка Высоких Технологий.

Для "Айтим Групп" особо важно развивать всю индустрию в целом, постоянно искать новые технологии, решения, а также улучшения качества всех услуг.

“Альянс Алтын” продолжит поддерживать экологические проекты в Таласской области



В городе Талас 19 апреля 2024 года компанией “Альянс Алтын”, разрабатывающей месторождение Джеруй в Таласской области, был проведен круглый стол “Экологический диалог: взгляд в будущее”. В круглом столе приняли участие сотрудники полномочного представительства президента в Таласской области, экологи, научные работники, студенты, специалисты по водному хозяйству, чрезвычайным ситуациям, государственные и правительственные организации, а также представители гражданского общества.

Участники обсудили экологические проблемы Таласской области, а также выступили с предложениями по их решению, чтобы сообща противостоять действиям, угрожающим природе Таласа.

По итогам обсуждения была принята резолюция, призванная обеспечить экологическую безопасность региона. В документе изложены предложения по озеленению области, рациональному использованию воды, очистке, сортировке отходов, предотвращению

пожаров и поддержанию чистоты лесных массивов.

По словам сотрудника отдела по связям с общественностью компании «Альянс Алтын» Асмана Ташматова, участники круглого стола выдвинули 8 (восемь) предложений. После их детального изучения будет принято решение о том, какие из них будут поддержаны и какой объем средств будет выделен.

Отметим, на сегодня в поддержку экологических проектов фондом развития компании «Альянс Алтын» выделено в общей сложности около 50 миллионов сомов.

На мероприятии также обсуждалось влияние Джеруйского золоторудного месторождения на экологию. Экологи, участвующие в обсуждении, подчеркнули, что деятельность компании всегда контролировалась, проводились проверки и в течение 9 лет “Альянс Алтын” не допускал серьезных ошибок.

Глава Таласского регионального управления Министерства природных

ресурсов, экологии и электротехнического надзора Бекмурза Ашымов подчеркнул, что компания близка к экологичным проектам, и добавил, что передал «Альянс Алтыну» предложение о финансовой поддержке в подготовке ям Беккари, вокруг мусорных полигонов в селах области и в городе Талас.

Отметим, что компания «Альянс Алтын» ведет свою деятельность открыто. Отдел по связям с общественностью компании ежемесячно распространяет информационные буклеты «Вестник Джеруй». В буклете собрана вся информация о деятельности компании за месяц, о средствах, переданных на развитие региона, о реализованных проектах и т.д.

Кроме того, компания работает во взаимодействии с представителями власти, гражданского общества, населения и других заинтересованных сторон, предоставляя прозрачную информацию, знакомя с производственной зоной месторождения.

Жоломан Шаршенбеков и Айпери Медет кызы получили в подарок автомобили



22 апреля компания «Альянс Алтын» совместно с партнерами отметила достижения спортсменов Таласской области. Во время торжественной церемонии двум выдающимся спортсменам – чемпионам мирового уровня Жоломану Шаршенбекову и Айпери Медет кызы были вручены ключи от автомобилей марки Toyota. Обещание о ценных подарках за победу на чемпионате мира двум спортсменам дал генеральный директор компании «Альянс Алтын» Сабир Рахматов накануне международного соревнования. Данное обещание он сдержал.

Восемь спортсменов получили сертификаты на сумму 100 тыс. сомов. Денежные призы были вручены следующим спортсменам:
Мээрим Жуманазарова
Узур Джусупбеков
Алмаз уулу Бекзат
Калидин Асыкеев
Раззак Бейшекеев
Исламбек Орозбеков
Тынар Шаршенбеков
Атабек Азизбеков

«Мы сегодня собрались еще раз отметить достижения и поощрить спортсменов Таласской области. Для нас огромная радость и честь внести свой небольшой вклад в развитие спорта. Спортивные победы наших чемпионов – это уникальная возможность рассказать всему миру о Кыргызстане, о его людях, о том, что все мы стремимся к лучшему, к победам, к свершениям», - сказал, открывая мероприятие, Сабир Рахматов.

Он отметил, что «Альянс Алтын» всегда старается поддержать усилия государства, бизнеса в стремлении поддержать спортсменов, а также развитие спорта в стране:

«Мы искренне верим, что спорт – это важный аспект улучшения здоровья населения, его благополучия, оптимизма и веры в лучшее. Компания «Альянс Алтын» сдержала свое слово и продолжает

поддерживать спортивное сообщество Таласской области. Мы очень дорожим доверием Талассцев и поступательно принимаем усилия для укрепления области. Мы тесно сотрудничаем с Национальным Олимпийским Комитетом, а также сообществом Таласских борцов для продвижения здорового образа жизни», - добавил Рахматов.

В селе Талды-Булак был открыт спортивный комплекс для игровых видов спорта, борьбы, а также мини-футбольное поле. Кроме этого в Таласе за счет средств от деятельности компании построено и открыто много других спортивных залов, оборудованных необходимым спортивным инвентарем: восстановлена городская детско-юношеская спортивная школа, открыт современный боксерский зал, зал для национальной борьбы. Также компания поддерживает футбольные и волейбольные команды. На самом руднике также созданы условия для занятия спортом.

После вручения ключей от автомобилей на мероприятии выступили представители Национального Олимпийского Комитета, партнерских организаций, а также сами спортсмены.

«Мы благодарны компании «Альянс Алтын» и ее партнерам. Компания в лице генерального директора Сабир Нарынбековича выполнила свое обещание поощрить ценными подарками за большие достижения. Накануне Олимпийских игр в Париже мы все надеемся на отличные результаты», - сказала Айпери Медет кызы.

«Глубокая признательность компании «Альянс Алтын» за поддержку жителей Таласской области, за то, что помогаете взрастить спортсменов. Мы надеемся на дальнейшее сотрудничество и сделаем все возможное, чтобы подготовиться к Олимпийским играм в Париже и заслужить золотые медали», - отметил Жоломан Шаршенбеков.

«Мы получили восемь лицензий по спортивной борьбе на Олимпийские игры в Париже. С большой надеждой ждем от нашего борцовского сообщества медали самого высокого достоинства. Компания «Альянс Алтын» всегда поддерживает наших спортсменов. Пусть их работа по поддержке спорта послужит хорошим примером для других компаний», - сказал Садыр Мамытов, президент НОК.

«Все кыргызстанцы восхищены мужеством наших спортсменов. Поздравляем вас с завоеванием путевок на Олимпийские игры. Желаем вам доблестных побед и вернуться на родину с золотыми медалями», - сказал заместитель генерального директора по операционной деятельности компании-партнера ОсОО «Кыргыз Логистик Сервис, Мирланбек Джуманазаров.

«Я думаю, вы оправдаете надежды кыргызского народа. Мы все вместе будем радоваться вашим победам. На вас лежит большая ответственность, на вас равняется молодежь. Мы как братский народ – Казахстана тоже будем болеть за вас!», - отметил Нурлан Кушжанов, директор филиала «AA Engineering Group» в КР – партнерской организации.

Во время мероприятия также выступила Айгерим Омокоева, генеральный директор ОсОО «Аджи-Сервис»:

«Мы очень горды быть среди тех компаний, причастных к сегодняшнему мероприятию по поддержке спортсменов Таласской области. Мы верим, что вы вернетесь с большими победами с Олимпийских игр. Перед вами открывается большой путь».

В завершение мероприятия был продемонстрирован видеоролик о достижениях спортсменов. Спортсмены, получившие ключи от автомашин, также сделали почетный круг за рулем.

Потребительские кредиты. Как их выбирать правильно?



Вам хочется в путешествие, новенький телефон здесь и сейчас? Но, к сожалению, нет возможности сразу же оплатить свою мечту. Помощью в этом вопросе могут стать потребительские кредиты. Вообще потребительское кредитование стало уже достаточно обычной вещью в Кыргызстане. С принципом работы потребительского кредита знаком, пожалуй, каждый: берешь деньги под процент - возвращаешь по заранее согласованному графику. Все просто? Но есть некоторые вещи, которые может рассказать только специалист.

Начальник кредитного управления ЗАО «Банк Азии» Нурлан Шарапов рассказал об особенностях потребительских кредитов. Главный совет будущему потребителю - рассчитать точно, какая сумма и на какой срок необходима. Стоит учесть, что вернуть надо будет не только деньги на покупку, но и проценты, а также возможные дополнительные платежи.



► **Культура кредитования в Кыргызстане началась по сути совсем недавно и наш народ привык копить или просто занимать. С какого момента она получила свое развитие.**

► В советское время конечно же спрос был, но не было предложения. Поэтому

людям приходилось копить деньги на приобретения. Да и выбора особо же не было. Оставалось только - копить и приобретать. Сейчас мышление меняется и людям легче выплачивать деньги за покупку потом, нежели чем копить. Есть категория людей, которым нужны товар или услуга здесь и сейчас. Вот для таких людей подходит банковская услуга - потребительский кредит.

► **Стали ли чаще кыргызстанцы брать кредиты?**

► Очень многие услуги и товары, путешествия предоставляются в кредит. Еще недавно более распространенным классические кредиты - целевые, которые выдавались для покупки крупной бытовой техники, мебели, бизнеса. Но доля потребительских кредитов растет. При этом спектр услуг для данного сектора расширяется.

Стоит также помнить, что люди, берущие кредит, становятся финансово грамотнее. Ведь жизнь научит правильно распоряжаться деньгами. Каждое поколение учится все лучше и лучше планировать свои доходы. Научившись жить с экономией, человек понимает, что можно откладывать, вкладываться в депозиты.

► **Идей для потребительских кредитов стало больше. С чем это всего связано?**

► Людям стало больше нужно товаров и услуг. Но и сами предприниматели понимают, что в партнерстве с банками, предоставляя свои услуги и товары в кредит, можно в разы увеличить продажи. Появляется спрос и соответственно растут предложения. Сначала банк приходит с предложением о кредитовании, а после успешных сделок, предприниматели сами приходят к

нам с идеями о совместной работе. Мы стараемся разнообразить предложения, чтобы было удобно всем покупателям.

Но стоит помнить, что кредит - большая ответственность и надо ее выполнять.

► **Рынок становится конкурентнее с учетом непростой экономической ситуации. Что сейчас может предложить банк своему клиенту?**

► Потребительские кредиты можно получить почти на любые цели, как через партнеров, так и наличными через банк. Так чаще всего предоставляются потребительские кредиты. Для его оформления необходимы всего лишь паспорт и телефон. Цифровизация помогла облегчить процедуру получения кредита. Государство предоставляет информацию по клиенту по зарплате, отчислениям, кредитную историю и другие показатели, с его согласия. Нацбанк Кыргызстана, в свою очередь, расширяет границы кредитования через увеличения сумм для кредитования, а также через каналы получения.



► **Количество кредитов растет, а выросли ли риски?**

► Все это происходит пропорционально. Банки осознают их и стараются сделать так, чтобы они были минимальные.

➤ Как выбрать правильно потребительский кредит? На что стоит особо обратить внимание?

➤ Для мелких потребительских кредитов важны скорость и простота принятия решений. А также важна и точка получения кредита. Если ранее это были только банки, то сейчас можно получить и в магазине, в банке, а также в приложении.

НБ КР определил единый стандарт - процентную ставку и обязал все банки указывать ее во всех документах и при рекламе. В нее заложено все - комиссии, условия. С ее помощью можно сравнить процентные ставки всех банков и понять выгоду. При потребительских кредитах ставка не играет большую роль. Важны условия, способы погашения. Сейчас кредит удобно закрывать. Не стесняйтесь, спрашивайте, находите для себя оптимальные условия.

➤ Каков портрет клиента потребительского кредита?

➤ Клиенты становятся моложе. Конечно же устанавливаются возрастные ограничения по определенным продуктам. Но понятно, что шансов получить кредит у человека постарше гораздо выше. Очень важна и кредитная история. С ее помощью видно ответственный плательщик или нет. Даже его зарплата и отчисления не так важны, как вовремя погашенный кредит или ипотека.

Заработок можно потерять и найти, но ответственность необходима всегда.

Хотелось бы отметить, что регионы также начали активнее использовать потребительские кредиты и это показатель того, что население заинтересовано в таких продуктах.

Для оптимального выбора нужно тщательно проанализировать условия, чтобы учесть все нюансы и взять на себя посильные обязательства, которые будет легко выполнить. Даже на кредиты бывают акции, поэтому важно анализировать ситуацию на рынке. Например, перед праздниками банки снижают ставки.

Наши комфортные условия по кредитам помогут людям реализовать их планы и мечты, используя дополнительные финансовые возможности. Поэтому можно смело брать потребительский кредит.

Подтверждение лидерства: Beeline получил награду от Ookla за самый быстрый 4G-интернет



Мобильный интернет стал частью нашей жизни, помогая учиться, работать, общаться, решать повседневные задачи или просто отдыхать. Понимая необходимость быстрого и надежного интернет-соединения, Beeline Кыргызстан постоянно совершенствует качество сети и демонстрирует отличные результаты.

Успешная работа подкрепляется итогами исследования, основанного на потребительском опыте. На протяжении нескольких кварталов компании Ookla®, всемирно признанный лидер

в сфере связи, анализировала данные, полученные с помощью приложения Speedtest®. Исследование показало, что Beeline лидирует по скорости 4G-интернета по всему Кыргызстану.*

Стабильный качественный рост не остался без внимания. В марте Beeline Кыргызстан удостоился престижной награды от Ookla за самый быстрый 4G-интернет в Кыргызстане. Это достижение еще раз подтверждает стремление сотового оператора обеспечивать лучшие возможности для своих абонентов.

— Beeline добился впечатляющих показателей и продолжает сохранять свое лидерство, — отметил коммерческий директор компании Александр Атаманов. — Рецепт успеха прост: мы очень внимательны к потребностям абонентов и постоянно инвестируем в улучшение качества сети. Награда от Ookla — это и повод для гордости, и стимул для дальнейшего развития. Так

что в ближайших планах у Beeline — становиться только лучше.

Компания Ookla® – мировой лидер в области тестирования и анализа скорости интернета. Ее миссия состоит в том, чтобы сделать интернет лучше, быстрее и доступнее. С этой целью компания разработала всемирно известные платформы Speedtest® и DOWNDetector®, а также ряд комплексных корпоративных решений. Данные и инструменты Ookla® обеспечивают операторов и другие компании важной информацией, необходимой для анализа и оптимизации сетей, с учетом клиентского опыта.

** Основано на анализе Ookla® данных Speedtest Intelligence® о медианной скорости загрузки в Кыргызстане за 1 квартал 2024. Товарные знаки Ookla® используются по лицензии и перепечатываются с разрешения.*

Beeline открывает новые возможности!

Первый в Кыргызстане режим исламских финансов в мобильном банке



«Бакай Банк» совершил очередной прорыв на рынке банковских услуг. В статусе первооткрывателя Исламского окна в Кыргызстане «Бакай Банк» запустил уникальный режим Исламских финансов, доступный в мобильном приложении BakAi. Решение соответствует всем стандартам Шариата и не имеет аналогов в Кыргызстане.

Интуитивно понятный режим Исламских финансов в приложении BakAi гарантирует клиентам полную безопасность, конфиденциальность операций и прямое соответствие нормам Ислама. Инновационный продукт «Бакай Банка» отличается продуманным функционалом, эргономичным интерфейсом и лаконичным дизайном для удобного использования.

Еще в 2018 году «Бакай Банка» открыл первое в Кыргызстане и СНГ исламское окно «Исламский финансовый центр», открыв клиентам доступ к уникальной системе надежных финансовых продуктов и услуг, основанных на принципах Шариата. Теперь же воспользоваться данными финансовыми инструментами можно сразу после прохождения удаленной регистрации в приложении BakAi. Режим Исламских финансов в мобильном банке предусматривает возможность оформления кредитов и открытия депозитов в режиме онлайн.

Каждый финансовый инструмент банка из категории Исламских финансов, включая виртуальные карты Visa и «Элкарт» ИФЦ с моментальным выпуском и бесплатным пополнением, соответствует шариатским принципам и обеспечивает честные, прозрачные и этичные отношения между банком и клиентом.

В чем преимущества новинки от «Бакай Банка»?

В режиме Исламских финансов вы найдете уникальные продукты:

- Мудараба-онлайн — инвестиционный продукт, основанный на доверии и совместном управлении средствами, приносящими ощутимую прибыль. Ваши деньги будут использованы исключительно в одобренных Шариатом проектах.

Открыть Мудараба-онлайн, гарантирующий получение регулярного дохода и возможность формирования сбережений на будущее, можно всего в несколько кликов в режиме 24/7!

- Мурабаха — онлайн-продукт, благодаря которому при содействии банка Вы можете приобрести товар в рассрочку — здесь и сейчас! При этом потребитель изначально осведомлен о полной стоимости покупки.

Важно помнить, что «Бакай Банк»:

- с 2018 года является лидером в области Исламского финансирования в КР;
- создал Исламский финансовый центр — первое в Кыргызстане и странах СНГ Исламское окно;
- имеет многолетний опыт в сфере Исламского финансирования;
- при банке действует Шариатский совет, в состав которого входят признанные мусульманским сообществом КР исследователи религии и богословы, в том числе религиовед Марс Ибраев и теолог Кадыр Маликов, а также специально приглашенный эксперт по исламскому финансированию Айдар Жантурин;
- деятельность Исламского финансового центра банка поддерживает Духовное управление мусульман Кыргызстана.

Внедрение в банковском секторе КР инновационных продуктов, соответствующих нормам Шариата, демонстрирует приверженность «Бакай Банка» к открытому, честному, справедливому и выгодному взаимодействию с клиентами. «В КР стремительно растет спрос на услуги Исламского финансирования, поэтому появление режима с уникальными сервисами — важный шаг в развитии финсектора. «Бакай» стал первым банком страны, предложившим клиентам режим Исламских финансов, опередив в развитии банки не только Кыргызстана, но и государств СНГ, — отметил религиовед Марс Ибраев. — Сервис позволяет совершать переводы, осуществлять благотворительные пожертвования и пользоваться другими финансовыми благами, соответствующими нормам Шариата».

«Важно, что пользователи режима будут спокойны и уверены в том, что совершают финансовые операции во имя Аллаха, с соблюдением всех норм Ислама и требований Шариата, что благотворно скажется на их общем благополучии», — подчеркнул Ибраев.

Воспользуйтесь преимуществами Исламских финансовых продуктов «Бакай Банка» и будьте уверены, что ваши средства работают и управляются в соответствии с вашими религиозными убеждениями. Не упустите возможность превратить повседневные инвестиции в прибыльные, а займы — в справедливые и доступные.

Присоединяйтесь к «Бакай Банку» и откройте для себя надежный мир Исламских финансов в приложении BakAi.

Большое обновление VakAi. Начало трансформации

На протяжении восьми лет наш Банк развивает мобильное приложение, представляя его как незаменимый инструмент в финансовой сфере. Сегодня мы рады представить новые дизайн и возможности приложения VakAi.

Дизайн и символика. Новый логотип VakAi вдохновлен чертами Бакая, советника Манаса, символизирующими мудрость, проницательность, справедливость и ответственность. Синий цвет символизирует стабильность, а красный - решимость и лидерство.

Ценности приложения. В основе мобильного приложения VakAi - интеллект, инновации, честность и безопасность.

Что нового в приложении VakAi?

- Навигация и дизайн. Пользователи легко ориентируются в приложении на интуитивном уровне. Задачи разрешают в пару кликов. Взаимодействие с приложением удобное.
- Безопасность. Внедрены современные методы проверки пользователей (аутентификация) и защита данных при использовании приложения.

VakAi - это оплата услуг в пару кликов с высоким уровнем безопасности:

- переводы по номеру телефона;
- оплата коммунальных услуг, ТВ, интернета, мобильной связи;
- оплата государственных услуг;
- денежные переводы на карты банков России;

- денежные переводы на карты банков Казахстана.

VakAi – это финансовые возможности с высоким уровнем безопасности:

- открытие депозита онлайн;
- онлайн-кредит до 200 000 сомов;
- проверка задолженностей;
- проверка данных паспорта;
- открытие виртуальной карты карт Visa Classic, Visa Gold или Visa;
- оплата через QR-код;
- VakaiGPT, госуслуги, полис ОМС, Е-патент;
- управление счетами и картами.

Переходите на VakAi и открывайте финансовые возможности!

Бакай Банк активно экспериментирует в области ИИ: запущен пилотный проект VakaiGPT!



Бакай Банк - первый инновационный банк, который представляет мобильный банкинг с искусственным интеллектом VakaiGPT. Бакай Банк при поддержке VISA вносит вклад в технологическое развитие нашей страны, предоставляя доступ к передовым технологиям на основе искусственного интеллекта каждому жителю Кыргызстана абсолютно бесплатно через мобильное приложение Бакай24.

VakaiGPT - это передовая модель искусственного интеллекта, созданную на базе технологии компании OpenAI и основанную на архитектуре GPT (Generative Pre-trained Transformer). Эта инновационная технология впервые представлена в рамках банковского приложения на рынке Кыргызстана.

Клиенты Бакай Банка могут абсолютно бесплатно пользоваться интеллектуальным чат-помощником, что делает Бакай24 не просто удобным инструментом для управления финансами, а переводит взаимодействие с мобильным банкингом на совершенно новый уровень. Каждый пользователь получает своего персонального, чрезвычайно умного помощника, который способен:

- Оперативно отвечать на любые вопросы.
- Помочь программистам в написании программного кода.
- Давать советы по оптимизации финансов.
- Составить контент-план для SMM специалиста.
- Предложить различные темы для разговора.
- Подсказать, что приготовить на ужин или предложить рецепты блюд.
- Написать поздравление, письмо или подготовить резюме и многое другое...

Вопросы безопасности и конфиденциальности данных всегда стоят на первом месте, особенно когда речь идет о финансах. Разработчики Vakai24 уделили особое внимание защите личной информации и безопасности взаимодействия через чат VakaiGPT, приняты строгие меры защиты персональных данных и безопасности взаимодействия. Все данные шифруются, а доступ к персональной информации строго ограничен, чтобы вы могли пользоваться нашими услугами с уверенностью в их безопасности. Не передавайте личные данные, такие как пароли, кодовое слово, данные ваших карт, паспортные данные и другую конфиденциальную информацию через VakaiGPT или любые

другие онлайн-платформы. VakaiGPT не хранит и не запоминает информацию о пользователях.

Важно помнить, что сервис носит исключительно образовательно-развлекательный характер. VakaiGPT не всегда может быть абсолютно точным или обладать последней информацией. Если речь идет о важных вопросах или решениях, то внимательно читайте ответы и перепроверяйте информацию, полученную от VakaiGPT на других источниках.

Попробуйте VakaiGPT в приложении ВАКАИ24 → Раздел “Платежи” → “Сервисы” → выбирайте сервис “VakaiGPT”. Открывайте новые горизонты в использовании мобильного банкинга от Бакай Банк. Скачайте или обновите приложение Vakai24 и начните общение с вашим новым помощником уже сейчас!

Выбирайте инновации. Переходите на VakAI

Скачать приложение [ВАКАИ24](#)

Срок акции: с 18.03.2024 по 18.06.2024

- 1 месяц акции: до 100 запросов в сутки для всех пользователей, до 1 000 запросов для пользователей с картой VISA.
- 2-3 месяца акции: до 100 запросов в сутки для всех пользователей, до 1 000 запросов для пользователей с картой VISA и платежами в POS более 1 000 сомов.

«Бакай Банк» задает высокие стандарты: успешная экспертная встреча по кибербезопасности демонстрирует приверженность безопасности клиентов



В Бишкеке по инициативе ОАО «Бакай Банк» прошел круглый стол по борьбе с транснациональной преступностью в сфере информационных технологий. Ведущие эксперты в области цифровизации и кибербезопасности обсудили актуальные угрозы и способы противодействия им. К выработке практических решений и принятию единой стратегии по обеспечению кибербезопасности подключились представители государственных органов и частных структур.

Обеспечение сохранности денежных средств на банковских счетах и картах – главная задача финансовых учреждений, которым граждане доверяют личные сбережения. Считая это



не просто своей обязанностью, а важной миссией, «Бакай Банк» при поддержке Министерства внутренних дел КР создал экспертную площадку, предложив всем заинтересованным сторонам объединить усилия по выявлению и нейтрализации как внутренних, так и внешних киберугроз, исходящих из ближнего и дальнего зарубежья.

«Наша забота о безопасности и конфиденциальности клиентов всегда стоит на первом месте. Мы не только стремимся предоставить им лучшие финансовые услуги, но и делаем все возможное, чтобы защитить от угроз в киберпространстве и стараемся предостеречь от мошенников. Поэтому сегодняшнее мероприятие является частью нашего стремления к улучшению безопасности в цифровом мире. Мы



пригласили ведущих экспертов и представителей государственных и частных структур, чтобы вместе искать решения и разрабатывать стратегии борьбы с мошенничеством. Надеемся, что наше обсуждение принесет плоды и поможет сделать финансовую среду более безопасной для всех», – отметила директор Департамента маркетинга «Бакай Банка» Айдай Мокушева.

Участники встречи поделились своим опытом в противостоянии киберпреступности – это и применение в банковской сфере антифрод-систем для защиты любых денежных операций, и обучение сотрудников сотовых компаний распознавать и пресекать мошеннические схемы, и оперативное реагирование со



стороны правоохранительных органов на обращение потерпевших граждан. Полным и актуальным должен быть пакет мер по разоблачению и задержанию преступников, которые с развитием искусственного интеллекта придумывают все новые способы выманивания денег. Так, например, мошенники научились использовать нейросети для имитации голоса. По данным МВД, в Кыргызстане всплеск телефонного мошенничества произошел в феврале этого года. Жертвами злоумышленников только в Бишкеке стали десятки доверчивых граждан, а общий ущерб от преступных действий превысил 43 млн сомов.

Как подчеркивают эксперты, эффективность борьбы с киберпреступностью во многом зависит от самих владельцев банковских карт и



пользователей электронных кошельков. Недостаточная осведомленность о методах защиты в онлайн-среде, передача посторонним секретных данных, использование ненадежных паролей только способствуют росту числа пострадавших от рук мошенников.

«Поэтому мы призываем клиентов придерживаться основных правил безопасности и ни в коем случае не сообщать персональные данные третьим лицам, даже если они представляются по телефону или в мессенджерах банковскими сотрудниками. Банк никогда не запросит у клиента конфиденциальные сведения: CVV-код, номер карты, пароль. А если еще остались сомнения, можно всегда обратиться с вопросом на горячую линию,



в колл-центр или найти актуальную информацию на официальном сайте. Будьте бдительны и осторожны», – говорит Айдай Мокушева.

По итогам закрытого обсуждения был разработан план по противодействию кибермошенникам, который включил в себя ряд практических действий. Как выразил надежду модератор встречи, начальник отдела экономической безопасности Департамента корпоративной безопасности ОАО «Бакай Банк» Алмазбек Дуйшеев, возможно, в будущем этот итоговый документ и будет определять порядок взаимодействия коммерческих банков, силовых структур и государственных органов для достижения общей ключевой цели – полного обеспечения кибербезопасности страны.

Команда DemirBank приняла участие в ежегодном весеннем забеге Jaz Demi 2024!



Команда DemirBank приняла участие в ежегодном весеннем забеге Jaz Demi 2024!

Мероприятие прошло 14 апреля в мемориальном комплексе Аска-Таш, где участие приняли более 3500 человек.

Отмечаем, что DemirBank активно поддерживает развитие спорта и молодёжной политики в Кыргызстане, а активный образ жизни - это жизненная философия сотрудников нашего Банка, которые всегда участвуют в спортивных мероприятиях.

Вперед к новым достижениям вместе с DemirBank!

Агрокредиты по сниженным ставкам от DemirBank - от 18% годовых!



DemirBank предлагает кредиты на развитие сельского хозяйства, включая растениеводство, животноводство, переработку, хранение и реализацию сельскохозяйственной продукции - от 18% годовых.

Кто может получить агрокредит?

- Физические лица
- Индивидуальные предприниматели
- Фермерские хозяйства, кооперативы, юридические лица, занимающиеся сельским хозяйством.

Условия получения:

Срок кредита:

- на оборотные средства – до 24 месяцев
- на инвестиционные проекты – до 60 месяцев

Процентная ставка: от 18% годовых (эфф)(эффективная процентная ставка 18.85 %)

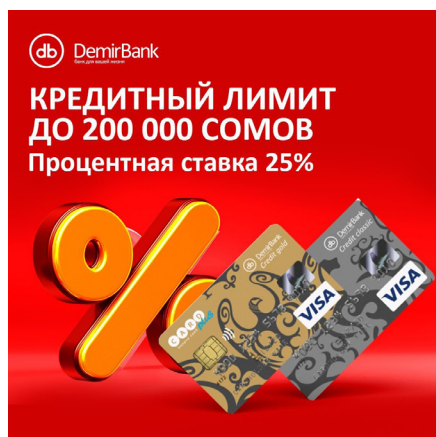
График погашения:

- гибкий (с учётом сезонности и особенностей бизнеса)
- аннуитет (равными суммами на ежемесячной основе)

Для получения более подробной информации Вы можете обратиться к специалистам в Контакт-центр DemirBank:

+996 (312) 90 90 60 и 2222.

Получи онлайн-кредит от DemirBank до 200 000 сомов за 2 минуты!



Получите кредит в режиме онлайн за 2 минуты по выгодной процентной ставке – 25% до 200 000 сом в мобильном приложении DemirBank, не выходя из дома.

С заботой о клиентах и экономии их времени DemirBank расширяет возможности потребительского кредитования. Теперь клиенты могут оформить кредит и кредитную карту одним кликом без залога и комиссии. Вся процедура – от оформления заявления до выдачи кредита на счет проходит в режиме реального времени в мобильном приложении DemirBank. При заполнении заявления клиент сам подбирает для себя комфортные условия обслуживания кредитования.

Преимущества:

- Онлайн-кредит с процентной ставкой всего 25%
- Возможность оформить кредит 24/7
- Без поручителей и залога
- Без справок
- Бесплатная доставка карт по городу Бишкек и Чуйской области

Кредитная карта — это удобный финансовый инструмент. Деньги всегда под рукой! Воспользуйтесь кредитной картой только тогда, когда вам необходимо. Кредитную карту можно оформить через приложение DemirBank. Доставка по городу Бишкек и Чуйской области бесплатно.

2 продукта в одной карте

«Кредитная карта 2 в 1 от DemirBank» предлагает два продукта в одной карте. Это означает, что карта сочетает в себе функциональность обычной кредитной карты и возможность покупки товаров в рассрочку на 6 месяцев, 9 месяцев или 12 месяцев.

Процентная ставка по кредитной карте составляет 0% до 35 дней.

Как открыть онлайн-кредит?

Шаг 1. Откройте мобильное приложение DemirBank и перейдите во вкладку «Онлайн-кредит».

Шаг 2. Введите необходимую сумму кредита и срок

Шаг 3. Заполните форму заявления (паспортные данные, телефон, почта). Поставьте галочку на согласие обработки персональных данных.

Шаг 4. Далее введите дополнительную информацию, в том числе рабочий статус, место жительства и другое,

Шаг 5. Отсканируйте с помощью телефона ваш ID-паспорт с обеих сторон.

Шаг 6. Сделайте селфи-фото

Шаг 7. Ознакомьтесь с публичной офертой и проставьте галочку.

Готово! Оформление кредита проходит в приложении за 2 минуты. Деньги попадают на счет клиента мгновенно.

Погашение онлайн-кредита также возможно проводить дистанционно в мобильном приложении, либо в офисах Банка.

Отмечаем, что DemirBank – первый международный банк в Кыргызстане, который предоставляет весь спектр банковских услуг и продуктов для физических и юридических лиц.

Шагая в ногу со временем, Банк продолжает развивать современные дистанционные каналы обслуживания, которые позволяют совершать операции без посещения офиса.

Скачайте приложение DemirBank и воспользуйтесь услугой получения онлайн-кредита прямо в приложении. Скачать можно здесь в [Google Play](#) и [App Store](#).

Для получения более подробной информации Вы можете обратиться к специалистам в Контакт-центр DemirBank: 2222, +996 (312) 90 90 60.

Копить с Doscredobank стало еще выгоднее!

Повысили ставки по депозитам - до 16% годовых

Депозит «Бай Бол+» - это надежный и безопасный способ сохранить и приумножить свои накопления.

С нами ваши сбережения не только увеличиваются быстрее, но и находятся под надежной защитой.

Все депозиты открытые в Doscredobank застрахованы Агентством по защите депозитов.

Ваша финансовая безопасность – наш приоритет.

[Депозит «Бай Бол +» | Дос-Кредобанк \(dcb.kg\)](#)

Колл-центр: 8686

Doscredobank и RIA Money Transfers

Совершайте денежные переводы в отделениях Doscredobank по системе Ria Money Transfer в Германию, Францию, Италию, и Испанию по сниженным тарифам!

- 1-100 EUR/USD - только 2 EUR/USD комиссия!
- 101-500 EUR/USD - комиссия 3 EUR/USD!
- Свыше 501 EUR/USD - комиссия всего 1.45%!

Воспользуйтесь выгодным предложением! С Ria отправляйте быстро, выгодно и надежно!

Период Акции: до 31/05/2024

Переводите сейчас и экономьте на комиссиях!

- Для отправки денежного перевода достаточно обратиться в любое отделение банка (при себе иметь паспорт).

Для справки:

- Лимит (1 месяц) - 3000 евро / 4000 долл.США
- Валюта: EUR USD
- Если средства вносятся в иностранной валюте (EUR/USD), перевод будет выполнен без конвертации. При оплате в сомах, обмен валюты будет осуществлен по курсу банка на день приема.

Расширяем границы с UPT

Дорогие друзья,

Рады сообщить, доступны новые направления по системе UPT :

Индия , Бангладеш и Пакистан с комиссией всего в 1%!

Как осуществить перевод?

Обратиться в любое отделение банка, при себе достаточно иметь паспорт.

Делитесь заботой на расстоянии с родными и близкими с помощью международной системы денежных переводов Universal Payment Transfers, которая доступна во всех отделениях Doscredobank.

Озеленение в городе Каракол



Мы рады сообщить, что DOSCREDOBANK в рамках программы DCB GREEN принял участие в озеленении города Каракол. Наш банк уделяет особое внимание экологической ответственности и поддерживает инициативы, направленные на улучшение окружающей среды.

Мы благодарим всех участников данной инициативы за совместные усилия и надеемся, что наши совместные действия сделают город Каракол еще более зеленым и уютным для его жителей и гостей.

DOSCREDOBANK гордится своим участием в таких важных и полезных инициативах и готов продолжать поддерживать проекты по озеленению и улучшению окружающей среды.

SWIFT переводы в китайских юанях – БЕСПЛАТНО!

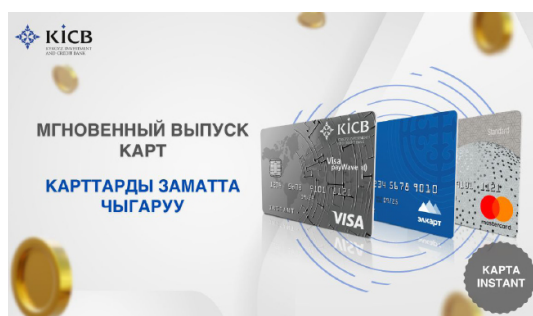
Уникальная возможность осуществить перевод в Китайских юанях совершенно бесплатно!

Китай – страна возможностей, отправка платежей в китайских юанях предоставит незаменимое преимущество для всех, кто активно взаимодействует с Китаем. Независимо от того, являетесь ли Вы предпринимателем, осуществляющим международные сделки, или частным лицом, нуждающимся в переводе средств друзьям или семье, перевод SWIFT предоставляет отличную возможность легко и бесплатно осуществить переводы в китайских юанях!

Забудьте о комиссиях и долгих процедурах – с Doscredobank Ваш перевод будет выполнен оперативно и без лишних затрат.

Doscredobank обеспечивает высокий уровень надежности и безопасности при осуществлении SWIFT-переводов.

Мгновенный выпуск карты



Эксклюзивное объявление!

KICB предлагает вам карты Instant с моментальным выпуском БЕСПЛАТНО! Карта Instant обладает всеми функциями стандартной банковской карты, единственное, на карте не указаны Ваши данные (фамилия и имя).

Как получить карту Instant?

Просто обратитесь в любое отделение KICB, чтобы получить карту прямо сейчас! Обратитесь к специалисту, заполните необходимые документы и получите карту сразу же на месте.

Комиссия за выпуск карты и 1-ое годовое обслуживание карты БЕСПЛАТНО!

** нельзя использовать для бронирования отелей и автомобилей*

Банк KICB с партнерами посадили более 18 600 саженцев в рамках 12-летней экологической программы «Green Foundation»



16 апреля 2024 года «Фонд Озеленения» («Green Foundation»), созданный по инициативе Кыргызского Инвестиционно-Кредитного Банка при поддержке МОФ «Инициативы Розы Отунбаевой» организовали посадку саженцев деревьев и кустарников в 5 школах и 6 детских садах г.Бишкек.

По уже сложившейся традиции большая делегация из сотрудников банка KICB, представителей МОФ «Инициативы Розы Отунбаевой» и Организации Ага Хана по Развитию высадили деревья и кустарники в Дошкольной образовательной организации №25, которая находится в ж-м Кок-Жар.

В посадке также приняли участие представители Мэрии г.Бишкек и Министерства Образования и Науки КР.

«Эта программа была создана с целью борьбы с изменением климата, сохранения биоразнообразия и создания зеленых зон в городах и приграничных участках. KICB с партнерами активно взаимодействуют с местными органами власти, чтобы реализовать эту значимую экологическую инициативу. Так, для посадки саженцев в этом году были отобраны 6 детских садов и 5 школ в г. Бишкек, и одновременно с нашей сегодняшней посадкой, проходит посадка еще в 10 учебных заведениях. Мы очень надеемся, что молодые деревья, которые мы сажаем сегодня, примутся и, при правильном уходе, будут радовать детей своей яркой листвой уже следующей весной», - отметил Ариф Али, Председатель Правления KICB.

Ежегодно экологи совместно с представителями МОФ «Инициатива Розы Отунбаевой» проводят инспекцию по образовательным учреждениям, нуждающимся в озеленении, и выбирают наиболее нуждающиеся в озеленении. Эта инициатива также способствует повышению осведомленности об экологических проблемах среди населения и вовлечению общественности, а также подрастающее поколение в заботу об окружающей среде.

Помимо основного гранта на озеленение территории KICB также сделал подарки учебному заведению, подарив детскую литературу.

ЗАО «Кыргызский Инвестиционно-Кредитный Банк» (КИКБ) инициировал кампанию по посадке саженцев и сохранению деревьев, создав «Фонд Озеленения» в 2012 году для озеленения городов и создания благоприятных условий проживания в Кыргызской Республике. В 2024 году прошла 13-я посадка деревьев.

Акция на депозиты в валюте сом, рубль и доллар



Увеличьте свой капитал с акцией по депозитам вместе с Коммерческим Банком КСБ.

Хотите максимально приумножить свои средства? Теперь это стало возможным благодаря акции по депозитам от нашего банка! Мы предлагаем выгодные условия по депозитам в валютах: сом, доллар США и российский рубль.

По депозитам в сомах действует уникальное предложение: до 15% годовых на срок 12 месяцев! Минимальная сумма депозита составляет всего 1 000 сом, а срок может быть от 3-х до 36-ти месяцев. Эффективная процентная ставка варьируется от 3% до 16,69% годовых.

По депозитам в долларах США мы также подготовили выгодное предложение: от 3-х до 36-ти месяцев до 4% годовых. Эффективная процентная ставка составляет от 1% до 4,07% годовых.

По депозитам в российских рублях процентная ставка увеличена до 9% годовых. Депозиты "Классический", "Сберегательный" и "Премиум" в российских рублях доступны со сроком от 3-х до 12-ти месяцев.

И это еще не все! Теперь мы также предлагаем начисление процентов на остаток свыше 5 000 000 российских рублей по расчетным счетам юридических лиц для резидентов КР.

Все депозиты Коммерческого банка КСБ застрахованы Агентством по защите депозитов КР.

Не упустите шанс увеличить свои сбережения с помощью нашей акции по депозитам в сомах, долларах США и в российских рублях! Обратитесь в ближайшее отделение нашего банка уже сегодня и начните наращивать свой капитал с надежным партнером!

Более подробную информацию Вы можете узнать по ссылке на сайт www.ksbc.kg

Подписание Кредитного договора между ЗАО «Коммерческий Банк КСБ» и ОАО «Государственный банк развития Кыргызской Республики»



15 апреля 2024 года в Бишкеке состоялась церемония - подписание Кредитного договора между ЗАО «Коммерческий Банк КСБ» и ОАО «Государственный банк развития Кыргызской Республики». Этот договор направлен на укрепление сотрудничества между банками и финансирование перспективных проектов развития в Кыргызстане.

Кредитный договор, подписанный между ЗАО «Коммерческий Банк КСБ» и ОАО «Государственный банк развития Кыргызской Республики», представляет собой не только соглашение о финансировании, но и стратегическое партнерство, направленное на поддержку и развитие бизнеса в Кыргызстане.

Благодаря этому договору, бизнес в республике получает доступ к значительным финансовым ресурсам, которые могут быть направлены на различные цели - от расширения производства до разработки инновационных проектов. Это особенно важно для малых и средних предприятий, которые играют ключевую роль в экономике страны, но часто испытывают трудности с доступом к капиталу.

Сотрудничество между банками также создает условия для развития инновационной среды в Кыргызстане. Предприниматели, получив доступ к финансированию, могут внедрять новые технологии, разрабатывать продукты и услуги с высокой добавленной стоимостью, что способствует росту конкурентоспособности национальной экономики.

Кроме того, бизнес в Кыргызстане может воспользоваться консультационными услугами, предоставляемыми банками. Это включает в себя финансовое планирование, управление рисками, анализ рынка и другие аспекты, которые помогут предпринимателям принимать обоснованные решения и эффективно управлять своими бизнесами.

В заключение, подписание Кредитного договора между ЗАО «Коммерческий Банк КСБ» и ОАО «Государственный банк развития Кыргызской Республики» обещает стать значительным плюсом для экономики Кыргызстана. Этот шаг не только обеспечит бизнес-средствами для роста и развития, но и стимулирует инвестиционную активность, создает благоприятные условия для инноваций и содействует укреплению инфраструктуры.

«Оптима Банк» совместно с Visa наградили победителей и активных участников ТОП-20 первого этапа акции «Олимпийское золото»!



Счастливыми обладателями призов 1 этапа стали:

- 1 Место iPhone 15PRO Max – Асель М.
- 2 место - Apple Air Pods MAX – Эмиль Б.;
- 3 место - Apple Air Pods 3 – Мурат Б.;
- 4 место - Яндекс Станция Миди – Ралина А.;
- 5 место - Яндекс Станция Миди – Владимир Б.;

Стоит отметить, что победитель первого этапа является жителем Таласской области, поэтому приз был вручен в филиале в г. Талас.

Участвовать и победить в акции может каждый житель Кыргызской Республики.

Напоминаем, что продолжается второй этап акции «Олимпийское золото» где участники будут бороться за 5 призовых мест!

- 1 место - Путешествие в любое направление на сумму 3000 долларов США;
- 2 место - Путешествие в любое направление на сумму 2000 долларов США;
- 3 место - Apple Air Pods 3;
- 4 место - Яндекс Станция Миди;
- 5 место - Яндекс Станция Миди;

А по итогам трех месяцев акции разыгрываются:

ГЛАВНЫЙ ПРИЗ – поездка на двоих на летние Олимпийские игры в Париже, iPhone15 PRO MAX и Sony Playstation 5!

КАК УЧАСТВОВАТЬ В АКЦИИ?

Собирайте медали, выполняя задачи в приложении Optima24!

Наличие любой карты Visa Оптима Банка и мобильное приложение Optima24!

Обновляйте мобильное приложение Optima24 и в главном меню нажмите на кнопку «Начать квест»!

Ежедневно выполняйте выполняйте задания в приложении, соревнуйтесь в викторинах, делитесь достижениями и подписывайтесь на официальную страницу Банка в Инстаграм - за это можно получить много дополнительных баллов!

*Период проведения акции с 18.03.2024 по 27.05.2024

#ВПЕРЕДЗАЗОЛОТОМ с Оптима Банком!

Подробнее об условиях и оферты читайте на официальном сайте. Лицензия НБ КР №018.



Лидеру рынка дистрибуции исполнилось 27 лет



История компании Forester началась ровно 27 лет назад - в марте 1997 года с первых поставок дистрибутируемой продукции на территорию Кыргызстана. На начальном этапе штат компании составлял не более 20 сотрудников, полных энтузиазма, профессиональных амбиций и веры в общее дело. Главным принципом, которым руководствовалась команда, было предоставление возможности жителям республики приобретать товары повседневного спроса высокого качества от проверенных и надежных производителей. Это убеждение легло в основу миссии компании, благодаря которой на сегодняшний день кыргызстанцам доступен широчайший выбор высококачественных товаров мировых брендов, поставляемых Forester.



За 27 лет динамичного развития компания Forester стала не просто лидером в сфере дистрибуции, но и надежным партнёром для тысяч игроков рынка торговли и большой корпоративной семьей для сотни сотрудников.

На сегодняшний день Forester – это:

- более 3 700 наименований товаров 250-ти брендов, поставляемых в республику;
- 100% покрытие торговой сети Кыргызстана;
- развитая филиальная сеть во всех областях страны;

- современный логистический комплекс, включающий в себя железнодорожные ветки, собственный автопарк в более, чем 100 единиц транспорта и 22 000 кв. метров складских помещений;
- более 1500 квалифицированных сотрудников.

«Главной ценностью нашей деятельности являются потребители, и основная задача для нас состоит в том, чтобы каждый кыргызстанец имел возможность приобрести товары, отвечающие повседневным потребностям и соответствующие высоким стандартам качества. Именно поэтому в наш пакет дистрибуции входят такие известные бренды, завоевавшие доверие миллионов потребителей, как: SC Johnson, Synergetic, Parmalat, President, MacCoffee, MAKFA, Эссенуки, Orion, «Останкино», «Папа может», «Стародворье» и многие другие.

В начале прошлого года мы стали официальным дистрибутором мирового бренда Nestle в Кыргызстане. Данное партнерство является знаковым в истории Forester, подтверждает соответствие нашей компании международным требованиям дистрибуции и открывает новые горизонты возможностей для дальнейшего развития» - прокомментировал коммерческий директор Forester Владимир Папырин.

В чем секрет успеха Forester?

«В первую очередь, это люди – профессиональная команда, которая обладает глубокими знаниями рынка и всегда готова помочь клиентам с решением любых вопросов. Профессиональный уровень наших сотрудников – одно из наших преимуществ, которое мы постоянно совершенствуем, проводя обязательные тренинги и обучения для персонала.

Вторым важным фактором является эффективная логистика. Компания

располагает собственной современной складской инфраструктурой и налаженной системой логистики, что позволяет ей обеспечивать бесперебойную поставку товаров во все регионы Кыргызстана. За прошедший год мы построили новые офисы и склады по мировым стандартам Nestle.

И третий фактор – это постоянное развитие и внедрение инновационных решений с целью повышения эффективности и улучшения качества обслуживания клиентов. К примеру, в прошлом году была осуществлена успешная интеграция системы управления процессами дистрибуции – «Чикаго», что значительно оптимизировало рабочие процессы» - сообщил административный директор Forester Александр Черепов.

Forester – это больше, чем продажи

Компания Forester не останавливается на достигнутом и продолжает развиваться, наращивая показатели результативности и расширяя свое присутствие на рынке Кыргызстана. При этом компания вносит значительный вклад в развитие страны и пополнения бюджета республики, являясь крупнейшим налогоплательщиком среди дистрибуторов и входит в топ-100 налогоплательщиков Кыргызстана. Помимо этого, Forester является социально ответственной компанией и на постоянной основе реализует благотворительные мероприятия по безвозмездной помощи уязвимым слоям населения.

27-лет вместе! Компания Forester отметила свою 27-ую годовщину со дня основания и выражает глубокую благодарность всем своим клиентам, партнерам и сотрудникам за плодотворное сотрудничество и доверие на протяжении многих лет!

Forester – дистрибутор №1 в Кыргызской Республике!

Расширение автопарка Globalink Logistics передовыми тракторами SITRAK: к новым высотам в логистике Центральной Азии и за ее границами



Globalink Logistics, ведущий игрок в сфере логистики и транспорта в Центральной Азии, Каспии и Балтии, внушительно расширяет свои операционные возможности. Недавно компания внедрила в свою структуру 35 новейших тяжелых тракторов SITRAK мощностью 540 л.с. 6X4, приумножая свой автопарк грузовых транспортных средств. Этот скачок в современности и эффективности имеет решающее значение для оптимизации торговых маршрутов между Китаем, Центральной Азией и регионом Черного моря.

Эти тягачи, предоставленные компанией Sitrak Trucks, воплощают собой результат совместного труда китайского предприятия Sinotruk и прославленного немецкого производителя грузовиков MAN. Новейшие модели SITRAK представляют собой вершину этого партнерства, объединяя в себе надежные немецкие технологии и инновационные разработки.

Кроме того, Globalink пополнила свой арсенал разнообразными прицепами для тяжелых грузовиков, укрепляя подразделение промышленных проектов (IPU). Это подразделение специализируется на энергетическом, нефтегазовом и горнодобывающем секторах и предоставляет комплексные, интегрированные логистические решения для многообразной клиентской базы.

Сиддик Хан, CEO Globalink, высоко оценивает высочайшее качество

грузовиков SITRAK. Эти автомобили соответствуют европейским стандартам качества и обладают передовыми технологиями двигателей и эффективной трансмиссией, что существенно снижает выбросы и расход топлива. Эта инициатива имеет фундаментальное значение для стремления Globalink к сокращению выбросов углекислого газа. Надежность этих грузовиков делает их особенно приспособленными для сложных маршрутов и экстремальных погодных условий Центральной Азии.

Совершая такие стратегические вложения, Globalink укрепляет свои лидирующие позиции и подчеркивает свою приверженность устойчивому развитию и совершенству. Эти достижения гарантируют, что Globalink продолжит лидировать в предоставлении проектных услуг в важнейших региональных торговых сетях.

Стади-Тур в Сан-Франциско для школьников Кыргызстана!



Кутгуз Консепт объявляет старт набора группы на Стади-тур для школьников 14-17 лет (в некоторых случаях можем рассмотреть и 18 лет). Стади-тур пройдет в Сан-Франциско в период с 28 Июля по 11 Августа 2024 года под присмотром опытных тур-лидеров от Kutyuz Concept.

В рамках поездки ребята будут посещать курсы английского языка в TALK English school с понедельника по четверг в первую половину дня, а во вторую половину дня будут посещать экскурсии по самым интересным местам Сан-Франциско и окрестностей, включая визит в Силиконовую Долину, Парк аттракционов Six Flags, знаменитый мост Золотые Ворота и многое другое! Помимо этого, в программу включены визиты в такие университеты как Стэнфорд, UC Berkeley, San Francisco University - одни из лучших университетов США и мира!

Это отличная возможность для школьников увидеть США, сделать визовую историю, ведь виза сейчас выдается до 10 лет, а также провести эти летние каникулы ярко и с пользой!

Стоимость: 4300 долларов США. Места ограничены.

По всем вопросам можете обращаться по номеру +996777372501 (Whatsapp, Telegram) Аскар.

Воскресенье, 28 июля 2024 г. Приезд в Сан-Франциско, трансфер из аэропорта и заселение в резиденции

Понедельник, 29 июля 2024 г. Английский язык 9:00 - 1:10 после обеда Знакомство и посещение Fisherman's Wharf

Вторник, 30 июля 2024 г. Английский язык 9:00 - 1:10 после обеда Университетский воркшоп и Трамвай на Юнион-сиквер

Среда, 31 июля 2024 г. Английский язык 9:00 - 1:10 после обеда Квартал Маленькой Италии и Северный пляж (City Lights Booksellers)

Четверг, 1 августа 2024 г. Английский язык 9:00 - 1:10 после обеда Пирс 39 и Аквариум

Пятница, 2 августа 2024 г. Посещение университета UC Berkeley, центра Беркли и смотровой площадки Big S Lookout Point

Суббота, 3 августа 2024 г. Ознакомительный тур по Сан Франциско (Твин Пикс, Оушен Бич, Ломбард Стрит и смотровая площадка Золотые Ворота)

Воскресенье, 4 августа 2024 г. Экскурсия по Стэнфордскому университету и Силиконовой долине (Apple, Google и Музей компьютерной истории)

Понедельник, 5 августа 2024 г. Английский язык 9:00 - 1:10 после обеда Круиз по заливу С-Ф

Вторник, 6 августа 2024 г. Английский язык 9:00 - 1:10 после обеда Университет San Francisco University и шопинг

Среда, 7 августа 2024 г. Английский язык 9:00 - 1:10 после обеда Калифорнийская академия наук

Четверг, 8 августа 2024 г. Английский язык 9:00 - 1:10 после обеда Выпускной и Exploratorium

Пятница, 9 августа 2024 г. Парк развлечений Six Flags Discovery Kingdom

Суббота, 10 августа 2024 г. Поездка на Алькатрас

Воскресенье, 11 августа 2024 г. Вылет в Бишкек

Фестиваль Дня Европы в BIS



BIS отпраздновала День Европы ярким фестивалем, который объединил все сообщество. Ряд очень преданных и активных студентов, сотрудников и родителей представляли свои страны, организуя различные мероприятия, демонстрирующие европейскую культуру.

Студенты, сотрудники и приглашенные танцоры заняли центральное место, радуя зрителей захватывающими исполнениями европейских танцев, песен и музыки. От испанского фламенко до венского вальса – мероприятие стало настоящей культурной феерией.

Интерактивные семинары предоставили возможность узнать европейскую историю, язык и кухню, способствуя межкультурному взаимопониманию среди участников.

Фестиваль подчеркнул приверженность школы многообразию и глобальной гражданственности, оставив у посетителей неизгладимые воспоминания о дне, наполненном радостью и единством.



Студенты Инновационного колледжа АУЦА презентовали свои стартап-проекты представителям бизнес-сообщества Кыргызстана



В это году в рамках финального междисциплинарного проекта студенты разрабатывают 12 коммерческих стартапов с бизнес-партнерами и 3 социальных проекта. С каждым годом количество компаний, которые хотят сотрудничать с командами TSI увеличивается. Доверие бизнес-сообщества к стартап-проектам студентов растет.

Многие компании обращаются в TSI с конкретным запросом, и студенты уже решают реальную проблему заказчика.

С компанией «Borusan CAT» работает сразу две стартап-команды колледжа. Одна из них, Beta Chance, разрабатывает инновационную CRM-систему, направленную на оптимизацию и автоматизацию процессов рекрутинга, чтобы максимально упростить и ускорить работу HR-специалистов, предоставив им интуитивный и функциональный инструмент для эффективного подбора кадров. Эта система охватывает весь цикл найма — от момента открытия вакансии до интеграции нового сотрудника в команду. Вторая компания Aquilone

занимается созданием веб-платформы, которая предназначена для оптимизации и улучшения сферы логистики, которая позволит оптимизировать операции, улучшить эффективность и экономить ресурсы.

Руководство «Borusan CAT» предложило внедрить эти проекты в других дилерствах компании, которые находятся в разных странах, то есть стартапы студентов TSI в ближайшее время выйдут на международный рынок.

Анна Дубикова, HR – менеджера компании «Vorusan CAT» поделилась своими впечатлениями: *«Проекты все классные, ребята такие умницы. Я помню, что мы в свои 17 – 18 лет были далеки от таких идей и разработок. Эти ребята идут в ногу со временем. Для меня, как заказчика важно, что они меня слушают, слышат и поэтому я уверена, что проект будет жить на выходе. Это получится именно то, что нам нужно, что необходимо нашей компании».*

Финальный междисциплинарный стартап-проект студенты TSI готовят в течение выпускного курса. Каждый проект реализуется коллективными усилиями студентов разных специальностей TSI. IT-специалисты, предприниматели, стартап-финансисты, дизайн-менеджеры, цифровые дизайнеры и экологи работали в командах, над инновационными решениями проблем.



Работа студентов проходит в условиях, максимально приближенных к реальным. Они проходят все стадии стартап-проекта по методике дизайн-мышления: начиная от погружения в потребительский опыт и создания бизнес-идеи, и заканчивая

разработкой прототипа и продажами.

Студенты узнают, как разрабатывать проект и добывать финансирование, вести переговоры и убеждать в своих идеях, принимать сложные решения, распределять ограниченный бюджет, работать в команде, планировать, анализировать результаты и отчитываться. Таким образом студенты развивают системное мышление, понимание сложных процессов, влияние отдельных действий на проект в целом. Эти навыки очень важны для успешной карьеры.

Многие из идей, воплощенных нашими студентами, способны стать настоящей находкой не только для бизнес-структур, но и для госсектора.

Стартап-команда Omni занимается разработкой сайта для автоматизации работы с документацией компании Glovo. По словам, финансового директора ОсОО Глово КейДжи, Махаббат Беермановой, коллаборация со студентами может принести пользу не только единичным компаниям, но и государственным структурам: «Это всегда очень отратно видеть, как молодые ребята развивают страну. У Glovo была боль, в связи с новыми требованиями законодательства по документообороту и стартап-проект команды Omni поможет ее решить. Очень много идей было со стороны студентов, и я надеюсь, что благодаря нашей коллаборации этот проект будет использоваться не только Glovo, но и



другими компаниями. Эта программа поможет и государству, и бизнесу вести документооборот прозрачно, оптимизируя все процессы».

Также впервые студенты TSI получили заказ от государственного органа – Фонда обязательного медицинского страхования. Команда Espada разрабатывает сайт, на котором будет собрана вся информация о страховых компаниях в Кыргызстане.

Во время презентаций стартапов студенты Инновационного колледжа АУЦА продемонстрировали не только свои навыки и знания, но и способность реализовать масштабные проекты, которые могут внести значительный вклад в развитие бизнеса и общества в целом. Стартапы, разработанные студентами, охватывают различные области, подчеркивая мультидисциплинарный и инновационный подход к образованию в TSI. Сотрудничество с крупными компаниями и государственными органами не только обеспечивает студентам платформу для тестирования их идей, но и дает им возможность вносить реальные изменения в общество.

ЗАО «Коммерческий Банк КСБ»



MEMBER OF A SWISS FINANCIAL GROUP

Закрытое акционерное общество «Коммерческий Банк КСБ» - первый и единственный Банк в Кыргызской Республике со швейцарским капиталом, предоставляющий финансовые и консультационные услуги для корпоративных, институциональных и частных клиентов. История Банка берет свое начало в 2013 году с прихода в Кыргызскую Республику швейцарского инвестора – компании «Петрам Финанс», взявшей за реабилитацию обанкротившегося ОАО «Кыргыздыйканбанк», переименовав его в ЗАО «Кыргызско-Швейцарский Банк».

- **Главный/ ведущий специалист Отдела кредитования**
- **Главный/ ведущий специалист Операционного отдела**
- **Специалист Отдела платежных карт**
- **Специалист Отдела кассовых операций**
- **Главный специалист Отдела регионального развития**
- **Специалист по подбору и адаптации персонала**
- **Ведущий специалист Отдела бухгалтерского учета и отчетности**

Информацию о вакансии можно найти пройдя по [ссылке](#). Сайт ЗАО "Коммерческий банк КСБ".

Резюме отправлять на почту: hr@ksbc.kg

ЧЛЕНЫ АМСЧАМ КЫРГЫЗСТАН AMCHAM KYRGYZSTAN MEMBERS

КАТЕГОРИЯ PLATINUM CATEGORY



КАТЕГОРИЯ

GOLD

CATEGORY

GLOBALINK LOGISTICS INTEGRATA ENGINEERING KYRGYZSTAN 1991 INSURANCE COMPANY greenlight IT SOLUTIONS @ CONSULTING



КАТЕГОРИЯ

SILVER

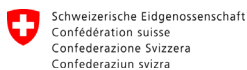
CATEGORY

bakertilly ElmirLink Glovo Herbalife A1 Project Education | Consulting | Maintenance



HONORARY

NON-COMMERCIAL



Embassy of Switzerland in the Kyrgyz Republic Кыргыз Республикасындагы Швейцариянын Элчилиги Посольство Швейцарии в Кыргызской Республике



Контакты: Адрес:

+996 312 97 98 45 office@amcham.kg, ra@amcham.kg www.amcham.kg 720011, Кыргызская Республика, г. Бишкек, ул. Абдрахманова 191, офис No119

